

NIBUKEBUZHIDE QISHISI GE

TOUZI LILUN

投资的意义在于**以钱生钱**，
让你的资产在一定时期内最大化的**保值增值**。



王来兴◎编著

你不可不知的74个 投资理论

投资理财对普通老百姓的好处：

★不用担心储蓄缩水 ★聪明地以钱赚钱 ★让生活更有保障

只要搞清楚自己的理财目标与风险承担力，理财真的没你想象的那么难。你不理财，财不理你。不要空等辛苦赚来的钱再一点点消费掉，或者等到贬值，赶快让你手中的资源流动起来，让钱生钱，生生不息！

 朝華出版社

图书在版编目 (C I P) 数据

你不可不知的 74 个投资理论 / 王来兴编著. —北京: 朝
华出版社, 2009. 2

ISBN 978-7-5054-2051-9

I. 你… II. 王… III. 投资—通俗读物 IV. F830.59-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2009)第 017428 号

你不可不知的 74 个投资理论

作 者 王来兴

选题策划 杨 彬

责任编辑 马 艳

责任印制 张文东

封面设计 天之赋工作室

出版发行 朝华出版社

地 址 北京市车公庄西路 35 号 邮政编码 100048

订购电话 (010) 68413840 68433213

传 真 (010)88415258(发行部)

联系版权 j-yn@163.com

网 址 www.mgpublishers.com

印 刷 三河市祥达印装厂

经 销 全国新华书店

开 本 710mm × 920mm 1/16 字 数 200 千字

印 张 14

版 次 2009 年 3 月第 1 版 2009 年 3 月第 1 次印刷

装 别 平

书 号 ISBN 978-7-5054-2051-9

定 价 29.80 元

版权所有 翻印必究 · 印装有误 负责调换

前言

提起投资理财，虽然近些年炒得沸沸扬扬，但依然有很多人以种种理由持观望态度，不敢轻易涉足。之所以如此，是因为一些人缺乏对投资理财的正确认识。

我们先来弄明白“为什么要投资理财”这个问题。有些人说，所谓的生活，不就是找个好工作、努力赚钱、减少不必要的开支，然后王子与公主一起幸福快乐地生活吗？投资理财劳心又劳神，一不小心，还会弄得血本无归，何必瞎折腾呢？

投资理财并非瞎折腾，而且，只有学会聪明理财，才能帮助我们创造美好的生活。我们不妨用“蛋生鸡”来打个比方。

如今，在对待投资理财的态度上大致有这么两种人：

一种人自己下蛋，自己吃，下一个，吃一个。他们整日拼命工作，但到头来只能解决基本的吃饭问题。用工资养家者就属于这一情况：自己拼命工作，用工资缴房贷、养老婆孩子、赡养双方老人……钱总是跟不上花。即便在银行有了一些积蓄，一旦碰上物价上涨，那些积蓄的“实质购买力”也会相对下降……

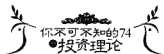
还有一种人刚开始自己“下蛋”，然后用蛋孵鸡，孵出的鸡再下蛋，如此循环。这类人往往头脑灵光，敢于尝试，能通过不断摸索找到适合自己的投资工具。当然，这种人也容易快速富起来，成为周围人羡慕的对象。

接下来，我们再来看看学会了投资理财对我们有什么好处。

★不用担心储蓄缩水

很多不想为投资理财伤脑筋的人总以为：把钱存定期就好了，每年有固定利息，又不用为理财忙东忙西，何乐而不为？这种观念其实是大错特错的。因为通货膨胀率会使我们辛苦攒下的金钱价值缩水。持续的通货膨胀，还很可能会使一个拥有很多存款的富人变为穷人。所以，千万不要以为把钱存银行就没事了。





★聪明地以钱赚钱

理财除消极的对抗通胀之外，还可积极地帮薪水族创造财富。理财就是懂得如何以钱赚钱，这样累积财富的速度会远比靠着每月微薄薪水，节省度日来的有效。也就是说，掌握了投资理财的高超技巧，你才能财源滚滚。

★让生活更有保障

自己是家庭的经济支柱，万一遇到失业之类的问题，失去了经济来源，生活该如何维持？夫妻双方老人年纪大了，生病住院免不了花钱，该如何提前预备？孩子从一出生就要花钱，又该怎样规划……学会了投资理财，诸如此类的生活中方方面面的问题都能迎刃而解。

……

如今，只要动动脑，理理财，投投资，生活就能好起来。眼看着别人的钱袋越来越鼓，你难道就不心动吗？赶快打破传统对金钱的观念，想办法使自己手里的钱增值吧！现在这个时代，具有投资意识变得空前重要。

投资有一定的秘密和规律，要想投资赚钱，前提就是必须掌握这些秘密和规律。本书择取了广大投资者最关心的74个投资理论，力争将深奥难懂的投资理论表述得浅显易懂，使之更实用，对投资者更具指导意义。

书中有些投资理论是相关的，甚至是相对的，比如“意志坚定理论”、“长线投资理论”就比较相近；而“意志坚定理论”和“适时放弃理论”又是截然相反的一对理论。之所以出现这种情况，并非自相矛盾，而是因为情况不同，理论自然有所不同，我们只是详述投资领域投资常见的一些理论，并不是说这些理论对任何情况下的任何人都适用。

书中的信息仅代表某些投资者和理财专家个人的观点，仅供参考，切不可盲目套用。希望投资者能以本书为跳板，擦亮眼睛，分辨潜在风险的信息，挖掘出自我的投资潜能，利用极具实效的投资技巧指导自己的投资运作，保证丰厚收益的获得。

最后，提醒大家：只要搞清楚自己的理财目标与风险承担力，理财真的没你想象的那么难。你不理财，财不理你。不要空等辛苦赚来的钱再一点点消费掉，或者等到贬值。赶快让你手中的资源流动起来，让钱生钱，生生不息！

目录

1.量入为出理论 /1

◎不论穷人还是富人，都不应使自己的开支超过实际收入。用于投资的资金也应量入为出。

2.趁早投资理论 /3

◎年轻本身就是资本，投资越早，收益越高。

3.长线投资理论 /5

◎一句话，投资贵在坚持。

4. 钱生钱理论 /9

◎资源再投资是所有投资者通常会使用的对付行业竞争者优势的一个有用策略。

5.决策导向理论 /11

◎正确的投资决策是决定投资成功的一个重要条件，这就是决策的导向作用。

6.市场先生理论 /14

◎市场先生是有情绪的，所以投资者应尽量少去股市，以免自身的情绪受污染。





7. 做熟不做生理论 /16

◎挑选价值股，不熟悉就永远不要涉足。

8. “不扎堆”理论 /18

◎人弃我取，人取我弃，投资就是要保持独立。

9. 定期定投理论 /21

◎定期定额投资基金，让投资成为一种习惯，相当于强迫投资。

10. “心理账户”理论 /23

◎知晓心理账户的存在，是精明投资理财的重要一步，它会帮助你理性地消费。

11. 分散投资理论 /26

◎不要把鸡蛋放在一个篮子里，也就是说，要分散投资，不要把所有的资金都投在某一投资方式上。

12. 性别倾向理论 /28

◎男人也许会成为家庭经济的有力来源，但女人在理财上似乎更具性别优势。

13. 游戏赚钱理论 /30

◎富翁们之所以富有是因为他们有着异于常人的理财思维，理财对于他们来说只不过是一种游戏，一种能为自己带来更多财富的游戏。

14. 魄力赚钱理论 /32

◎创业不需要太辛苦，只要有智慧，够有魄力，你的智慧就能为你带来源源不断的财富。

15. 创意创富理论 / 35

◎赚大钱的人大都善于发现，他们有双善于发现商机的慧眼，能开动脑筋去思考，去把潜在的商机“想”出来，变成看得见的财富。

16. 遵守潜规则理论 / 39

◎创业要时刻提醒自己：做任何一件事，都可能赚到很多钱。

17. 懒人投资理论 / 41

◎理财专家认为，只要方法得当，懒人也能让生活过得有滋有味。

18. 稳中求胜理论 / 44

◎要想在股市中存活下来，你最好小有收获即迅速收手，稍有风险便高挂免战牌。

19. 果断投资理论 / 48

◎投资要果断，该出手时就出手。

20. 本金充裕理论 / 50

◎如果一个人想在一个新的领域投资，或想扩大现有的投资规模，最大的问题可能就是资金不足。所以，筹集足够的本金对一个人的发展至关重要。

21. 借钱筹资理论 / 52

◎资金不足时，我们就必须要借钱，在借钱筹资时一定要想好向谁借和怎样巧妙借的问题。

22. 把钱装进脑袋理论 / 55

◎在这个号称“终身学习”的时代里，故步自封的人很快就会被后来者超越，活得好的从来都是那些不断“充电”的人。





23. 周期理论 /58

◎周期是客观存在且我们必须面对的，也是具有一定积极意义的。

24. 大局理论 /61

◎真正赚大钱的人，有一个共同点：大势看得准。

25. 全面把握理论 /63

◎“你不理财，财不理你。”只要学好理财知识，每个人都可能理好财。

26. 选对投资工具理论 /66

◎市场上投资理财品种花样繁多，每种产品风险、收益各不相同。因此，着手理财之前，一定要认识一下常见的理财工具，看看它们有哪些优缺点。

27. 定期储蓄理论 /71

◎机会存在于各处，但只能提供给那些手中有余钱的人，或是那些已经养成储蓄习惯的人。

28. 储蓄赚钱理论 /73

◎熟练掌握选择存款的种类非常重要。每个人应按各自不同的情况选择适合自己的存款期限和种类。

29. 买房出租理论 /77

◎“租市”的高回报率，使很多人越来越钟情于购买公寓住宅用于出租。

30. “金边债券”投资理论 /80

◎国债的发行者为国家，安全性上有保障，同时国债的收益率通常比银行的存款收益率高，而且收益所得无需缴纳利息税。

31. 爱好赚钱理论 /83

◎很多业余爱好本身就是一种投资。

32. 集藏投资理论 /85

◎如果你仅仅把收藏作为一种投资，那么，你一定要坚持收藏投资的原则：
只收藏多数人关注和欣赏的艺术品。

33. 金银珠宝投资理论 /88

◎金银珠宝具有较高的市场价值，兼具装饰、美化与保值、升值的特点，不失为投资的绝佳选择。

34. 投资珠宝放长线理论 /93

◎投资珠宝首饰最好能以平常心待之，避免大起大落对人心理上的冲击，前提可以是因为喜欢或者是兴趣所在，其次才是以盈利为目的。

35. “小业主”投资理论 /95

◎《商道》中有句名言“财上平如水，人中直似衡”，意思是说，人不可欲望无尽，要脚踏实地，看不起小本小利的人永远也发不了大财。

36. 信用卡生财理论 /98

◎善用手中的信用卡，它就会变成不错的理财工具，甚至还能让银行的钱替自己“付息”、“生钱”。

37. 透支“负裕”理论 /101

◎信用卡天生就是让你透支的，透支正是信用卡的全部精神之所在——先消费，后还款。





38. 心中有数理论 / 105

◎信用卡是现代都市人的通行证,使用起来潇洒自在。但消费欲望一旦失控,无节制地刷卡最终却会让信用卡变成“吸钱机”。

39. 红包投资理论 / 107

◎少则几千、多则上万的年终奖在给我们带来欣喜的同时,也对我们的理财能力提出了挑战。

40. 典当投资理论 / 111

◎走进典当行的时尚人士年龄大多在20到40岁之间,思想都很活跃,观念比较新。为了不借钱欠下人情,他们愿意拿着自己的东西去典当行兑现……

41. “薪”情自主理论 / 113

◎说服上司给你加薪确实不是一件易事,万一操纵不好,就有可能破坏自己在上司心中的良好形象,影响日后的工作。

42. 情侣投资理论 / 116

◎有爱情也不能生活在真空中,没有理财的土壤,再美的爱情也很难长久保鲜。为了能爱得长久,情侣们不得不正视理财。

43. 结婚投资理论 / 118

◎理财无处不在,尤其像结婚这种耗资巨大的“人生工程”,更需要动一下理财的脑筋,精明预算,以保证事事圆满。

44. 婚礼省钱理论 / 121

◎虽然婚礼是一生中最重要的时刻之一,但大操大办、透支金钱显然与婚姻的本质没什么关联。因此,在举行婚礼时坚持“能省则省”的原则,还是比较明智的。

45. 话费省钱理论 / 123

◎手机的出现，确实给人们带来了很大方便，但是不菲的话费却也会给人带来烦恼。

46. 游玩省钱理论 / 127

◎旅游景区的物价一般都比较贵。所以，无论是购买旅游纪念品，还是购买旅游中的食物、饮料、当地的土特产品，都不必在旅游景区买。

47. 买房“砍价”理论 / 130

◎房子也是一种商品，也有讨价还价的空间。房子的价格能否便宜一些，能便宜多少，这是购房过程中遇到的很重要的问题。

48. 家装省钱理论 / 133

◎装修花费不多，但效果理想，是每位业主所向往的。

49. 先住房后还贷理论 / 136

◎与其租房交房租，不如借助贷款买房。买了房既可改善居住条件，又可将租金消费转为投资。

50. 购物砍价理论 / 139

◎学会购物砍价，你也能体会到少花钱却能淘到好东西时的愉悦心情。

51. “金算盘”理论 / 141

◎逐笔记录自己的每一笔收入和支出，并在每个月底做一次汇总，久而久之，你就对自己的财务状况了如指掌了。

52. 消费不浪费理论 / 145

◎挣钱不容易，花钱如流水，这都没有什么，最重要的是不浪费不花冤枉钱。





53. 务实消费理论 / 147

◎天天喊着省钱的口号，一到月底还是一片“白月光”。这样看似“潇洒”的花钱做派既不利于个人事业的发展，也不利于今后家庭生活的美满。

54. 越花越富有理论 / 150

◎会花钱的人，越花越富有，而不会花钱的人，不花也贫穷。

55. 合法避税理论 / 152

◎冒着巨大风险偷税漏税并不是明智之举；到处钻法律漏洞的“避税高手”也终究会受到法律制裁。聪明的投资人会选择——合法避税。

56. 提前买健康理论 / 155

◎前期的健康投入增强了体质，减少了生病住院的机会，实际上也是科学投资的一种方式。

57. 趁早打点“养老钱”理论 / 158

◎趁年轻保证自己手里有一笔丰厚的养老基金，将来退休后才能保持尊严而体面的生活。

58. 早备教育金理论 / 160

◎尽早为孩子准备教育金，给孩子一双搏击长空的翅膀，才是送给孩子永久的礼物。

59. 目标专一理论 / 163

◎目标专一，才能赚大钱。

60. 不以赚钱为目标理论 / 165

◎追求理想的人，能避开“赚钱念头”的侵袭，才算是走上了成功投资的第

你不可不知的74个投资理论

一步。

61. 落实行动理论 / 167

◎虽然有个成语叫“心想事成”，但是一个人光有梦想，而不去行动，最终也不可能事成。

62. 态度投资理论 / 171

◎投资大师索罗斯说过：“理财，永远是一种思维方法，而不是简单的技巧。”关于理财，我们首先要掌握的，仅仅是一种态度而已。

63. 意志坚定理论 / 174

◎“行百里者半九十”，坚持再坚持，财富就在未来不远处。

64. 信息就是金钱理论 / 177

◎信息越全面越好，在把钱掏出来之前，一定要做到知己知彼。

65. 把握机会理论 / 180

◎真正精明的投资者不会放弃任何可以赚钱的机会。

66. 等待机会理论 / 182

◎理财致富是“马拉松竞赛”，而非“百米冲刺”，比的是耐力而不是爆发力。

67. 耐心理论 / 185

◎要耐心地等待，每年只需把握一两次机会，重锤出击就可以了。

68. 不贪理论 / 187

◎“不贪”不是不让大家多赚钱，而是提醒大家一定要有投资目标。





69. 自律理论 / 190

◎用正确的习惯约束自己，你的投资才会更有力度。

70. 控制风险理论 / 192

◎投资，首先就是控制风险。

71. 有备无患理论 / 195

◎事前没有充分的准备，一遇到问题往往就会措手不及。只有“有备”，才能真正做到“无患”。

72. 适时放弃理论 / 197

◎调查显示，半数以上遇困投资者不懂得适时“抛盘”。其实，要赚钱，做事未必非得“撞南墙”。要知道，面对硬伤，少亏即是赢利。

73. 着眼未来理论 / 200

◎不要相信业绩，那只代表过去，而不代表将来。

74. 投资不投机理论 / 202

◎投资就是为了赚钱，但是投资者要以投资的心态入市，而不能以投机的心态入市。

1. 量入为出理论

◎不论穷人还是富人，都不应使自己的开支超过实际收入。用于投资的资金也应量入为出。

“量入为出”是一种比较稳定的理财方式，是我国古代哲人对当家理财精髓的总结，在今天仍具有重要的现实意义。法国古典经济学家西斯蒙弟也曾说过：“不论穷人还是富人，都不应使自己的开支超过实际收入。”投资理财也是这个道理，量入为出很关键。

沈媛刚刚大学毕业，在一家银行工作，目前还处于实习期。“我现在每个月收入只有700元。很惊讶吧！”沈媛说，“我第一次拿到工资时还很开心呢，但一想到回去房租就要交720元，心情就跌落到谷底。”沈媛由于实习期收入低，而每个月的开销却要2000多元，所以她现在生活还需要家里资助。

袁鹏大学毕业已经两年，目前在一家大公司上班，月收入大约4500元。按说他的工资在当地也是不低，但每个月他还是吃光用光，在月底眼巴巴地等着发工资。袁鹏算了一笔账：每个月租房子要花八九百元，平时吃喝再加上给女朋友买化妆品和衣服，他每月都要花上一千多元。每月加上朋友聚会的开销，还有日常通信、交通等七七八八的费用，到了月底工资就花得光光的，根本存不上什么钱，有时还要借助信用卡来支撑。

而与袁鹏同单位的陈成，月收入和他也差不多，在理财方面很有自己的一套，工作没几年现在开始按揭贷款买了房子。袁鹏很疑惑，为什么挣一样的工资，却拥有不一样的资产呢？专家分析，这都是不懂量入为出的惹的祸。

量入为出的不仅是你手里有多少钱，还要量一量自己过得起什么样的生活，





想要什么样的生活，不必为了根本享用不起的香车宝马，去算计兜里那可怜巴巴的几张钞票。除了必要的生活开销外，每月必须有存款，做到“略有结余”，积蓄才能稳定增长。

一起来看看，这些所谓的“月光族”是怎样把钱花出去的吧。

这类人大都刚参加工作，月收入并不多。除了每月几百元的房租和伙食费用外，余下的往往是随心所欲：男孩子一般将钱花在追求女孩子和吃喝玩乐上，女孩子一般将钱花在购买名牌衣服、化妆品、饰物等上面。转眼间，身边的朋友陆续有了自己的房子和车子，他们才醒悟过来：我的钱跑哪里去了？工作几年了，怎么还是穷光蛋？

专家提醒，年轻人或资金积累较少的人理财的重要一点就是要量入为出，强制储蓄。然后逐月减少“可有可无”以及“不该有”的消费。专家建议这类人不妨把月收入的10%~20%存入银行。一个月入3500~5000元的单身白领，可以在银行开立一个零存整取账户，每月发了工资就先存上600元。现在许多银行开办了“一本通”业务，可以授权给银行，只要工资存折的金额达到一定额度时，银行便可自动将一定数额转为定期存款。这种“强制储蓄”的办法，可以使你改掉乱花钱的习惯，从而不断积累个人资产。



【相关链接】

量入为出并持之以恒

小王给自己定的“量入为出”理财方法是这样的：

月薪除了必要的生活开销外，给自己的零用钱作一个定位，并要求自己每月必须有600元的存款，让积蓄稳定增长。每月按时在银行存上600元，一年下来，银行存款7200元。结合现有的一些银行金融储蓄产品存款，按照年收益率2.9577%计算，一年下来小王可以存下的钱就是： $7200 \times (1 + 2.9577\%) = 7412.95$ 元。再加上每月其他的理财产品投资，到了第二年，当别人还在抱怨身无分文时，小王

你不可不知的74个投资理论

早已成为“万元户”。由于手中握着上万元资金，有了“钱生钱”的可能，小王又开始留意怎样让自己的资产增值。

长期这样下来，手头渐宽裕的小王还买了辆小排气量的轿车。看到自己名下的“资产”渐多，更坚定了小王“量入为出”、“安全投资”的投资观念，并持之以恒。因为小王还有一个计划，那就是要拥有一间属于自己的房子。

2. 趁早投资理论

◎年轻本身就是资本，投资越早，收益越高。

很多年轻人士说，薪水太少，没“本金”何谈投资理财？其实，年轻本身就是资本，投资越早，收益越高。

★果断迈出理财的第一步

很多人将“努力赚钱”作为理财的第一步，不过钱不是“努力赚”就有的，如果要等自觉收入够宽裕了才开始理财，只怕会遥遥无期。“每个月先将15%的收入拿去投资，剩下的用来支付长短期开销”，这是许多理财专家的建议。然而，据一项调查显示，年龄在38岁以上，还没有做理财规划的人中，高达四成以上的人自认“钱不够”而没有进行理财活动。

事实上，从各种资料看来，一项中等风险程度的投资工具，长时间统计下来，平均年收益率达到10%只能算是普通的成绩。假如你每天存2元，投资到平均报酬率10%的理财工具中，大约50年后，你就是百万富翁了。

★教育费用庞大，早投资早受益

教育经费是每个家庭的一项重大开支。专家粗略估算，目前北京地区的一个孩子从幼儿园到大学毕业约需要30万元，如果留学欧美国家，则至少需要60万元





人民币。在教育经费不断上涨，通货膨胀预期明显的状况下，预备用在孩子身上的教育经费准备得越早越好，早投资早受益。在一开始，如果你没有那么大的实力去投资基金和保险，可以从银行产品开始，一点一点滚雪球，越滚越大。

理财原则应该是分散投资，不要集中在一个渠道。投资单一渠道风险会比较大。你可以基金、保险和理财产品三者兼顾。理财专家还提出了多渠道分散投资、短中长期产品结合的理财思路。1~5年之内的费用建议你选择银行理财产品，5~10年的费用建议你用基金来准备，10年以上的费用你可以选择保险来准备，保险多集中在长期投资上。

★基金定投——趁早“零存”，日后“整取”

“本金”少的人可能会说：“等我攒够钱了，再投资吧。”这种观念对理财是很不利的，其实，你完全可以趁早采用定期定额的方式购买基金。这样，每个月只需几百元，你就可以获得专家理财带来的高于银行和国债利息的分红。

所谓“基金定投”，类似于银行的“零存整取”。你可以每个月投入固定金额，在固定时间，以委托银行划账的形式购买指定开放式基金。与传统购买基金方式相比，“基金定投”每月最低申购额仅为100~200元，由于其投资期限一般规定为3~5年甚至更长时间，因此是一种长期投资行为。

相对于一次性买入基金，“基金定投”除了经济负担小、省时方便以外，还具备平均成本、分散风险的优势。每月领取固定薪酬的上班族和“月光一族”最适合此投资方式。对他们而言，工资在扣除日常生活开销后，所剩余的金额往往不多，单独投资意义不大。加之工作时间一般严格固定，缺少交易买卖的时间和精力。而选择“基金定投”，只需办理一次手续就能搞定未来几年的投资交易。定投的基金多数都可以随时赎回，并不影响后续的投资计划。



【相关链接】

要早富，投资先人一步

假如你25岁时投资1万元，每年挣10%，到75岁时，你就能成为百万富翁了。其实，投资理财没有什么复杂的技巧，只需具备三个基本条件：固定的投资、追求高报酬以及长期等待。因此，投资要趁早，笨鸟要先飞。只要你比别人早飞上几年，就是再能飞的鸟也很难赶上你了。

来看一个例子：某甲从19岁就开始投资，分8年，每年2000元，报酬率为10%，总共投入16000元，之后不再投入，只是放着生复利。某乙则是27岁了才开始投资，每年2000元，85岁之前30多年不间断地投入。到了85岁验收成果，某乙连本带利不到90万，而某甲只靠年轻时的投入，竟累积了103.5万！

3. 长线投资理论

◎一句话，投资贵在坚持。

关于长线投资的定义时间上没有严格的界定。投资者不会在短期内卖掉持有的股票，通常情况下，一年以上的持有者就应该算是长(线)期投资了，但是有好股东几乎是几年乃至十几年持有同一股票，这更是长线投资了。

长线，多数情况下是以基本面为依据或者买入后期待公司出现大的发展进而带动股票价格出现涨幅。一般来说，一家公司的基本面很难在几个月内出现明显





的转变，所以，如果以这种思路去介入股票的话，往往要持续一年以上，一般称为长线投资。

投资大师沃伦·巴菲特对于股票投资的基本态度是：“如果你没有持有一种股票10年的准备，那么连10分钟都不要持有这种股票。”

巴菲特是美国投资界的重量级人物，凭着他极好的人缘、精明的头脑、果断的作风，被人们誉为“最伟大的投资者”。巴菲特从小就显露出他的投资奇才。11岁时他就用零花钱买了3股城市服务公司的股票，不久股价上升，他急于抛出，赚了5美元。但后来该股狂升，巴菲特后悔不迭，由此他得出深刻教训，如果对某种股票有信心，就要坚持到底，不管买后是升还是降。所以，巴菲特后来买进股票，都保持在10年之久。他严格按照自己这种投资信条买卖股票，在其初中毕业时，就赚了不少钱，并在拉斯维加斯州购置了一块面积40亩的大农场。

最为人们津津乐道的，是他收购哈萨维公司的股票。巴菲特在1965年购进该公司股票时，每股只值12美元，此后股价一路上涨，到20世纪90年代时，每股8500美元，26年来升值逾708倍，成为纽约证券交易所价格最高的股票。

当有人问起巴菲特成功的奥秘时，他说：“时刻关注着各类市场信息动态，又必须长时间按捺不动。在局部时间里，当别的投资者享受着赢利乐趣的时候，长线投资者可能要经受阶段性亏损的打击，这种折磨足以使许多长线投资半途而废，前功尽弃。所以，长线投资者需要长时间保持自身的冷静与豁达的情绪，以及客观和理性的思维，并且需要时刻坚守着既定的投资纪律。”

那么，是哪种神奇的力量能让资产在长时间内实现巨大的倍增？是复利。长期投资的复利效应将实现资产的翻倍增值。爱因斯坦就说过：“宇宙间最大的能量是复利，世界的第八大奇迹是复利”。一个不大的基数，以一个即使很微小的量增长，假以时日，都将膨胀为一个庞大的天文数字。

对于那些善于利用复利的递增效应赚钱的投资者来说，在一个时间段内可以积累可观的财富。以基金投资为例来说，如果我们从20岁开始，我们每个月拿出100元去投资基金，以后每个月都不间断地投入100元。这样定期定投，按照每年10%的投资收益计算，到60岁的时候，我们就会有637800元。100元的起点，相信对很多投资者来说应该都不是一个问题，但是却能累积成60多万的数量，复利

你不可不知的14个投资理论

的威力可见一斑。

要想财富长久，就要具备足够的定力，拒绝短期利益的诱惑，抱紧核心资产。微软的比尔·盖茨能够多年蝉联全球富豪榜首，就是得益于他能够抗拒诱惑，不放弃微软的大部分股权。任何投资者在走向致富之路时并不富有。这需要长时间的等待，合理地安排自己手中的资金，选准投资方向，如此则任何人都会有可能成为富翁的。

尽管很多投资者都明白这个道理，但是真正能够坚守长期投资、享受复利效应的投资者却并不多见。更多的投资者总是喜欢追涨杀跌，总是禁不住一些干扰因素的诱惑，在投资市场上频繁进出，这样不仅没有收获到可观的收益，反而可能会颗粒无收，甚至是损失惨重。

而对基金投资而言，只要投资者坚定信心、坚持长期持有，就能分享到复利效应，实现资产的倍增。同时，加上基金定期定投业务，长期持有不仅能够产生复利效应，还可以达到零存整取、积沙成塔的效果，实现人生的财务管理目标。



【相关链接】

短线与长线并无优劣之分

短线与长线本无优劣之分，只要适应就行，只要擅长就是。在有风险控制手段的前提下，短线的积少成多，在一轮行情中也能取得超额收益。在选对股票的前提下，长线更能取得非常稳健的高收益。

有人形象地说，短线交易者艺术家，因为无论行情涨跌，他时刻需要保持对行情的热情，并始终处于紧张和兴奋的状态。而长线交易者工程师，他需要对整个过程进行控制与修正，并且需要忍受期间市场的合理调整与异常时期的宽幅震荡，以及市场低迷时期的寂寞与孤独。因此，前者需要的是激情，后者需要的是理性。





4. 钱生钱理论

◎资源再投资是所有投资者通常会使用的对付行业竞争者优势的一个有用策略。

兵荒马乱的年代里，人们一般都会考虑在家里存点粮食，因为物价一日三变，保证不饿肚子是老百姓的头等大事。而今太平盛世，衣食之外，大家又有了些余钱，这点钱如何保值、增值便成了许多人的话题。

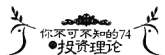
把钱装在罐子里埋起来，这在随时准备逃难的年月，也许不失为权宜之计，但如今除了贪官劫贼的不义之财需要藏匿以防查抄外，恐怕没有谁会把大把的票子埋在土里。把钱存入银行当然是首选，但这一般只能算“保数”，未必能保值，更难大幅升值。因此，人们都会考虑如何让钱生钱的问题。

拿基金投资来说，很多投资者喜欢现金分红，当账面的投资收益变成实实在在的现金拿在手里时，那种落袋为安的喜悦不言而喻，但是投资专家却表示：再投资优于拿现金。

对于一个现金运转正常、足以应付日常开销的投资者来说，突增的基金红利可能是一种“甜蜜的负担”——这些钱暂时用不到，但又不愿意放在银行忍受低利率，所以最终它们可能还是会返回基金市场。此时如果投资者申购了一只新基金，他就需要额外支付一笔申购费用。这样做反倒不如一开始就选择红利再投资的分红方式。

我们不妨作一个比较。假设有两类收益率完全相同的产品，第一种每月将当月收益全部以现金方式派发给投资者，而另一类则不派发收益，全部用作再投资，再假设两类月度化收益水平分别为0.15%和0.25%，均为货币基金过去曾达到的





水平，然后测算两种投资产品各投资1万元后不同年限的收益情况。

经过分析可以看出，两种处理分红的方式，虽然在年度收益较低及期限较短时差别不明显，1万元在0.15%月收益情况下1年才增加了1.49元。但也就是这么点小钱，让不少投资者忽略了将分红转而再投资的大收益。

将时间拉长，累积再投资产生的复利效应是很明显的，尤其是10年后较为突出。如果再配以较高的收益水平，这方面的差异就相当可观了。以月收益0.25%投资30年为例，两者相差竟然就近30%。

可见，即使像货币基金这样年收益并不高的品种，长期看来收益再投资也有明显的优势。

那么，怎样进行收入再投资呢？

在决定如何将收入进行再投资之前，我们首先要明确几个特定的步骤。这些步骤能确保你的投资是为了获得最大的回报，而有策略地运作并被充分利用了的。

★设定目标

目标决定你希望从投入的资金中获得什么。只要你能够将设定的最终目标分解成可管理的数据和小型目标，那么它们即使很模糊也无关紧要。

★决定投资

你每月可以拿出多少钱或资源来投资？你花多少钱将与你设定的目标成比例？假如想迅速赚大钱，你就得花更多的钱。假如仅仅是小试牛刀，你可以以较低的花费开始并采用灵活的增值方法。

★储存资源

既然你已经设定了目标并决定了投资水平，就要开始建立一个资源储备库来为你的再投资目的设立基金。建立资源储备库有各种方法，以下是一些例子：确定一种收入来源（比如所投资基金的分红）；使用收入来源的一部分（比如家庭主要的收入）；使用总体收益的一个比例（全部月收益的20%）等等。

★跟踪投资

做出投资之后，你还要交叉比较不同的投资方式，以确定哪一项为你带来了最高的长期和短期收益率。有比较有选择才能避免盲目投资。



【相关链接】

红利再投资是收益的助推器

红利再投资体现了复利的威力。是否采用红利再投资,对基金的最终收益影响很大,这是很多投资者没有意识到的问题。所谓的红利再投资就是把分得的收益再投资于基金,这些收益在折算成一定的基金份额之后,可以扩大投资规模,利用复利的优势,长期累积下来的投资回报会更可观。

在市场看好、预期基金净值上升空间依然较大的情况下,红利再投资如同助推器一般,可以使收益锦上添花,而且它在降低再投资成本的基础上还有利于投资者形成严谨的投资纪律和长期投资的习惯,而这正是基金投资的制胜之道。

5. 决策导向理论

◎正确的投资决策是决定投资成功的一个重要条件,这就是决策的导向作用。

决策就是拿主意、作决定,或者更通俗而形象地讲,就是“拍板”。正确的投资决策是决定投资成功的一个重要条件,这就是决策的导向作用。要作出正确的投资决策需要我们有独到的眼光和敏锐的市场洞察力,以及敢于拼搏的勇气。

正确的决策能使投资者化险为夷。决策是为了解决某一问题或实现某一目标在许多可以选择的方案中抉择一个最合理、最满意的方案,以引导人们去达到预定的结果。简单说来,决策就是人们确定未来行动的目标,也即是作出决定的意





思。

决策是行为的选择，行为是决策的执行，两者构成了决策系统正常存在和运转的基本条件。决策首先要有明确的目标，即是解决什么问题，同时对实现目标要提出几种可行方案，并从中分析和选择一个最满意的行动方案。决策贯穿于创业的全过程和业务运作的各个方面。合理的投资决策是确保创业成功的基础。从理论上说，根据决策所处的条件不同，可分为确定型决策和风险型决策。

其中风险型决策是创业成败的关键。因为客观上始终存在着不可控制的因素，投资者虽然知道他所能利用的各种方案，但每个方案都会出现几个不同的结果，其结果只能按客观的概率来确定，要冒一定的风险。

决策成效见之于未来，无不暗含风险。利从成本生，夷从风险来。决策最重要的是抓住时机，但在激烈的市场竞争中，要完全准确地掌握时机是不可能的。有时因错失时机，正确的决策也可酿成错误。对于明知含有风险因素的决策，权衡得失，有利可图，或者先失后得，仍要铤而走险，重要的是胸中自有化险谋略，能洞察风险的相关因素，权衡利害，把握时机，不断地追踪决策，把风险因素化为有利因素。

风险型决策最常见，因为凡属开拓性并且能赚大钱的生意，无不带有一定程度的风险性，风险和利益是相辅相成的，往往会成正比例发展。如果风险小，许多人都会去追求这种机会，利益均分也就不会大而持久。如果风险大，许多人就会望而却步，所以能有独占鳌头的机会，得到的利益也就大些。从这个意义上讲，有风险才有利益。风险型决策，是对投资者素质的检验。如是十拿九稳的事，也就无需决策。然而，冒风险在于“化”，要把风险化成效益，决不能蛮干。在客观条件限度内，充分地发挥自觉的能动性是化险为利的可能所在。

勇气和胆略要建立在对客观实际的科学分析上，顺应客观规律，加上主观努力，才能从风险中获得利益。

一般来说，决策包含了3个主要涵义：决策机会的寻找，可行性方案的发现，从几个方案中选择最佳方案的活动。投资者之决策，就是在实际选择的那一刻，能通过十字路口，选择一条他应走的赚钱之路。



【相关链接】

重视决策是“肯德基”成功的奥秘之一

美国肯德基炸鸡公司自问世以来,生意兴隆,长盛不衰。其成功的奥秘之一,就在于重视决策。它每开辟一个市场,必先进行周密调查和纵横结合的决策,绝不盲目上马,当开业成功之后,又继续兢兢业业确保产品和服务质量。

炸鸡公司的领导,不仅这样严格要求自己,也同样严格要求下属。例如1986年该公司派人来北京考察投资环境,来人看到海浪般的人群,不作调查,不作纵横结合的思考,就断定这是投资的好环境,结果被公司领导以不称职为由而降职调动工作。之后,又派一位执行董事前来考察。这次情况就大不一样了,其中突出的一点,就在于这位执行董事较好地应用立体交合思维方法作广泛深入的调查研究。

一方面,他在北京广阔的空间里活动,带人出入北京主要街道,拿秒表测算客流量,又做出炸鸡样品请500多个不同年龄、职业的人品尝,并详细询问了对炸鸡的味道、价格、店堂设计和用餐方式等意见。

另一方面,他又深入调查了现在和将来北京提供的鸡源和各种原料的情况,而且将各种原料包括油、面、盐、菜等样品带回美国做化学分析,再用电脑汇总各种数据。

董事会经过认真的测算,将所有资料深入详细分析后,最后才得出可以在北京前门大街建立一家当时世界上最大的炸鸡店的结论。这家店于1987年11月12日开业,不到300天,盈利即高达250万元。100万美元投资的回收期,也由5年缩短为一年半。





6. 市场先生理论

◎市场先生是有情绪的，所以投资者应尽量少去股市，以免自身的情绪受污染。

股神巴菲特把大盘理解为“市场先生”，他认为市场先生是有情绪的。市场先生有如一个和投资者竞争的对手，当他情绪高涨时，他所看到的市场全部是正面的。为了不让投资者得到更多廉价的筹码，他发了病似的上涨。而有些时候，市场先生比较消沉，所有的市场环境都是不利的消息。他很担心他的大量筹码不能出售给投资者，便又非理性的大幅压低价格。基于此，投资大师乔治·索罗斯说“市场是错误的”。

投资者的情绪不应该随着市场先生情绪的波动而发生波动，不然，那将是十分糟糕的。

衡量一个公司的股票价格是否高估，不应该以现在的利润计算市盈率，而应该以以后的盈利情况计算市盈率。如果以未来的市盈率计算，估值仍然偏低的话，即使短期下降，长期而言，投资者仍然是获利的。股票价格最终会向价值回归，这条是永远正确的。

人们称巴菲特为“奥马哈的先知”，因为他总是有意识地去辨别公司是否有好的发展前途，能不能在今后25年里继续保持成功。巴菲特常说，要透过窗户向前看，不能看后视镜。

巴菲特评估公司内在价值的办法是计算公司未来的预期现金收入在今天值多少钱。然后他会寻找那些严重偏离这一价值、低价出售的公司。投资大师吉姆·罗杰斯谈自己购买股票成功的秘诀时也这样说：“我不会关心现在的价格，我根本没有看！”

你不可不知的14个投资理论

正因为他们不关心当前的价格，所以他们的情绪不会受到价格涨跌的影响，他们能够冷静地作出合理的选择，他们才能成功。

佛经中有这样一个故事。在讲经会上，风吹动经幡，一个僧人说，风动；一个僧人说，幡动。两人争论不已。禅宗六祖慧能法师站出来说：“既非风动，也非幡动，而是你们的心在动！”

这个故事是在告诉我们，心态在感知世界时所起的关键性作用。一般人“心随境转”，很容易受到所处环境的影响。所处的环境改变，心态也随之而变，进而影响个人的情绪。

股票市场是投资人心态和情绪大起大落的场所。个股基本面发生变化，对市场价格的波动产生影响，进而会对投资人的心态和情绪产生影响。相当于“风动”导致“幡动”，进而导致“心动”。

如果投资人的心态和情绪过于受市场价格波动的左右，涨则喜，跌则忧，那样肯定无法冷静下来做出理智的决策。况且，在时间段上往往牛短熊长，如果投资人大部分的时间都是在忧虑中度过，并不利于身心健康，有违于我们的本意。所以，我们要以平常心看待市场价格的短期波动，相信理性的长期投资能够跑赢通货膨胀、获得长期回报、提升生活品质，使投资更简单、更快乐。



【相关链接】

抛开眼前的价格

很多投资者为什么亏钱？因为他们太关心当前的股票价格。所购产品的暴涨暴跌价格很容易让人方寸大乱加手忙脚乱。如此状态下的操作肯定糟糕透顶，这样很容易让我们本来就不安的心态变得更不安，本来就坏的心态变得更坏。心态变坏只能使操作变得更糟。心态变坏——糟糕操作——心态更坏——更糟糕操作……如此恶性循环下去，不亏钱才怪！

有人开过一个玩笑，说如果这个世界上有种药能够让人昏睡10年，别说10年，





就是5年，一个人在买下不同领域的3~5只龙头股后，然后就吃下这种药，等昏睡几年醒来后，一定会有意想不到的收获。当然，也不用真的吃什么药，如果你现在圈定不同领域的3~5只龙头股并如实作好记载，然后放置一边不去理会，等5年后你再据此算算账，结果肯定会令你大吃一惊。

这个玩笑告诉我们，抛开当前的价格，平心静气，不被自身情绪所左右，才能收获美好的未来。

7. 做熟不做生理论

◎挑选价值股，不熟悉就永远不要涉足。

中国有句古话叫：“生意不熟不做。”在股票市场上是要冒风险的，但这种冒险不是去盲目地瞎撞，而是要利用你的知识做后盾。人的知识是有限的，是有侧重点的，应该去做你熟悉的事情，也就是去你熟悉的行业进行投资。这样，当市场发生变化的时候，你就知道市场发生变化的原因以及对股票的影响程度如何，在采取措施的时候，不至于手足无措，也可减少损失。

巴菲特有一个习惯，不熟的股票不买，所以他永远只买一些传统行业的股票，而不去碰那些高科技股。2000年初，网络股高潮的时候，巴菲特却没有购买。那时大家一致认为他已经落后了，但是现在回头一看，网络泡沫埋葬的是一批疯狂的投机家，巴菲特再一次展现了其稳健的投资大师风采，成为最大的赢家。

可见，投资者在做任何一项投资前都要仔细调研，自己没有了解透、想明白就不要仓促决策。比如存款利率较低的时候，很多人都会想办法去投资。股市不景气，许多人就想炒邮票、炒外汇、炒期货、进行房产投资甚至投资“小黄鱼”。其实这些渠道的风险都不见得比股市低，操作难度还比股市大。所以自己在没有

你不可不知的74个投资理财理论

把握前，把钱放在储蓄中倒比盲目投资安全些。

现在我们身边的人理财意识越来越强了，但相当一部分人投资理财时有“跟风”的趋势。比如说看别人炒房挣了钱，自己也去买房准备出售；听说别人炒股赚了，赶紧也去买股票；发现买基金的人不少，好，拿出老本，咱也去当一把“基民”……殊不知，风险恰恰来自你不知道自己在做什么。

比如，某人做熟了钢筋、水泥等建筑材料生意并已赢利，如果他听说销售电子产品很赚钱而改做电子产品，那他很可能初入门而看不懂产品，甚至找不到合适的进货渠道。等他懂产品摸清行情时，很可能市场已被他人捷足先登，甚至还有可能已吃进了大批100年也卖不出去的电子垃圾。制造业也一样，尤其是加工业，如果看错方向、弄错项目就可能出问题。

要投资一定要想好了再做。创业者在创业之初，很难对市场和企业竞争策略作出详细的调查和论证，尽管如此，创业者最起码应该对自己所有的资源、已知的市场情况和初步的竞争策略作一个简单的分析，并提出一个初步的行动计划。否则，很容易偏离方向。

没时间或来不及写市场分析、竞争策略等内容没关系，但基本的费用预算你是必须要做的。否则，资金的分配就可能不合理，就会发生浪费，特别是在资金极为紧张的创业期间，没有钱就什么事情都做不成了。

要投资，就投资自己易于了解的企业。如果有人向你廉价出让美国钢铁、通用汽车的股票时，你最好别轻易接手。虽然这些都是很好的公司，但其股票的发行涉及很多的科技问题，如果你对此没有深入的了解，最好就不要沾手。“做熟不做生”说的就是这个道理。从这一点上来说，做熟不做生确实可以让一些人实实在在地避免很多失误。





【相关链接】

要做“熟”，更要突破平凡

有很多人认为，千军万马奔独木桥的结果异常惨烈，出奇制胜才是投资人取得成功的重要手段。即使要做“熟”的东西，也要善于从平凡中看出不平凡，并且要突破平凡。

比如，现在家装行业比较热门，硬挤进去也可能分得一杯羹，但做起来会很累。虽然如此，投资者只要能往深层次发展，还是有利可图的。家装的过程中，很多人只图装修漂亮而忽略了环保，使用了有毒有害的材料，结果装修得很漂亮的房间无异于化工车间。对投资家装行业的人来说，这时就可以做“生”。只要抓住现代人环保与美观想兼得的心理，获得成功就不难。

如果本行业潜力有限，投资者跨行业，从事冷门、生僻的技术有时候更容易成功。有些项目看起来很了不起，甚至觉得非常复杂，但做起来或许并不是很复杂，也没那么可怕。

8.“不扎堆”理论

◎人弃我取，人取我弃，投资就是要保持独立。

经济增长的周期性，致使很多企业的股票和商品的价格波动也具有周期性。基于这一规律，投资者完全可以在经济周期处于萧条底部时买入合适的企业股票

你不可不知的4个投资理论

和商品，在经济繁荣时卖出。基于此衍生而来的经典投资名言有：“人弃我取，人取我弃”、“在股票分析师讲市净率时入市，讲市盈率时抛出”、“在市盈率历史最低时买入，在历史最高时卖出”等。这些都反映了通过经济周期发现投资价值机会而获利的方法。

发展趋势揭示机会，很多成功的投资者往往就善于通过预判事物未来的发展趋势，从而找出目前投资价值被低估的事物。巴菲特说：“投资的秘诀在于，看到别人贪心时要感到害怕，看到别人害怕时要变得贪心。”告诫大家在投资中要战胜贪婪和恐惧的人性弱点，采取人弃我取、人取我弃的投资策略。

投资需要独立、缜密的思考，不能被那些“金玉其外”的理财规划建议搞得晕头转向，一定要找到适合自己的，并且能帮助你绕过风险的有效策略。

市场上的理财品种多如牛毛，让人们应接不暇，往往还不清楚个中状况，就仓促投资了；多数人的投资习惯是随大流，看到别人做什么就跟着做什么。其实，理财方式是因人而异的，理财品种的组合也只是表面形式，问题的关键是要独立思考，寻找适合自己的理财方式。

投资最忌盲目。股票、基金、保险、期货、信托、黄金、艺术品等理财品种，仅仅了解其名称及简单说明是远远不够的。就像只看到了冰山的一角，而冰山的秘密却在于水下面的部分。专业机构会根据投资者的需要提出理财建议，但我们看到的往往是所谓理财规划和理财服务变味成为产品销售的平台，尽力把平台机构当前主推的、奖励比例高的理财产品兜售给投资者。这样一来，吃亏的有可能是投资者自己了。

股市如大河，有波涛，有风浪，有涨潮，有落潮。股市中的机会好比大河中的鱼，有大鱼，有小鱼，抓住机会如同捕鱼。在股海中，投资者或涸泽而渔，或结网捕捞，或放长线钓大鱼，这是仁者见仁、智者见智的事情，是策略，是思维方式。大河依然在，鱼儿依然在，市场魅力也在于此。但无论如何，坚持独立思考，抛开羊群心理，寻找适合自己的理财方式，或许才是投资理财的关键。

投资也不能跟风盲动，一定要找到适合自己的投资方式。别人的补品，说不定就是自己的毒药，投资者盲目跟风不会有什么好结果。跟随主力有时是上策，有时却是陷阱。优秀的投资者往往有独特性，并默默地贯彻到底。在股市中求人不如





如求己，路要靠自己探索。

总之，投资不是消费，大家都“扎堆”而去的地方未必是好地方，理智的投资者一定要找人少的那条路走。



【相关链接】

抛开“羊群”心理，学会独立思考

罗杰斯曾经说过：“我可以保证，市场的大多数操作是错的。必须独立思考，必须抛开羊群心理。”问题的关键是找到适合自己的理财方式，符合自己的理财需要，并有针对性的独立思考。

教科书上可以找到不少关于投资、理财规划等方面的内容，例如教你如何把自己的钱分放在不同的篮子里；首先告诉你储蓄的重要性，要为你的明天作好准备；其次分门别类地教你如何投资证券、黄金、期货等一些常见的投资手段，甚至教你如何保险理财获利。这类“纸上谈兵”的东西太多了。然而，事实上书本并不能解决一切问题，经济学家不一定是投资大师，投资大师未必都是经济学家。

因此，对于普通大众而言，投资理财一定要坚持独立思考，抛开羊群心理。

9. 定期定投理论

◎定期定额投资基金，让投资成为一种习惯，相当于强迫投资。

当今社会很多人没有投资意识。只有当年老或自身或家庭发生重大事件的时候，才突然迷茫起来，自己赚的钱都用到哪里去了？即使是一些月收入可观的家庭，其收入使用也极其随意。这样的人在我们周围随处可见。要知道，中国古语的勤俭持家、开源节流对财富的积累有莫大的帮助。只有坚持定期不间断地投资，才能通过复利，随着时间的推移而取得财务自由。

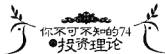
基金定期定额投资，又称“基金定投”，是指投资者在有关销售机构约定每期的扣款时间、扣款金额及扣款方式，由销售机构在约定的扣款日从投资者指定银行账户内自动完成扣款和基金的申购。简单地说，就是每个月在固定的日期，由银行代扣固定金额，投资事先指定的基金。基金定投是一种储蓄与投资结合的理财方式。如果有资金需求，也可以随时申请暂停或者赎回。

由于这种方法每次投入的金额一般较小，投资者可以通过一次约定，就能让钱长期自动地工作，因此又被称为“懒人投资法”。比如，投资者决定对某只基金投资10000元，按照定期定额计划，投资者可以每月投资1000元，连续投资10个月，也可以每月投资200元，连续投资50个月。

利用定期定额方式投资基金可以平均成本、分散风险，避免选时风险。

定期定额投资基金不会加重投资人的经济负担。投资人不必筹措大笔资金，每月运用生活必要支出外的闲钱来投资即可，既能强迫储蓄又不会造成额外的经济负担，积少成多，小钱变大钱，可以应付未来对大额资金的需求。并且投资期限越长，相应的风险就越低。比起自己投资股票或整笔购买基金的投资方式，更





能让人在不知不觉中每月存下一笔固定的资金。

定期定额投资，适合的人群非常广泛。

★有定期固定收入者

这类人的固定收入在扣除日常生活开销后，常常有所剩余，但金额并不很大，这时候小额的定期定额投资方式就最为适合。

★没有时间投资理财者

只需一次约定，办理在指定账户中自动扣款的定期定额投资，就能长期自动投资，省时又省事。

★不太喜欢冒险者

由于定期定额投资有投资成本加权平均的优点，能有效降低整体投资的成本，使得价格波动的风险下降，进而提升获利的机会，对绝大多数人来说都是最无压力的投资方法。

★缺少投资经验者

这种投资方式不需要投资者判断市场大势、选择最佳的投资时机。

★在某一时间有资金需要者

例如3年后购房需付首付款、30年后退休养老等。提前以定期定额小额投资方式来规划，可以实现需求。



【相关链接】

定期定额投资理财遵循4原则

定期定额投资虽然有不少优点，但定投法的优点也并不能保证我们真正做到“一生无忧”。对于决定采取定投法理财的投资者来说，以下4点必须认真考虑：

★量力而为。

定期定额一定要做得轻松、没负担，因此，投资者首先要分析自己的收支状况，对未来现金需求做出充分的估计，在此基础上计算出每月能省下来的闲置资

你不可不知的74个投资理论

金。为了达到强制储蓄的目的，投资者最好从一开始就养成好习惯，保证每月投入的相当数额。

★不急功近利。

定投法是一种长期见高效的投资法，重在积累和复利，所以采取这种办法投资，特别适合未来子女教育、个人退休养老等长期目标。想要短期见高效者最好不要尝试。

★选对定投品种。

一些投资者对基金类型和风险收益特征缺乏了解，以为所有类型的基金都能够定投，以至于选错基金。事实上定投平均成本、控制风险的功能不是对所有的基金都适合，债券型基金和货币市场基金是收益一般较稳定，波动不大，定投没有优势。而股票型基金长期收益相对较高、波动较大，更加适合基金定投。

★能持之以恒。

长期投资是定期定额累积财富最重要的原则，这种方式往往持续3年以上，才能收到好的效果。所以，最好能持之以恒，避免中途下车。

10. “心理账户”理论

◎知晓心理账户的存在，是精明投资理财的重要一步，它会帮助你理性地消费。

除了荷包这种实际的账户外，在人的头脑里还存在着另一种账户——心理账户。人们会把在现实中客观等价的支出或收益在心理上划分到不同的账户中。比如，我们会把工资划归到靠辛苦劳动日积月累下来的“勤劳致富”账户中，把年终奖视为一种额外的恩赐，放到“奖励”账户中；而把买彩票赢来的钱，放到“天





上掉下的馅饼”账户中。

对于“勤劳致富”账户里的钱，我们会精打细算，谨慎支出。而对“奖励”账户里的钱，我们则往往会抱着轻松的态度花费掉，比如买一些平日舍不得买的衣服，作为送给自己的新年礼物等。“天上掉下的馅饼”账户里的钱就最不经用了。通常是来也匆匆，去也匆匆。想想那些中了头彩的人，不论平日多么的节俭，一旦中了500万，也会立马变得豪情万丈，义薄云天。这就是心理账户在起作用。

从前有一个木匠，很勤奋，但他的儿子很懒惰，整天无所事事，就知道睡觉。在木匠有劲干活的年月里，家中生活还过得去，可是当 he 年迈力衰了，生活就显得十分穷困。

有一次，木匠把老伴叫过来说道：“我们真倒霉，养了个没出息的儿子，是个一无所长的懒汉。要是他再不学着干活，我们的产业就得让他坐吃山空，他自己也得饿死。我和你年老体弱，应当让他挣钱糊口了。从今天起就得着手教他怎样谋生。”

母亲很了解自己的儿子，知道他不会赚钱。她很心疼自己的儿子，她给了儿子一个硬币，说：“出去找个地方过一天，晚上回家，把这个钱交给你爹，就说是你自己挣来的。”

儿子依葫芦画瓢地按母亲的意图办了。父亲接过他的钱，在手中挥动了几下，又用鼻子闻了闻，就扔进了壁炉里，开口说道：“这不是你亲手挣的钱。”

次日，母亲又给了儿子一个硬币，嘱咐说：“出去吧，一整日别回来，多跑跑逛逛。晚上回来就疲倦了，这样你爹就信以为真，认为钱确实是你自己挣的了。”

儿子又遵嘱行事，晚间回来，把钱递给了父亲。父亲接过来，又挥动了几下，接着扔进了壁炉里。父亲说：“你又骗我来了，这钱绝不是你亲手挣的。”

母亲明白了，溺爱儿子是无济于事的。父亲扔钱时，孩子脸上的肌肉纹丝不动，因为他不知道挣钱是多么艰难。

母亲于是对儿子说道：“你爹是骗不了的，你明白吗？别让他生气啦，找个地方干活去，学点手艺。不管挣几个钱，都要交给你爹。让他知道，你能自食其力。”

事情就这样决定了。

儿子走了一星期，不知去向。他帮人干家务，又帮人下地干活。一会儿向这

你不可不知的14个投资理财

个师傅学手艺，一会儿又向另一个师傅学技术。就这样挣了一把钱，带回家来交给了父亲，满心希望能获得父亲的夸奖。父亲把钱从一只手倒向另一只手，闻了闻，就又把钱扔进了壁炉。

“我不相信这些钱是你挣的。”

儿子感到十分委屈，他一头扑进了壁炉，从灼热的灰烬中，一个一个地把珍宝的钱币掏出来，并大声嚷道：“你干什么！为了挣这些钱，我从早到晚干了一星期的活，可你拿它们不当玩意，就扔进了炉子里。”

父亲看了看儿子笑了。

“现在我真的相信了，这才是你自己挣的钱，也知道这钱来得不易。别人给的钱，你是毫不可惜的，可为了自己挣的钱，就一头扎进火里去。我再不会为自己的儿子感到羞耻了。”

实际上，绝大多数的人都会受到心理账户的影响，因此总是以不同的态度对待等值的钱财，并做出不同的决策行为。从经济学的角度来看，1万元的工资、1万元的年终奖和1万元的中奖彩票并没有区别，可是普通人却对三者做出了不同的消费决策。

所以，知晓心理账户的存在，是精明投资理财的重要一步，它会帮助你理性地消费。精明的人会换一个角度来考虑自己的决策，比如，他会想：“如果这1万元是我的辛苦劳动换来的工资，而不是彩票中的奖，我还会这么大手大脚地花掉吗？”



【相关链接】

钱跟钱是不一样的

同样是100元，是工作挣来的，还是买彩票赢来的，或者路上捡来的，对于一个人来说，虽然应该是一样的，可是事实却不然。一般来说，一个人会把辛辛苦苦挣来的钱存起来舍不得花，而如果是一笔意外之财，可能很快就花掉了。





所有的人都有这样的心理，那就是对自己的付出分外珍惜。而且，付出得愈多，便会愈珍惜自己的所得。人之所以会有这样的心理，是因为在付出的过程中，不仅挥洒了劳动和汗水，而且融入了自己的情感和心血。在这种情况下，还会有谁不珍惜自己的劳动果实呢？

11. 分散投资理论

◎不要把鸡蛋放在一个篮子里，也就是说，要分散投资，不要把所有的资金都投在某一投资方式上。

“不要将鸡蛋放在一个篮子里，要通过适当的资产组合来分散风险。”这恐怕是专业理财师们对客户推荐得最多的一个理财原则。

建立投资组合，适当分散投资，到底有什么好处呢？为什么理财师们将之奉为公理呢？

研究机构的数据表明，从长期来看，分散投资可以在稍稍降低收益的情况下大幅降低风险。把所有的鸡蛋都放在一个篮子里，当篮子失手掉在地上的时候，所有的鸡蛋都遭了殃——所以，西方理财界得出结论：不要把鸡蛋都放在同一个篮子里！也就是说，要分散投资，使投资组合多样化，不要把所有的资金都投在一种投资方式上。

现在市场上的理财品种可谓琳琅满目，有结构性存款、股票、基金、房地产、债券、外汇、黄金等等，每个品种的期限长短、风险高低、收益多少都各不相同，要根据自己的情况和风险承受能力，选择不一样的投资渠道来平衡投资风险。

针对某一种具体的投资方式，也可以分散投资，降低风险。拿投资股票来说，投资多元化，就是将资金有选择地分散投资于多种证券，以努力减少未来的不确

你不可不知的4个投资理论

定性。也就是说,要争取以较少的投资风险来获取较多投资收益。这是证券投资者制订投资多元化策略的基本考虑。投资多元化的理论依据是:在各种股票短期内的趋势难以捉摸时,买进多种股票可减少风险。因为在一般情况下,一种或几种股票市价下跌,收益受损,但总会有另一些股票市价上升,收益增加,从而能够弥补投资者的部分或全部损失。

股票投资多元化的具体策略较多,一般是当股票市价轮番上涨时,股票持有者相继以高价抛出手中的股票,以获取收益。但这样就往往会把手中的好股票在价格较低时就卖出了,而把一些劣势股票握在手中。为此,也可以采用“追涨卖跌法”,即哪种股票市价上涨就多买一些,哪种股票股价不上涨或者下跌时,就卖出哪种股票。这样就会获得较多的强势股票,使获利能力大大增强。

因此,在具体运用投资多元化策略时,关键是要分析时弊、把握时机。当然,在投资安全性较高时,对投资多元化的要求也就较低,而当投资风险较高时,对投资的多元化要求也就相对较高。



【相关链接】

普通投资者宜分散投资

专业投资者认为,分散投资虽然降低了风险,但是同时也平分了收益,分散投资者注定只能获取普通的收益率。要想获取超越市场水平的收益率,必须相对集中地投资。巴菲特有句名言:“分散投资是无知者的自我保护法,对于那些明白自己在干什么的人来说,分散投资是没什么意义的。”他的一个重要的投资策略就是集中投资,他绝大多数的资产都是从为数不多的几只股票上获得的。投资大师罗杰斯也说:“应当将所有鸡蛋放在一个篮子里,小心看管好,但是你要确定篮子是正确的篮子。”

虽然大师们表示,要想获得超额利润,必须集中精力研究和熟悉两三家公司的,然后在市值低估时买入并长期持有。不过,巴菲特又告诫投资者:“当投资人并没





“对任何单一产业有特别的熟悉，不过对整体产业前景有信心，就应该分散持有多家公司的股份，同时将买入时间间隔开。”

所以，对于没时间研究市场、不具备抓“黑马”能力的普通投资者而言，还是分散投资安全些。这样在熊市来临时，你永远有现金在手，不但可以提供财务上的空间，还可以提供心理上的安慰。

12. 性别倾向理论

◎男人也许会成为家庭经济的有力来源，但女人在理财上似乎更具性别优势。

很多人认为，理财是有钱人的事情，所以手中只有几万元钱并不值得理会。其实，理财并不仅仅是一个金钱上的概念——不是谁赚钱越多谁就越会理财。它是一个全面的概念，从家庭的柴米油盐酱醋茶，到婚丧嫁娶；从孩子的教育，到父母的养老费安排；从家庭的重大投资，到家庭的安全保障等，将有限的钱财发挥出最大的效用才是理财的真谛。男人也许会成为家庭经济的有力来源，但女人在理财上更具有优势。

常言道，女人能顶半边天。其实，在家庭理财实践活动中，无论从人数规模还是从影响力看，女性担当的角色都超过了“半边天”。在“男主外，女主内”的传统家庭模式下，女性因细心、耐心等先天优势，而扮演着家庭“首席财务官”的角色。

★女人天生的细腻心思更能兼顾理财的方方面面

俗话说：“吃不穷，穿不穷，算计不到要受穷。”女人天生的细腻心思更能全面兼顾理财的方方面面。比如，在照顾家人的饮食上，在菜场上，男人一定比不上妻子游刃有余，过年过节，妻子会备下双方父母的礼物，在留出孩子的教育经

你不可不知的74个投资理论

费、家庭生活费、养老备用金、意外事件备用费后，在预算有剩余的情况下，细心的主妇们还会为家人安排文化活动，如旅游、听音乐会、看电影等。

★女人的多重角色使得她们在理财上更注重细水长流

在家里，女人往往担负着“采购员”“出纳员”“炊事员”等多重角色。出于对家庭的责任感和日常生活中扮演的操劳角色，她们深知日常花销如流水，平时不起眼的花销累计起来也是一个不小的数目。只有细水长流，才不至于到月底用钱的时候捉襟见肘。这种认识使得她们在理财的时候注重平常的储蓄积累，真正是100块钱不嫌少，1000块钱不嫌多。

★女人细心，注重细节，擅长精打细算

生活处处有财富，女人的细心帮她们捡起了这些财富。女人比男人更会精打细算，喜欢货比三家，讨价还价，懂得“集腋成裘”的道理。无论是在家庭消费上（比如购物），还是在投资理财上（比如存款、购买保险、国债、房屋等），处处都能体现女人细心、精明的风格。从信用卡的透支消费中可以明显地看出，女性出现透支的情况比男性小，而长期透支或超期未归还欠款的则更少。

★女人做事谨慎，投资稳健

女人比男人做事更谨慎，更稳健；女人比男人更善于倾听，更能虚心接受理财专家的意见，而不会一意孤行。女人大都有稳中求胜的心理，对于冒险的事情持有比男性要保守得多的态度，尤其是不那么富裕的家庭主妇。在投资理财方面，女人懂得量入为出。对于高风险的投资，即便收益再高，如果没有把握，她们也不会轻易进入。

★女人韧劲十足，“金融风暴”压不垮

也许是多年逛街的锻炼成果和十月怀胎意志的磨砺，女人比男人更有张力和韧劲，这也是理财必备的素质之一。在生活中，许多家庭大的经济项目的支出，比如买大型电器等，男人往往会非常自信地作出决定。但是，当一个家庭面临“金融风暴”的冲击时，男人未必就会果决、坚定，有时甚至会崩溃、放弃、逃避。这时，有智慧且勇敢的女人，往往会义无反顾的支撑起这个家。

基于女人的上述特性，人们与其说女人是物质的，倒不如直接承认女人更适合理财。





【相关链接】

投资理财，巾帼不让须眉

如今，女人已不再是只会花钱、没有大脑的代名词，更不是依附男人的花瓶了。如今女性理财已是一种趋势，一种潮流。这是女性智慧的体现，也是女人享受金钱的态度。

随着城市化的推进以及科技的高度发展，女性在生理上、体力上的先天弱势在很多职业领域已经显得微不足道；相反，女性的细腻、敏感、执著、坚韧则使她们在很多领域取得令人瞩目的成就。

在投资理财方面，女人也表现出“巾帼不让须眉”的态势。有数据显示，在上海50%以上的家庭，财政大权掌握在女性手中。因此，我们完全可以这样说，当今女性不但已经在社会活动中担当起“半边天”的角色，同时在家庭生活中更是起到了不可或缺的作用。

13. 游戏赚钱理论

◎富翁们之所以富有是因为他们有着异于常人的理财思维，理财对于他们来说只不过是游戏，一种能为自己带来更多财富的游戏。

有些富翁似乎天生就比较擅长赚钱并理财，同样的资金与同样的机会流过他们的手指，他们就能够让自己拥有的财富立刻增多。是他们比别人付出了更多的

你不可不看的74个投资理论

努力？还是他们比别人更聪明呢？刷新你的理财思维吧，要知道，富翁们之所以富有只不过是因为他们有着异于常人的理财思维，理财对于他们来说只不过是——一种游戏，一种能为自己带来更多财富的游戏。

★勤俭持家更要能挣会花

过去人们常说“吃不穷，穿不穷，算计不到要受穷”，但在如今社会不断进步，生活水平日益提高，勤俭持家、使劲攒钱的老观念已经落伍了。“能挣会花”日渐成为大城市最流行的理财新观念。发挥个人特长广开财源巧赚钱；挣钱后科学打理，积极用于消费，才能尽情享受挣钱和消费带来的人生乐趣。

★花明天的钱圆今天的梦

有这样一个故事：中国的老太太为了攒钱买房子，省吃俭用，吃不敢吃，穿不敢穿，住在简陋矮小的房子中，到老了之后终于买了一套大房子，但大房子没住几天就去世了；而外国老太太的梦想也是买一所房子，但她一开始就贷了款，很快就住进了大房子，在去世之前她也把贷款还完了。随着人们消费观念的不断变化和进步，人们更赞同外国老太太的消费观念。

★手中“捂股”不如经常“晒股”

买上股票就束之高阁，股民们称之为“捂股”，这种方式曾经让许多人发了大财。但现在，股票市场瞬息万变，上市公司业绩良莠不齐，买上股票就睡大觉的话，难保不会踩上连续跌停的“地雷”。所以，买上股票后，要多关注该公司的业绩和经营状况，遇到业绩下滑、交易异常等情况就及时做出止损、换股等处理。

★借人大钱不如送人小钱

别人开口借钱会令多数人头疼，不借得罪人，借吧又怕“肉包子打狗有去无回”。为了不影响彼此的关系，许多精明女人对于还钱把握不大的人，往往会采取折中的办法：你不是说要借钱买房、看病、孩子上学吗？我实在没有这么多钱，要不嫌，这200块钱算是我的一点心意。这着不仅能舍卒保车，还能让对方领情。

★为孩子攒钱不如在教育上花钱

有些人为了不让将来孩子受苦，现在拼命为孩子攒钱，为孩子买房，甚至还要为孩子打点结婚的费用。常言道：授之以鱼，不如授之以渔。与其为孩子攒钱，不如在教育上多投资，让孩子自己掌握养活自己的本领。





【相关链接】

用头脑里的智慧赚钱

许多人用体力赚钱，不少人用技术赚钱，很少人用知识赚钱，极少人是用智慧赚钱的。在财富时代，有智慧的人太少，有智慧又善于理财的人更是凤毛麟角。其实，只要我们开动脑筋，发挥智慧，就可以把握机会，成为财富的主人。

世界上所有富翁都是最会用头脑里的智慧赚钱的，你就是把他变成穷光蛋，他很快又成为富翁，因为他失去了资金，失去厂房，但他还有智慧。洛克菲勒曾放言：“如果把我所有财产都抢走，并将我扔到沙漠上，只要有一支驼队经过，我很快就会富起来。”

14. 魄力赚钱理论

◎创业不需要太辛苦，只要你够有脑力，够有魄力，你的智慧就能为你带来源源不断的财富。

随着商业的高速发展，每个人在创业的舞台上都有了更多的表演机会，人们赚起钱来也越来越起劲了。

薇薇最早是做服装生意的，铺子很小。从最早朋友帮忙进货，到她自己摸索着进货，再到后来做服装生意有自己独到的眼光。就这样，早年红火的生意让她得到了人生的第一桶金，完成了资金积累过程。

你不可不知的74个投资理论

后来，在经营服装生意的同时，她又涉足了海鲜批发，生意出奇的好。再后来，她又开起了现在的饭店。最初管理一大堆人，比较头疼。后来向别人取经，她在管理上开始得心应手，效益成倍的增长。后来，生意越做越大，她老公也干脆辞职，甘心服从她的管理。如今，每年几百万的收入，着实让她迷上了生意，也着实体现了她的价值。

可见，只要有智慧、会动脑，且敢想敢干，柔弱女子也可以成就一番事业赚大钱。

在财富时代，要赚钱一定得用脑子。四肢再健壮，只靠它也赚不了大钱。一些运动员赚钱不菲，但迈克尔·乔丹却说：“我不是用四肢打球，而是用脑子打球。”用四肢不用脑子只能成为别人的工具，成为别人大脑的奴隶，是赚不了大钱的！

王哲辞掉医院的工作以后，到一家医药连锁公司任副总经理一职。每年的年薪和股份分红，让他的生活超越了一般意义上的白领阶层。毕竟那是一家在当地小有名气的医药公司，年销售额都在几千万元以上。

在医药圈子里待久了，头脑也受了不少商人朋友的熏陶，他开始了自己的创业之路。他用手里现有的几十万元，作为药品的代理费用和保证金，和朋友的药厂签订了3种药品的地区代理权。然后，凭借着现有的人脉圈子，招聘了两个业务员为自己所用，将药品打进了几家知名医院的相应科室。

第一年下来，粗略计算了一下，药品代理费和保证金共约30万元。第一次需要现款拿货，大约需要5万左右。第二次就可以直接拿货，等第三次拿货再付第二次拿货的钱。其实，第三次拿货的时候，第二次和第一次的货差不多都卖出去了，钱基本上都可以收回了，这样，货和款就可以及时周转开了。

有在药厂拿货的价格，和医院买进的价格，王哲大致算出了自己销售一盒能赚取的利润。如果一种药品每年销售几万盒的话，就可以粗略计算出一种药品每年可以赚的钱。如果代理三种或者更多的药品的话，每年的收入是可观的。

其中，给业务员的提成和工资，每年大概仅有5万左右，扣除一些必要的费用之后，如果做得好的话，每年就可以赚到近百万的收入。就这样，一年下来，他数到了生命里的第一桶金。

如果说，先期投入的资金，是凭借学历和经验的资本来赚的，那么，后面的





第一桶金，便是用脑力、智慧和魄力来换取的。所以说，创业其实不需要太辛苦，只要你够有脑力，够有魄力，你的智慧就能为你带来源源不断的财富。



【相关链接】

心态决定你是穷人还是富人

有人会抱怨：工作二三十年，月工资还不过千；省吃俭用几十年，买个住房还要借钱。是呀，为什么头顶同样的蓝天、脚踏同样的大地，一样的政策、一样的条件，有人月赚数十万元，有人却长期徘徊在温饱线？

钱究竟从哪里来？钱来源于头脑，钱往有头脑的人的口袋里钻，正所谓：脑袋空空口袋空空，脑袋转转口袋满满。

人与人的最大差别是脖子以上的部分。成功与失败、富有与贫穷只不过是一念之差。

很多人会说，现在钱不好赚，不比前几年。当初只要带几千元进股市，几年后便会成为百万富翁；当初只要几百元去摆地摊，10年后就可能成为大老板。或许有人还会说，当初我要是做，一定会比他们赚得更多。不错！或许你的能力比他们强，你的资金比他们多，你的经验比他们丰富，可是就是因为你当初的一念之差，决定了当初你没有去做，导致了你现在依然不富有。同样的道理，如果现在你依然抱着这样的观念，你在10年后的今天依然不会变成富人。

15. 创意创富理论

◎赚大钱的人大都善于发现，他们有双善于发现商机的慧眼，能开动脑筋去思考，去把潜在的商机“想”出来，变成看得见的财富。

在财富时代，有智慧的人太少，有智慧和创意又能抓住商机的人更是凤毛麟角。其实，只要我们开动脑筋，发挥智慧，一个小小的创意就可以使自己把握住机会，成为财富的主人。

有人将创意的产生归为机会的垂青，也就是运气，但研究创意的专家认为，没有平时的积累，是不可能产生创意的。这也就归为创业者平时的感受与观察。例如：当旧金山形成淘金热时，无数人满怀希望奔向金山，而有人却看到“供应坚固耐用的帆布牛仔裤”的商机。

所以一种创业行为无外乎是以下3种形式：新市场，即用原来的产品或服务满足新的市场需求；新技术，即创造人们需要的新产品、新服务；新利益，即使产品、服务质量更好，功能更多，成本、价格更低。

有人觉得自己本钱小，还不到投资的时机。其实，思想上不能突破，矛盾就永远存在。本钱小并不可怕，怕的是勇气小信心也小，不敢也不善于以小博大创造财富。市场是广大的，越是小的东西越蕴藏着巨大的商机，任何一个小的项目只要耐心开掘都能发财致富。无论是谁，只要拿出信心，下定决心，并一步一步地走下去，创富就是理所当然的事情。

哈尔滨有个女人，在上海高薪开发区工作，年薪10万。中午趴在办公桌上休息的时候，她发现了一个商机：一些白领阶层，最缺乏的就是忙里偷闲的多休息一会儿，舒缓身心疲惫，养精蓄锐。但公司一般不可能放几张床让你休息，于是





她就想开个小旅馆满足这一部分人的需求，给那些身心疲惫的人提供暂时休息的场所。

她辞掉了年薪10万的工作，专心做这件事情。最早她只开了8个房间，每间房每小时5元，起名字叫“睡吧”。然而最初的生意并不好，没钱的时候，父母给了她很大的支持。经过不断的琢磨，她把睡吧改造成了家庭卧室的模式：有素雅的窗帘，有温暖的壁灯，床头柜上放上各种休闲杂志，还可以戴上耳麦欣赏音乐等等。

她的生意突然就好起来，睡吧的预定电话被打爆了。因为床位的供不应求她又借钱扩展了200多平米，并按配套设施分出高中低档，不同档次有不同的收费标准。之后她的睡吧又拓展了“催眠”等业务。再后来，有人找她合作出资，如今的她每年以100万的收入进账。

这是有想法和机会就立即实施的果断，这也是勇敢的尝试换来的成功。有什么样的市场需求，就有什么样的消费群体。其实我们身边就有很多潜在的需求，有很多商机。换句话说就是，个性创业在等着你去发现机会，等着你去创造成功。

生活中处处都是财富，关键是你有没有双善于发现商机的慧眼，愿不愿意开动脑筋去思考，去把潜在的商机“想”出来，变成看得见的财富。不要拿自己学历不够见识不广当借口，哪怕你只是一个普通的家庭主妇，每天从做菜的材料中也能发现不少赚钱的契机。

用四肢只能赚小钱，用脑子才能赚大钱。美国通用电器公司前总裁杰克韦尔奇说过：“有想法就是英雄。”不愿动脑，没有想象力的人跟猿猴和黑猩猩是没什么区别的。所以说，赚钱始于想法，始于创意，富翁的钱都是“想”出来的。



【相关链接】

用创意赚钱

“悬赏 100 元，给我聪明、顽皮又漂亮的宝贝女儿起个名”；

“悬赏 1500 元，为我公司设计一个太阳能热水器的 LOGO 图标”；

“悬赏 100 元，为我的婚宴征集小游戏活跃一下婚礼气氛”；

“悬赏 160 元，为某登山俱乐部征集宣传语”；

“悬赏 280 元，为公司设计名片”；

.....

如今，在很多网站上都有类似的悬赏告示。悬赏告示一经发布，在短短的几天时间里，会有几名、几十名甚至上百名人士出点子参与竞标。最终，最令悬赏人满意的答案的提供者会成为光荣的中标者，领到悬赏者提供的“赏钱”。

有一些悬赏任务，只要稍稍动一下脑筋，一个小小的创意就可帮别人解决问题，为自己赚到钱，比如：个人起名、产品起名、公司起名、宣传语、广告词、简单策划、拜师求教、写文章、校对等。

当然，有些悬赏任务可能需要具有专业的技能才能完成，比如：LOGO 设计、BANNER 设计、Flash 设计、产品造型、室内外效果、3D、VI、影音、照片处理等。

有美术设计、写文章等特长的人，每月收入几千元上万元也不是什么难事。没有特殊才能的，闲来无事帮别人出出点子，每个月的零花钱也就有了。所以说，遍地都是金钱，就看你有没有智慧，有没有创意。





你不可不知的74
● 投资理论

16. 遵守潜规则理论

◎创业要时刻提醒自己：做任何一件事，都可能赚到很多钱。

如今，越来越多的人成功地打开了创业之门。但要想跻身其中，取得并保持事业的成功，仍需要遵守一些潜在的规则。

★告诉自己慢慢来

不要一开始创业就把自己定位定得很高，要慢慢来。比如先开个小商品店，店面找准位置，进的物品又符合市场口味，赚钱自然就不困难。当然前提是你得有那眼光。有人说：有知识的人知道哪儿有钱赚，他懂得把知识化为金钱；而有眼光的人懂得如何在自己所从事的行业里赚到最多的钱。

★时刻准备赚更多的钱

准备创业要时刻提醒自己：做任何一件事，都可能赚到很多钱。打个比方说，即使你是把5万块用做旅游，你也可以把它转换成一种创业的途径。比如你可以拍照片、写游记，然后卖给时尚杂志的旅游版换银子。你还可以发掘当地的特产或好看的衣服首饰，然后在易趣开个店等等。

★适时做个旁观者

任何人做事的时候，都要投入大量的精力和情感。有时过于投入会让自己迷失方向，甚至无法作出正确的判断。这或许就是人们常说“人到事着迷”的原因。要想把握正确的方向，掌控事态的发展，你很有必要适时地让自己做一个旁观者，与目前你所做的事，所接触的人保持一定的距离，这有助于你冷静而准确地作出判断。

★树立投资风险意识

即便是小成本投入，你也要树立投资风险意识。比如，千万不要以为小店投





人不多，开个小店也许5万就够，要知道这只是初期投入，以后还需要一些持续投入。当然，小店铺也会有大收入，要看资本有机构成，要看利润率，不是单看规模的。

★倾注持续的激情

成功，贵在持续的激情。很多人都有创业的梦想，但大抵只是作过一些调查，整理一些资料，然后都以缺少志同道合的伙伴、资金不足、精力不足、经验不足等种种理由而夭折。

★坚信自己一定会成功

创业的成功，首先取决于有没有成功的欲望，这是成才与成功应具备的先决条件和内在素质，正所谓“不想当将军的兵不是好士兵”。只有坚信自己会成功的人，最终才会真的走向成功。



【相关链接】

想赚钱，就要抓住新想法

能否赚钱，并不在于你投资多少，有多少好的产品，而在于你敢不敢去把握社会发展的先机，开发你的天赋与潜能。我们要以智招财，而不是以“苦”换财。无论现在还是将来，你的态度都将决定你人生的经济状况。要知道，人的潜能越挖越多，而那些成功者只是比普通人多挖了一点潜能而已。

有的人总是不够自信，发现一个赚钱的良机先要去问别人。结果问了10个人有9个人说不能做，没经历过，太冒险，于是他就随波逐流，大好的机会也渐渐被时间淹没了。而若干年后，发现别人把这件事做成功了，他才惊呼：“太可惜了，当年我也有这种想法！”事实上，机遇往往来之于新生事物，而新生事物之所以新，就是因为90%以上的人还不知道，还未认识，等90%的人知道了就不再是新生事物，不再是机遇了。

可见，在这个竞争激烈而又千变万化的世界上，我们必须有新的观念、新的

你不可不知的14个投资理财理论

方法、新的发明、新的创造、新的赚钱之道、新的理财技巧……这样，才能立于不败之地。

17. 懒人投资理论

◎理财专家认为，只要方法得当，懒人也能让生活过得有滋有味。

“懒”并不是什么致命的错误，关键是懒人本身没有找到适合自己的理财方法。虽说理财对于“懒人”来说，显得过于专业，让他们掌握专业的理财知识，实在需要太多的体力和脑力，但只要了解一些基本规则，找出适合自身的理财方式，懒人也照样能和勤快人一样得到属于自己的收益。

★储蓄罐

说起储蓄罐，没有几个人会觉得陌生，脑中首先出现的还是那头憨态可掬的小胖猪形象。虽说现在用储蓄罐的人越来越少，但是储蓄罐的意义却依然重大，并且没有过时的危险。

懒人往往都疏于注意细节，每次买完东西找的零钱大多都是随手一扔，抽屉里、桌子上随处都可看到零钱的身影，零钱也会经常随着主人的心情好坏发生“位移”。要是硬币多的话，没几天工夫便会散落得踪影全无。虽然每天的零钱也不过几块，可要是零钱天天这么销声匿迹的话，掐指一算，时间久了无形中也会损失一笔不小的数目。

储蓄罐正是为这类懒人准备的，就算再懒再累，每天回到家中看到可爱的小猪也会将手中的零钱随手“喂”给它。等到小猪的肚子饱了，这笔意外收入带给你的惊喜也不会少。

★账单储存





账本的作用不用细讲,但凡家庭理财高手一般都会钟情账本。可是一想到每天柴米油盐事无巨细地一一登记,就让不少懒人大喊“头痛”。一方面懒得管理自己的账目,一方面又要经常面临“月光”的尴尬局面,这让不少懒人颇伤脑筋。

其实只要保留每次消费的账单和发票,定期定额地进行结算就可以了。既能让懒人们省去每天记账的痛苦,也能对自己的开销做到心知肚明,从而进行新的规划。而这一切只需一个大信封,一个计算器即可,时间也不需要花费太多,全家人一起说说笑笑中,账单的清理工作也就完成了。

★商业保险

商业保险由全社会的成员自愿参加,费用由被保险人个人负担,可满足人们生活消费各个层次的需要,保障水平相对较高。

懒人往往缺乏长远投资的眼光,对于如何保障切身利益也缺乏精细打算。不少懒人发现原来单纯依靠社会保险还远远不能规避风险。想要今后的生活工作在没有困扰的环境中展开,投资商业保险自然也会成为懒人们的首选。

★基金

基金是一种投资工具。证券投资基金把众多投资人的资金汇集起来,由基金托管人(例如银行)托管,由专业的基金管理公司管理和运用,通过投资于股票和债券等,实现收益的目的。

基金的投资方式有两种,单笔投资和定期定额。定期定额的方式,类似于银行储蓄的“零存整取”,程序非常简便。你只需一开始与银行约定一段时期(一般为一个月)内某一固定的日期,投入固定的金额申购开放式基金即可。可以申购同一只开放式基金,也可以投资一定的基金组合,申购费率在1.5%左右。每个月银行将自动从其账户中划出这笔钱,来投资事先约定的基金。

★投资金币

投资性金币是世界黄金非货币化以后黄金在货币领域存在的一种重要形式,是专门用于黄金投资的法定货币,其主要特点是发行机构在金价的基础上加较低升水溢价(交易所条例所允许的,对高于期货合约交割标准的商品所支付的额外费用)发行,以易于投资和收售。

金币具有规格标准、买卖方便、升水率低、容易变现、将来可能还会成为抵

你不可不知的74个投资理论

押融资工具等突出优点。再加上国际金价的变化不是很大,投资一部分放在家里用做保值增值,对于懒人来说也是风险较小的理财产品之一。

★专家打理

自己就算再会打理,但是没有相关的专业知识作为后盾,还是会遇到这样那样的问题,不少懒人都是因为这个原因不自觉地变得更懒。与其这样,还不如从一开始就交给专业人士打理,自己只需要交纳一定的服务费用,就可以安心自在做事,意外的收获和惊喜也会在不经意间降临,可谓是一劳永逸。不过,这是最花钱的理财法,只适合经济实力雄厚的懒人。



【相关链接】

懒人认购基金还需长远打算

投资基金是一种中长期的投资方式,所以投资者必须谨慎选择基金。有的投资人抱着股市上博取短期差价的心态投资基金,例如频繁买卖开放式基金,结果往往以失望告终。因为一来申购费和赎回费加起来并不低,二来基金净值的波动远远小于股票。因此基金适合于追求稳定收益和低风险的人士进行长期投资。

另外,定期定额的懒人投资基金的方法并不是每只基金都合适。由于基金投资的时间较长,一定程度上分散了基金净值起伏的短期风险,因此,只要能坚守长期投资原则,一般来说,投资于波动性较大的市场较为合适。比如,目前股市持续走低的方式就比较适合投资定期定额的基金。

其次,应选择投资经验丰富且值得信赖的基金公司。因为定期定额投资期间长,选择稳健经营的基金管理公司可以维持一定的投资水准。另外基金也是有风险的,基金既然投资于证券,就要承担基础股票市场和债券市场的投资风险。此外,当开放式基金出现巨额赎回或者暂停赎回时,持有人将面临变现困难的风险。

最后,专家理财是基金投资的重要特色。基金管理公司配备的投资专家,一般都具有深厚的投资分析理论功底和丰富的实践经验,以科学的方法研究股票、





债券等金融产品，组合投资，规避风险。对选基金这种长期投资的大事，如果自己实在没有精力打理，也可交给银行，让银行帮忙制订基金组合投资方案。

18. 稳中求胜理论

◎要想在股市中存活下来，你最好小有收获即迅捷收手，稍有风险便高挂免战牌。

股市常常瞬息万变，它的高利润让无数股民为之奋战。股票的涨落最为惊心动魄：每一次中小型的升浪，都提供了良好的投资机会；每一次大型的升浪，都提供了巨大的获利时机。股票是一个风险教育场所。股市震荡惨烈，跌涨反复，巨大的风险和利润共存，炒股者需要具备良好的心理素质、敏锐的前瞻智慧，成功选择到与指数同步上升甚至超过指数的个股，才能在这高风险与高利润同在的股市中获利。

股市的大门上都贴有这两句话：“股市有风险，投资须谨慎。”要想在股市中存活下来，你最好小有收获即迅捷收手，稍有风险便高挂免战牌。在选股时，你要异常谨慎，操作时决不冒进，才能在稳中求得小胜——积少成多，也能收益不少。

★多元投资抗风险

这里所说的“多元投资”即是前文所说的“分散投资”。股票投资，在高收益的背后蕴藏着高风险。为了避免覆巢之卵的结局，最好不要把所有的资金都投到一种股票上，特别是不要把所有的资金都押在利润高、风险大的股票上。分散投资，也就是分散风险，一旦某种股票大幅度下跌，就可以从其他股票价格上涨中得到一些补偿，可谓是“东方不亮西方亮”。如此，才不至于搞得血本无归，狼狽不堪。

你不可不知的74个投资理财论

香港有一名在股市中发家的女性,年龄并不大,但因为炒股发了财,听任人们叫她“富婆”。她写了一篇专门介绍自己成功奥秘的文章发表在证券报上。她的秘诀,即“富婆定律”是:分散自己的全部投资,各种股票都买一些,无论哪种股票,价格下跌20%就吃进,价格上浮20%就抛出。

对动辄几百万的大户来说,分散投资理财应算是最好的方法。如果只投资一种股票,赚了好说,赔了,往往很难承受。对大户而言,分散投资理财是避免“一棵树上吊死”、“全军覆没”的最好方式。

而对小户和工薪阶层的投资者来说,分散投资理财并不适用。因为一般的工薪阶层,满足衣食住行所需外,剩余资金也就几万元。分散投资理财虽避开了风险,但获得的利润也微不足道。

★低价买入,高价卖出

投资买股票就像买衣服一样,一般不要在市场的新高时候买入,总是要等到低价的时候买,比如冬天的时候买夏天的衣服,夏天的时候买冬天的衣服。低价买入、高价卖出是颠扑不破的真理,是股票投资中股民追求的最高境界。股民若能做到在股票具有投资价值时买入,在高于投资价值时卖出,那么在每一轮的涨跌中都将会有收获。长此以往,股民必能集沙成山、积水成河,获得丰厚的投资回报。

★合理判断本益成长比

究竟怎样选择和购买股票才真正适合投资大众呢?你可以将一支股票的价格与其预期盈余成长率进行比较。

一般而言,股票的本益成长比在1.0左右会比较合适。如果一家企业的股票价格相当于其盈余的30倍,而该公司所在行业其他企业的股票价格,大致平均相当于盈余的20倍,则这支股票就有价格过高的嫌疑。不过,如果分析师们普遍预计该公司的盈余,在未来一年中将成长30%左右,则1.0的本益成长比就称不上过分了。

同时,你还必须了解企业的财务负债表,知道其现金流和收入的具体情况,否则你就无法确定其盈余的品质。这些文件会告诉你管理层是否正确运用了股东们投入的资金。





★合理利用平均利润率

平均利润率获利原则是指在股票投资中的获利预期以社会平均利润率为基准,并依此制订相应的投资计划,来指导具体的股票投资操作。例如:我国一年期的定期存款利率和债券的利率都在10%左右,可以认为我国的各种投资的年平均利润率就为10%。那么在股市投资上,股民就可以10%的收益率为收益目标,不贪大、不求多,只要每次交易的收益达到或接近10%就抛出了结,从而保持心理稳定,实现理性操作。

通过固定收益目标,股民可克服急躁的情绪和心理,避免盲目的追涨杀跌,有效地控制投资风险。而一旦10%的收益目标达到后,没有较好的机会就暂不入市,即使将资金再存入银行,其一年的盈利也能高于其银行储蓄利息。



【相关链接】

投资股票要谨慎, 绕开误区做赢家

很多投资股票的人都有这样的深刻感受:赚到的钱可能又被市场无情地吞噬。风险和机遇同时存在,谁不想“钱生钱”?但是,如果你想投资股票获利,一定要避开以下误区:

★不要感情用事

爱上一支股票不能说完全是坏事。问题在于,股票是不会以同等的爱来回报你的。如果股票价格的跌幅达到某一临界点,你必须能够毫不犹豫地做出卖出的决定。

在不知道该买哪一支股票,或者为什么要买这支股票的时候,坚决不要买。这一点尤其重要,先把事情搞清楚再说。投资大师彼得·林奇有一句名言:一个公司,如果你不能用一句话把它描述出来的话,就不要去买它的股票。

★不要付出过高价格

对于投资而言,成本永远是重要的一环。投资的回报与其说是决定于卖出价

你不可不知的74个投资理论

格，毋宁说是决定于购买价格。我们最需要当心的，就是不要买进那些涨势已经是强弩之末的股票。

★不要陷入炒作骗局

股市有这样一句名言：“谁都知道的好消息，绝不是好消息；谁都知道的利空，绝不是利空。”如果你或者其他的上当者坠入了这样的骗局，那你们购买股票的需求就会推动股票价格上涨，使那些先于你们下手的人获得一定的利润。而这些获得利润的家伙——往往正是骗局的始作俑者——就会立即卖出，导致股价下跌，让你和其他的后入场者来承担损失。

★不要追逐当红股票

许多人都购买股票，但并非所有人都有资格自称是股票投资者。事实是，下一个微软肯定是存在的，只是大多数投资者的确没有提前发现它的慧眼。因此，你最好购买那些“拥有可观历史盈余记录、在市场上占据垄断性地位，且资本再投资决定一向英明”的企业。

★不要盲目杀跌

在股市暴跌中不计成本地盲目斩仓，是不明智的。对于目前下跌过急的个股，不妨等待其出现反弹行情再择机卖出。

★不要急于挽回损失

在暴跌市中投资者往往被套严重，账面损失巨大。有的投资者急于挽回损失，随意增加操作频率或投入更多的资金。这样做的结果，往往是损失更多的资金。

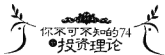
★不要急于抢反弹

特别是在跌势未尽的行情里，抢反弹如同“火中取栗”，稍有不慎，就可能引火上身。你千万不要因为贪图反弹的蝇头小利，而冒被深套的风险。

★不要过于恐慌

恐慌情绪是投资者在暴跌市中最常出现的情绪。在股市中，有涨就有跌，有慢就有快，其实这是很自然的规律。只要股市始终存在，它就不会永远跌下去，最终总会有上涨的时候。你应该趁着股市低迷的时候，认真学习研究，积极选股，及早做好迎接牛市的准备，以免行情转好时又犯追涨杀跌的老毛病。





★不要过后悔

后悔心理常常会令你陷入一种连续操作失误的恶性循环中。所以你要尽快摆脱懊悔心理的枷锁，才能在失败中吸取教训，提高自己的操作水平，争取在以后操作中不犯错误或少犯错误。

19. 果断投资理论

◎投资要果断，该出手时就出手。

一天，一个6岁的小男孩在外面玩耍时，发现了一个鸟巢被风从树上吹落在地，从里面滚出了一个嗷嗷待哺的小麻雀，小男孩决定把它带回家喂养。

当他托着鸟巢走到家门口的时候，他忽然想起妈妈不允许他在家里养小动物。于是，他轻轻地把小麻雀放在门口，进屋去请求妈妈。在他的再三哀求下妈妈终于破例答应了。

小男孩兴奋地跑到门口，不料小麻雀已经不见了，他看见一只黑猫正在意犹未尽地舔着嘴巴。小男孩为此伤心了很久，但从此他记住了一个教训：只要是自己认定的事情，决不可优柔寡断。这个小男孩长大后成就了一番事业，他就是家喻户晓的电脑大王王安。

在人的一生中，犹豫不决固然可以免去一些做错事的可能，但同样也会失去许多成功的机遇。只要是自己认定的事情，决不可优柔寡断。

股市有句谚语“不会卖股票就不会炒股”，其言外之意其实就是说，卖股比买股更难以取舍，其中的关键因素就是果断二字。投资者在抛出股票的时候一定要果断，不要患得患失。不要怕抛出股票后又涨上去了，也不要怕割肉后股票又涨上去了。作为一个普通的投资者，能跟上二三个上涨波段，就已经做得很好了。

你不可不知的74个投资理论

很多投资者都遇到过操作失败的时候，比如买错股，或赚了钱不出局反而变盈为亏。对此，专家认为，该出局的就要果断割肉，保证入市总资本不亏，只要本钱还在，一切都可以从头再来。

股市变化莫测，操作理念和方法要随着市场的变化而变化。股票不管是盈利或亏损，都不要死捂不放，要记住股市不是银行。

很多时候，果断投资的效果明显超过精明算计，只是很多人不肯轻易相信这一点。

有个投资者去咨询专家：“现在这个行情下可不可以买基金了？要不要先赎回点避一避？”专家从股市大势到投资个体分析了半天，说实话，他也不知道自己听进去多少，是否和咨询之前一样越想越迷惑和谨慎，但他觉得这个专家知识很丰富，很有耐心，很可信。

还有一个投资者去咨询专家，也问同样的问题，这次专家给出了简单清晰的回答：“你手上有闲钱了吗？你认识到投资是有风险了吗？你选好基金了吗？若答案是肯定的，那么，就买吧！”很遗憾，股民的评价却是：“切！不是你的钱吧，一点都不负责任。”

这并不是说投资分析这种事不靠谱，而是说市场预测是专家们用来吃饭的工作，它常常是正反两方面论点同时出现的，而我们对它的判断就像是扔硬币一样，一半对一半。市场永远那么神奇，资本市场更加如此，它除了供需关系、买卖博弈，它还有更多的因素如恐惧、贪婪、赌性等等很多因素在发挥着作用，于是出现的结果往往根本就没法用方程式和理论论据去推理。

这并不是说精明的算计就不对，而是说，很多时候我们常常会“精明”得过了头，以至于错过很多机会。记住，投资的奥秘就在于要有果敢的原则。在投资时，如果前怕狼后怕虎，犹豫不决，就会错过许多机遇。当然，果敢并不是冒险，必须要有精明的头脑。





【相关链接】

投资时该买就买，该卖就卖

成功在于决断之中，许多投资者在牛市初期不愿追涨，熊市刚开始的时候不愿割肉，结果被“套牢”，叫苦不迭。因此，投资时该买就买，该卖就卖，免得吃后悔药。在股票市场中没有人永远正确，不必为错误责怪自己。一旦证明投资方向错误时，应尽快放弃原先的看法，及时认错，留得青山在，不愁没柴烧。不要为着面子而苦撑，最终毁掉了自己的资本和信心，导致没有东山再起的机会。

20. 本金充裕理论

◎如果一个人想在一个新的领域投资，或想扩大现有的投资规模，最大的问题可能就是资金不足。所以，筹集足够的本金对一个人的发展至关重要。

要创业，首先要详细计算创业所需的资金，在这之后，就要想办法筹集足够的资金。除非投资者在其他领域已经取得了很大的成功，或者说已有一定的创业资本，否则在开始后的很长时间内，资金的短缺必定是最令人头痛的问题之一。

首先，投资者要筹集足够的资金来开公司。有很多人是在资金不足的情况下开公司的，他们靠公司开业后再设法筹集来弥补资金不足问题。如果开业初期你的资金与现金足以维持业务运转，但当你又想开拓新业务时，你也必须设法寻找新的资金来源。另外一种糟糕的状况是，当你的一切开支进行了精确预算后，你

你不可不知的74个投资理论

发现宏观经济不景气，或者你的经营状况还处在低谷，你又需要借助于资金使自己走出低谷。

没有经营背景的人很容易低估经营企业所需要的资本，他们能够看到像原材料和劳动力这类非常明显的成本，但他们容易忽略信息成本、管理成本、利息支出以及信用损失等等，而且他们往往会低估所需资本的总额。其实，从开始创业到维持事业持续成长，资金的作用都不可小看。在创业之初，你可能没有足够的资金，这就使得资金的筹集和融通变得特别重要。

在企业成长过程中，企业需要更多的资金购置资产、支付日益增加的员工薪水、购买更多的材料以及维持日常营运开销，同时还得给予客户更多的信用融资，这些过程都需要资金的融通。良好的融资能力对企业的直接影响是增加了企业低成本融得资金的数量。

一般来说，良好的融资能力还会间接地促进企业赢利，这一点主要是通过两种途径来实现的：第一，增加可用的资金量，并努力使利用资金的成本达到最小；第二，企业有了充足的资金，投资者才能抓住有利的商业机会。

在通常情况下，两个类似的企业进行竞争，往往是采用新技术的企业占上风。但新技术及其所需的设备往往一次性投入较大，融资能力弱的企业往往不具有这样的实力。以中国目前的情况为例，一般的消费品生产都采用了流水线，但购置生产流水线往往需要很大的资金，如果你不具备这样的实力，那么你能只能采用手工劳动加简单的机械，这样你的劳动力成本往往很高，而且质量未必有保证。在其他条件相同的情况下，你就会输给竞争对手。

人们常说：“口袋里有钱，人才有胆。”的确如此，只有本金充裕，投资者才能放手大干一场，才能创造更大的收益。当然这也不是说本金少就不能投资创业。凡事都是相对的，本金少也可以根据自身实力选择需要注入资金较少的项目，或者资金周转较快的项目，毕竟白手起家的人也是大有人在的。





【相关链接】

强大的资金实力往往带来规模经济

本金充裕理论的另外一个重要方面是，强大的资金实力往往带来规模经济。像钢铁生产、塑料制造、纺织、服装等行业，都存在巨大的规模经济效应，如果你只生产一点点，往往你的单位生产成本很高，但如果你大批量生产，你的单位产品成本就可能很低。而单位成本的降低很可能是竞争优势的来源。

王永庆刚在台湾开办塑胶企业的时候，他发现自己企业生产的塑胶单位成本要比日本同行高出很多，其主要原因就是总的产量较小。王永庆决定扩大生产规模，但这需要巨额资金。通过筹集资金，王永庆成功地扩大了生产规模。这样，单位产品的成本得以降低，使台湾塑胶集团成为了世界上最成功的塑胶企业之一。

21. 借钱筹资理论

◎资金不足时，我们就必须要借钱，在借钱筹资时一定要想好向谁借和怎样巧妙借的问题。

1967年，北卡罗莱纳州的拉尔夫兄弟准备开一家杂货店，但由于资金不足他们决定以出售股份的方式筹款。他们联系了100个熟人，这些人以每股10美元的价格各自买下了100股。30多年后，当初的杂货店已变成了拥有1000多家连锁店的“食品之王”的大公司。它的股票价格为每股109美元，当年投资者中的78位

你不可不知的74个投资理论

已当上了百万富翁。

提起借钱筹资，很多人都会头疼，的确，这不是件很容易的事，但当你掌握了规律和技巧后，这件让你头疼的事就会变得容易了。

★求助于亲属

借钱是门大学问，如果掌握不好，会令人失去尊严。不到万不得已的时候最好不要借钱，在借钱时先考虑一下理由。你首先考虑的对象应是你的亲属，俗话说得好，打虎亲兄弟，上阵父子兵，在中国人的传统观念中，亲情的力量是不可低估的。对你的亲人一定如实陈述理由，用亲情的力量去感染别人，打动别人，亲人们一般都不会无动于衷的。当然，你这种方法也不可多次使用。

★借出信誉

没有本钱，除了向亲属求助，你可以去借贷。借贷当然不会是人家主动送上家门的，还得你自己去想办法。其实不要害怕借钱，只要你气魄非凡，满怀信心，选准切入点，按期还贷，你就会信誉良好，只要你借出了信誉，借钱就不是大问题了。

在广州有一位有数百万元资产的私营企业主王香香，当年家里穷得叮当响。生活十分困难，为了摆脱“穷”字，她下决心要做番事业。她向邻居借了10元，讲好一星期还，但她根本没动那钱，只是锁在箱里，到期准归还。过了个把月，她又向邻居借20元，讲定归还日，她一样不用，到期原钱加息奉还；如此一次次借了还，还了借，大半年时间过去了，还真的没动用过所借的任何一分钱。待邻居一再夸其“有信用”时，王香香顺水推舟地向她讲了自己打算办个“方便居民生活小卖店”的想法和难处。邻居也真爽快，笑着安慰她：“放心，你王香香要办店，借你个万儿八千没问题。”就这样，王香香凭着良好的“信誉”筹到一笔创业的资本。

借钱一定要说明还的时间，而且要准时归还。若向对方借的钱，时间较长，考虑到物价变动等因素，归还时可准备一点礼品，以弥补对方受到的损失。这样会让对方感到你是一个通情达理的人，以后再有困难求助于人时便顺利了。

★借钱需要勇气和技巧

福勒筹集一笔款子购买某肥皂公司，他只有2.5万美元的存款，而公司售价





却高达12.5万美元。他交了2.5万的保证金，必须在10天内筹齐剩下的款子，否则就要丧失他所交付的保证金。

福勒在他当肥皂商的12年中，获得了许多商人的尊敬和赞赏。于是他去找老朋友帮忙。他从私交的朋友那里借了一些款子，又从信贷公司和投资集团那里获得了援助。在第10天的前夜，他筹集了9万美元，还差1万美元。怎么办？夜里1点钟，福勒决定驱车到街上碰运气，他看见一所承包商事务所亮着灯光。

他走进去，看见一个他认识但不是很熟的人在灯下工作。福勒意识到自己必须勇敢些。

“你想赚1000美元吗？”福勒直截了当地问道。

这句话把这位承包商吓了一跳。“是呀，当然想！”他答道。

“那么，给我开一张1万美元的支票，当我奉还这笔借款时，我将另付1000美元利息。”福勒对那个人说。他把其他借钱给他的人的名单给这位承包商看，并且详细地解释了这次商业冒险的情况。最终，他获得了这笔借款。

此外，借钱要用商量的口气。向别人借东西时，语气不能生硬，更不能说些有伤对方的话，因你是有求于人。



【相关链接】

巧妙借贷借出信誉

28岁的阿克森在纽约自己的律师事务所工作。面对众多的大富翁，阿克森不尝对自己清贫的处境感到辛酸。这种日子不能再过下去了，他决定要闯荡一下。有什么好办法呢？左思右想，他终于想到了借贷。

一大早来到律师事务所，处理完几件法律事务后，阿克森关上大门来到了邻街的一家银行。找到这家银行的信贷部经理之后，阿克森声称要借一笔钱，修缮律师事务所。在美国，律师是惹不得的，他们人头熟，关系广，因为在以法治国的国度里，律师有很高的地位。因此，当他走出银行大门的时候，他的手中已握

你不可不知的14个投资理财

着1万美元的现金支票。

走出这家银行，阿克森又进入了另一家银行，在那里存进了刚刚拿到手的1万美元。完成这一切，前后总共不到1个小时。

之后，阿克森又去了两家银行，重复了刚才的做法。

这两笔共2万美元的借款利息，用他的存款利息相抵，大体上也差不了多少。只几个月后，阿克森就把存款取了出来，还了债。

这样一出一进，阿克森便在上述4家银行建立了初步信誉。此后，阿克森便在更多的银行使用这种短期借贷和提前还债的方法。而且数额越来越大。不到一年光景，阿克森的银行信用已十分可靠了。凭着他的一纸签条，就能一次借出10万美元了。

信誉就这样出来了。有了可靠的信誉，还愁什么呢？

不久，阿克森又借钱了。他用借来的钱买下了费城一家濒临倒闭的公司。20世纪60年代的美国，正是做生意的好时光。只要你用心经营，赚钱不成问题。8年之后，阿克森成了大老板，拥有资产1.5亿美元。

22. 把钱装进脑袋理论

◎在这个号称“终身学习”的时代里，故步自封的人很快就会被后来者超越，活得好的从来都是那些不断“充电”的人。

知识就是财富。年轻时把钱装进口袋不如装进脑袋。

在如今这个新经济时代，“唯一不变的是变化”，拿个文凭管你一生的好日子再也不复存在。在这个号称“终身学习”的时代里，故步自封的人很快就会被后来者超越，活得好的从来都是那些不断“充电”的人。





小钱和小王是同窗好友，毕业后他们又在同一家公司供职。小钱为人精明，工作期间做了兼职，并且理财有术，积蓄颇丰。小王似乎有点“败家”，工资分文攒不下，全花在了买书和参加各种培训上，并且还举债数万元攻读MBA。

后来，小王拿到MBA证书跳槽去了一家外企担任高管，工资立马翻头，比原来高出十几倍。而小钱依然原地踏步，靠原来的工资生活。

的确，随着人才竞争的加剧，“充电”已经成为人们改变职业方向、提升职场竞争力的重要途径。

在一家日资公司当文员的邢小姐已经有了一个中文自考本科学历，但她每天下班后仍赶着去上日语课。说起一天上“两个班”的辛苦，她不禁大发感慨：“深圳的人才这么多，如果不趁着还算年轻多学点东西，很快就会落伍的。而且，我们班里年龄最大的62岁，最小的不过15岁，十几岁在校的中学生和已退休在家的老人都知道要‘充电’，我不努力行吗？”

“活到老，学到老”是一句古训，而现在的白领对这句话的领会深刻万分。可是学是为了什么——为了加薪，为了升职？为了不至于沦入被裁的危险？教育界人士指出：由于现代社会正向学习社会化方向发展，个人十分重视自身的培训与“充电”，用人单位也不再只看学历而更看重员工的能力，各种证书也是衡量个人能力的一个杠杆，因此“充电”人群出现了年轻化、多元化的特点和趋势。

有需求，社会上各种各样的培训也就应运而生，那么，到底哪一种才是对自己有实际帮助的呢？

★短期培训

如果你已经有一个满意的工作和职位，但危机感很强，可以选择短期培训，你的取向在于学到国际化的先进理念和技术，让你能适应变化和竞争。应当特别注意的是培训的师资和教学内容，是不是和国际接轨，是不是有实际经验的人在教你。

★改头换面的系统学习

如果你需要进入好企业的敲门砖，可以选择能获取文凭，让你改头换面的系统学习。选择这样的教育首先要弄清是谁在办学，他们有怎样的教学能保证你学到真东西，他们的证书或文凭在相应的领域中是怎样的位置。目前，中国人才市

你不可不知的74个投资理论

场比较看中以下几种资格:高学历、海外学位、国际资格认证。

★在职研究生班

毕业后想再获取高学历可以选择在职研究生班,但绝大多数在职研究生班申请硕士学位首先需要学士学位。大专学历的人士通过攻读可以获取结业证书,根据有关规定,在职研究生班的结业证书可在评定职称中使用。

★国际资格认证

如果你具备较丰富的资历,更适合你的是相应的国际资格认证。参加国际资格认证考试往往需要一定的职业培训并具备相应的报考资格。在备考的过程中,你就能在职业水准方面获得很大的提高。选择国际资格认证应看该课程是否具备国际先进性,特别是是否具有实用性。

此外,人们为自身充电的名目也很多,什么语言充电、管理能力充电、人际关系充电等等不一而足,以下略举几例:

★口才充电

我们正处在一个越来越注重“说”的时代:竞争职位需要演说,应聘面试需要演讲……口才充电正受到白领一族的追捧。

★修养充电

摆脱相夫教子的旧主妇观念,更加注意个性和修养。于是,一种新的时尚开始蔓延,学舞蹈、学钢琴、学插花、学绘画……

★辞职充电

他们甚至主动放弃现有的一切,自愿辞职,全力充电,也借机调整一下心态和人生坐标,以便日后更好地重新走入职场。

总之,把钱装进脑袋,以待他日厚积薄发,总比眼睁睁看着自己日渐落伍坐以待毙要好。现在为自己“充电”花钱,正是为了明日自己更具竞争力,能挣更多的钱。这正是为教育投资的优势所在。





【相关链接】

远离“充电”误区

在充电的同时，你还需要注意哪些事项，避免陷入充电误区？

★盲目跟风型

有些人看到身边的同事朋友工作之余上这个培训班那个补习班的，就感觉自己也要去跟着学点什么，却不仔细考虑自己真正的需要。

★填鸭型

顾名思义就是拼命地充电、学习，也不管是否可以消化，能不能用得上，说穿了就是没有目的性的学，为了学而学。

★危机四伏型

裁员风波一浪接一浪，裁得人心惶惶，个个都如履薄冰，深怕下一个轮到的就是自己，危机感转变成带些神经质的敏感。

明确了以上几点关于充电的误区，努力调整自身，才能真正学到东西。

23. 周期理论

◎周期是客观存在且我们必须面对的，也是具有一定积极意义的。

个人投资理财要全面考虑、一生规划，所以叫人生理财。在人生理财中，把握周期理论是非常重要的。所谓周期理论，即在投资分析与估价方法中要考虑周

你不可不知的14个投资理论

期性的因素，以周期理论指导投资实践。

周期理论反映了上市公司发展变化及其估价运行的内在本质规律，投资者在进行投资分析和证券估价时不能忽视这样一个重要的周期因素。特别是对于已经有几年高成长的上市公司，不能不切实际地指望它能长时间继续保持高速增长。

我们常说的周期主要包括以下两个方面：

★市场的周期

市场经济有起有落，有其特有的周期规律。经济周期是由经济运行内在矛盾引发的经济波动，它以大多数经济部门的扩展或收缩为标志，分为繁荣、衰退、萧条与复苏四个阶段，是一种不以人们意志为转移的客观规律。股市直接受经济状况的影响，必然也会呈现一种周期性的波动。经济衰退时，股市行情必然随之疲软下跌；经济复苏繁荣时，股价也会上升或呈现坚挺的上涨走势。因此，股票市场往往就是经济状况的晴雨表。

基于市场的周期性规律，在市场低迷，人气很弱的时候，投资者应增加股票、股票基金的投资比例，市场狂热的时候，应降低投资的比例比较明智。

★人生的周期

人生的周期说的就是人生理财投资的周期，这是经济学中的一个重要理论。简单地说，这一周期主要是指人在一生中的不同阶段，收入水平、财务支出需求以及风险承受能力等都是不一样的。

青、中年时期花钱比较多，同时承受风险的能力也比较强，可以较大比例投资股票、股票基金；中年人收入高、工作繁忙，可以采取定期定额购买基金的方式，以节省时间降低成本；人到老年风险承受能力弱，不宜过多投资于股票之类的高风险资产。

总的来说，周期是客观存在的，不能也无法躲避，只能面对和适应。同时，我们要认识到，周期是有积极意义的。就市场方面来说，其积极意义在于通过市场手段淘汰落后的行业或企业，促使资源的合理配置和高效使用，并给新兴企业发展的空间和机会；就投资者个人来说，只有认识到人生周期的存在，并合理规划好，才能真正做到将投资理财与幸福人生的有机结合。

此外，周期使得风险和收益相匹配。在最悲观的时候，只要我们能感受到周





期的存在,就像能感受到地球不会停止旋转一样,就总能看到希望,对未来充满期待。



【相关链接】

总统选举与经济周期

在众多突发因素中,略有规律可循的似乎是总统选举对股市的影响。因为,总统选举本身具有一定的周期性,在美国,伴随着4年一次的总统选举,股票市场会出现一次周期性的波动。

一般来说,总统就任之初,必然要对各种政策进行一次调整,这就会影响股票市场的稳定;任期的后2年,他的注意力转向如何引导经济走上健康发展的道路,以求在下次选举中赢得选民的支持,这就必然会增强广大公众对股票市场的信心,从而导致股票价格上涨。

从20世纪以来的情况看,股票价格往往在总统选举后的一两个月内达到最高峰,然后持续下跌,15个月后达到最低潮,大约再过23个月之后才恢复到最高峰,最高峰状态大致上可以维持8个月左右。由此可见,一般在总统任期的中期购买股票最为适宜。

24. 大局理论

◎真正赚大钱的人，有一个共同点：大势看得准。

在股票投资中经常有这么一句话：“看大势者赚大钱。”其实，所谓的大局意识，简单地说就是：洞悉全局——看得明白；权衡利弊——想得明白；掌控未来——做得明白。大局意识是每一位优秀投资者必不可缺的基本素养。

在证券投资领域是这样，在其他投资领域也是如此。专家们都认为，整天泡在电脑前、泡在营业大厅里的人是赚不了大钱的。真正赚大钱的人，有一个共同点：大势看得准。因此，要投对资理好财，首先要成为一个关注国际、国内宏观形势并熟悉国际国内宏观形势的人。

★瞻前顾后

股市走势是反映未来经济情况的，但是很多投资者却是利用现在的经济情况，或是每天听到的财经新闻去预测未来的股市走势，这种本末倒置的预测方法是注定要失败的。因此，投资者一定要培养正确的思维方式。一名投资者如果连“如何看问题”都没有学会，那更谈不上权衡二字了。什么是权衡？能瞻前顾后、客观、科学、全面、细致地分析比较，就叫权衡。只有在头脑冷静的前提下，经过权衡寻找趋势，进而挖掘趋势、引导趋势、顺应趋势，才能把握好大局，成竹在胸。也就是说，学会瞻前顾后分析局势，才能叱咤投资领域。

★关注通胀

当今世界中，通胀是全球性的，对每个地区和领域的威胁和压力都很大。因此，对于投资者来说，从全局把握世界通胀形势就显得很重要。

现在全世界的经济是一体化的，整个世界都在用相同的产品，运输也方便，如





果中国的东西贵了,美国的东西便宜,就可以运过来销售,两边价格会努力接近。所以现在的通胀一般来说也都是全球性的。

当然,从另一个方面来说,虽然经济全球化了,但政府不是全球化。每个区域国家所作的政策,很难改变世界经济的格局。比如一些国家正在努力解决自己的通胀问题,但某些大国政府看到自己的经济受到影响,仍然会大幅度减息。

★把握准国际形势

看宏观形势,投资者必须把握准国际形势的趋势,至少是要去关注它,虽然不一定要成为专家,但平时一定要多思考。比如说投资国内股市,投资者就应该思考,国际形势的变化会怎样影响到国内股市,会具体影响到哪些领域。敏感的投资者的大都具备这种相关性思维的习惯。例如,有投资者听到美国发现新油田的消息,马上就预感到石油价格会下跌,分析价格下跌股市哪几个板块会受益,然后有选择地买入。这就是会分析会判断的结果。

★国内政策了然于胸

对国内宏观形势的判断,和我们的投资决策有直接关系,因此,把握好国内的投资热点也很重要。看国内形势把握投资热点,必须要看国内的宏观政策导向。中国很多的金融改革发展还是由政策推动,但现在的优惠政策偏重于直辖市、经济开发区等特殊的区域或领域。所以说,投资者要关注国内政策倾斜的重点,投资才会心里有底。



【相关链接】

如何培养大局意识

任何一个投资者都应该留意市场的变化,从而决定自己的投资方向。那么该如何培养自身的大局意识呢?

★培养好的性格和心态

宽广的胸襟能让我们“看”得更远,坚毅的性格能让我们克服成功道路上的

你不可不知的14个投资理财

“障碍”，稳定的心态能让我们在风险和机遇面前沉着应对。

★花时间学习技术分析

很多种技术分析对市场走势都有前瞻作用，而且因为其中分析不涉及使用者的个人情绪，因而较为客观。技术分析工具五花八门，投资者需要花点时间选择和学习较可靠的种类。

★在市场中磨炼和积累经验

善于学习总结前人失败的教训能让我们少走弯路，因此，投资者要多方向、多层次地吸收一切有用知识。也许有些经验知识表面上看对投资并没有什么帮助，如：政局、社会学、哲学、心理学，甚至社会阅历，但就是这些平时不为我们所看重的知识却往往是优秀投资人必备的技能。因为丰富的经验和阅历可以帮助我们深层次地分析问题的源头。

★学会参照历史指标

很多股市或经济的指标，在市场历史中的大多数时间里，会在一定的范围内波动，但在某些时段内却会达到某个极低或极高的水平。这些时段往往代表着牛市的高峰或熊市的低谷。

25. 全面把握理论

◎“你不理财，财不理你。”只要学好理财知识，每个人都可能理好财。

在当今社会，追求高端时尚生活的人们，早已把投资理财作为日常谈论的话题之一。如何才能全面把握投资理财的“脉搏”呢？战斗在理财投资“钱”线的你需要一份特别的投资攻略。

★根据自己的需求寻找适合的理财工具





先了解自己的投资属性是什么，希望达成的目标为何，可承担的风险有多少，每个月的收入可分配到实用的是多少等。待这些问题有答案后，再根据自己的需求去寻找适合的理财工具。当然，在此过程中应尽量充实自己的理财常识，才能有效地运用。

如果你现在没有本金，可以先规划每个月可存下的金额，利用银行零存整取的方式来累积财富，再利用这笔资金进行投资。可承担高风险的，可挑选绩优股研究，进而操作买卖。如果希望投资更稳健，选择基金会很不错。如果你已有一笔资金，在房地产低迷不景气的时候，也可以考虑投资。

其实，你也可以依个人的经济状况和年龄考虑不同的投资组合。例如，可将约 30% 的资金，仍保留在变现最快的定期存款、货币市场基金等随时可以动用的工具上；30% 资金投资于基金，可通过专业人士进行理财；而其他的资金则可考虑直接投资于证券市场，长期持有那些有发展潜力、企业管理优良、分红稳健的企业，以期随着经济的发展，获得较高的收益。

由于有较多的金融工具可以运用，现代女人在投资时应该学会利用多元化分散风险的概念，投资在不同的区域，投资于不同的标的物。其实只要不疾不徐，先了解场行情，多比较、多看，总有机会挑到满意的投资对象。只要不让自己的钱躺在银行丧失投资的契机就行了。

★收集各方面的理财信息

要踏出投资理财的第一步，一定要多收集各方面的理财信息。通过比较，了解产品风险的上、下限，及变现性，以应不时之需。再依各人所能承担风险的程度，配合个人或家庭对中长期资金需求，做出妥善的投资计划。

从事任何投资前，一定要先看清是否适合自己，千万不可跟风盲目作决定，因为每个人都有不同的经济能力及承受亏损风险的能力。只有多了解目前可利用的理财工具，根据自己的需求来投资，及早行动，让自己的资产活起来，才能抓住投资理财的要领。

★两道防火墙是风险投资的前提

风险并不可怕，可怕的是没有任何保障下的风险投资。对于大多数人来说，在投资上需要有更多的冒险精神，不要因惧怕金融市场的高低波动，投资决策的判

你不可不知的74个投资理财

断失误，而对风险敬而远之。你可以在风险面前修建起两道防火墙。

一道防火墙是预留应急准备金，用来维持个人或家庭生活的日常费用。你要留出3~6个月的收入，作为应急准备金。一部分可活期储蓄，另一部分投资货币市场或债券基金。这是为失业、生病或修理房子和汽车保留的储备金。

另一道防火墙是保险。它的主体是健康险、意外伤害险、第三者责任险、养老保险等。这用来应对个人或家庭的中远期需求，防范和降低不可预计的风险。

★定期定额投资基金

定期定额投资基金的好处是每月强迫储蓄投资，不论市场行情如何波动，投资者不必考虑进场时机。由于进场时点分散，风险也同时分散，并且平摊了投资成本。定期定额购买基金，可以帮助你克服犹豫不决的弱点。同时，定期定额更着重时间的复利效果，适合中长期的目标理财，杜绝了投机性质的投资行为。



【相关链接】

组合投资让钱生钱

在机关工作的小刘每月收入相对稳定，除了日常的生活开支外，尚有一些余款，属于人们常说的那种典型的“工薪阶层”。为了使这部分钱最大限度保值，又最大限度增值，他琢磨出了一套组合投资方法。

首先，他将闲钱的35%存于银行，并精心选择了一种自认为最佳的储存组合进行储蓄。那就是：55%存1年期，35%存3年期，15%存活期。这样储蓄就可以实现滚动发展，既灵活方便，又便于随时调整最佳投资方向。接着，他还取出存款的30%买国债。投资国债，不仅利率高于同期储蓄，而且还有提前支取按实际持有天数的利率计息的好处。比如他所购买的挂牌上市的二手国债，年收益就比同期的银行定期储蓄利息收入高出1%。

小刘又用20%的钱投资基金。基金具有专家理财、组合投资、风险分散、回报丰厚等优点，一般年收益可在20%左右。基金有很多种，如金泰、安信、兴华





和开元等。他认为，这种投资很适合像他这样的工薪阶层。

同时，小刘还用存款的5%购买了保险。保险的基本职能是分担风险、补偿风险，在银行利率较低的情况下，购买保险更有防范风险和投资增值的双重意义。他认为，购买保险也是一种对风险的投资。比如养老性质的保险，不仅对人生意外有保障作用，而且也是长期投资增值的过程。

最后，小刘还将10%的钱财投资于邮票。因为他对邮票比较感兴趣。这不仅有投资性质，还融入了他个人的兴趣和爱好，可谓是一举两得的事。

小刘根据自己创立的组合适投资法，获得了很高的经济效益。前不久，他刚用投资赚来的钱买了一辆私家车。

26. 选对投资工具理论

◎市场上投资理财品种花样繁多，每种产品风险、收益各不相同。因此，着手理财之前，一定要认识一下常见的理财工具，看看它们有哪些优缺点。

财富从何而来？财富就源于你对致富规律的成功运用，源于你日渐成熟的理财智慧。中国有句俗话，叫做“吃不穷，花不穷，算计不到就受穷”。所谓算计，其实就是当今人们所说的理财。如今市场上投资理财品种花样繁多，每种产品风险、收益各不相同，因此着手理财之前一定要认识一下常见的理财工具，看看它们有哪些优缺点。

★银行存款

银行存款方便、灵活、安全，是公认的最保险、最稳健的投资工具。但是银行存款也存在缺点，它的收益较其他理财工具低，尤其在低利率水平下，几乎失去了资金增值的功能，浪费了资金的使用价值。

★国债

国债是财政部代表政府发行的国家公债，由国家财政信誉作担保，它历来有“金边债券”之称。许多稳健型投资者对它情有独钟。大资金大机构还有个便利，可以将其进行抵押融资，再进行其他投资活动，获得既有一定安全保障，又有一定风险收益的回报。国债的收益一般高于同期同档银行收益，但相对其他产品而言，投资的收益率仍然较低，长期固定利率国债也具有一定的投资风险。

★股票

股票是代表对股份公司净收入和净资产的权益要求权的一种金融资产。投资股票的好处在于它的潜在资金回报预期较高，有获取高收益的机会存在，投资股票的风险在于：它需要投资者有能力判断宏观大势、对行业和企业的前景具有分析鉴别能力。投资者需要面对投资失败风险、政策风险、信息不对称风险。因此投资者最好不要进行单一股票投资，小的资产组合应含有10只分布于不同行业的股票为宜，这样资产组合才具有调整的弹性。

★基金

证券投资基金是一种间接的证券投资方式。基金管理公司通过发行基金份额，集中投资者的资金，由基金托管人（即具有资格的银行）托管，由基金管理人管理和运用资金，从事股票、债券等金融工具投资，是一种投资者共担风险共享收益的投资方式。基金作为一种集合投资的工具，基金管理人较一般投资者而言，具备更专业的研究能力，能为投资者获取更稳健的投资回报。相对于投资人选择股票投资方式而言，它的好处在于可以尽量避免因投资者个人知识的缺陷而导致的判断失误，从而减少导致重大损失的概率。

★房地产

出于投资目的购买房屋及土地，就是房地产投资。房地产投资回报一般高于银行利率，收入稳定，但占用资金较大，而且也需面临投资风险、政策风险和经营风险；投资时要避免在房价处于高峰的时期买入，还要承担当房子卖不出去或租不出去时所产生的流动性风险。

★保险

保险是以契约形式确立双方经济关系，以缴纳保险费建立起来的保险基金，





对保险合同规定范围内的灾害事故所造成的损失,进行经济补偿或给付的一种经济形式。目前市场上的保险理财产品主要有变额寿险、万能寿险和变额万能寿险等。这3种产品一般将投保者所缴纳的保费分到两个账户中,即保单责任准备金账户和投资账户,前者主要负责实现保单的保障功能,后者用来投资,实现保单收益。保险的投资回报稳定、高于银行利息,同时还具有人身保障功能,但投资的回报周期较长。

★古玩和炒金

俗话说:“盛世买古董,乱世买黄金。”古董的稀缺性决定了它是很好的升值工具,但需要投资者有很好的专业知识,具有识别赝品的能力。而黄金因其特有的保值、增值功能,是家庭最值得信任并可长期保存的财富之一,也是很好抵御通货膨胀的武器之一。

★炒汇

炒汇也就是实盘外汇买卖,是利用汇率的波动,低买高卖从中获利,它可以规避单一货币的贬值和规避汇率波动的贬值风险,从交易中获利。炒汇的好处在于风险不太高(做实盘交易),因为一国的经济和政策一般有明显较明显的变化方向,时间也比较漫长,对于频繁交易的人,炒汇属于低风险、低收益的投资方式。即使如此,炒汇仍然要求具备一定的专业知识。

★期货

期货交易是在现货交易的基础上发展起来的,是通过在期货交易所买卖标准化的期货合约而进行的一种有组织的交易方式。期货交易的目的是为了转移价格风险或获取风险利润。期货属于典型的高风险、高收益投资工具,需要具备相关的专业知识和风险承受能力,它会把实际交易品种的市场价格波动的赢利和损失放大几倍甚至几十倍。



【相关链接】

寻找属于你的“钱”途

★节俭型——低风险投资

有一些投资者一有钱就存进银行，他们往往较为保守，惧怕投资风险。因此，这类投资者可以通过低风险投资来减轻对未来“钱”途的忧虑。首先要学会多收集各方面的理财信息，了解产品的特点、风险及其变现性，以应不时之需；再根据所能承担的风险程度，配合个人或家庭对中长期资金需求，做出妥善的投资计划。投资时，可以以低风险产品为主要考虑对象，如货币基金、国债、人民币理财产品、外币理财产品等。

★消费型——投资储蓄

这类投资者崇尚“工作是为了更好地享受生活”，追求时尚，常以信用卡还贷。一年下来，家里积存的各类商品越来越多，而储蓄存款却接近零。

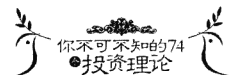
对这类投资者来说，首先，你要清理掉钱包中那叠厚厚的、随时引发你购物欲望的打折卡、会员卡；然后要学会强迫自己储蓄，不妨选择按期定额缴款的约束性理财产品。

★迷糊型——开通电子银行

这类投资者不拘小节，对每月收入支出糊里糊涂。他们手中有一定积蓄，却没想过如何让这些积蓄增值。

此类投资者，首先要学会使用电子银行。只要成为网上银行的注册客户，一个电话或一次上网，就可以实现账户查询、定活互转和交费投资。如果你的收入比较稳定，可以选择投资中高收益的基金，并适当增加寿险保额。





27. 定期储蓄理论

◎机会存在于各处，但只能提供给那些手中有余钱的人，或是那些已经养成储蓄习惯的人。

大凡成功的投资者都有一个良好的习惯，那就是储蓄存款。即便是在他们经济条件并不甚宽裕时，他们也努力节衣缩食，一点点积攒、储蓄。他们一旦面临机遇时，这辛苦存下的钱便成为他们成功的起点。

报纸上曾经报道一位拥有100万美元的富翁，原来却是一位乞丐。在我们心中难免怀疑：依靠人们施舍一分一毛的人，为何却拥有如此巨额的存款？事实上，这些存款当然并非凭空得来，而是由一点点小额存款累聚而成。从一分到十元，到千元，到万元，到百万元，就这么积聚而成。若想靠乞讨很快存满100万美元，那几乎是不可能的。

如今，在年轻人中，“月光族”、“负翁”、“负婆”早已不是什么新鲜事。这些年轻人挣的往往没有花的多，到月底还背上债务。要想不做“月光族”，他们首先要让自己有储蓄意识，养成好的储蓄习惯。

有位年轻人从滨州的农业区来到费城，进入一家印刷厂工作。他的一位同事在一家储蓄所开了一个户头，养成了每周存5美元钱的习惯。在这位同事的影响下，这位年轻人也在这家储蓄公司开了户。3年后，他有了900美元的存款。这时，他所工作的这家印刷厂发生财务困难，面临倒闭的噩运。他立刻拿出自己不断存起来的900美元来挽救这家印刷厂，因此获得了这家印刷厂一半的股份。

他采取了严格的节约制度，协助这家工厂付清了所有债务。到了后来，由于他拥有一半的股份，所以每年可从这家工厂里拿到25000美元的利润。如果他未





养成储蓄的习惯，那么他永远不会获得这个机会。

对于一个想要成功的人来说，储蓄的习惯是非常重要的。如果平日大手大脚，花钱没有节制，那到了真正需要现款来把握投资机会时，就会束手无策，眼睁睁看着机会让有存款的人抓走。

有一个很有钱的财主，死后给他的儿子留下了一笔很大的钱财。可是他的儿子不知道怎样当家理财，用钱乱得自己都不知道怎么用完的。他平时吃饺子的时候，要把饺子接口的那些厚一点的饺子皮扔掉。他一说扔掉，他家的仆人就偷偷把他扔掉的饺子皮放进一个碗里。由于挥霍无度，不到几年光景，他就把父亲给他的钱财全花光了。最后，他竟然沦落到靠乞讨度日。

有一天，饥饿潦倒的他讨饭到昔日伺候他的仆人家。看着昔日老主人的样子，仆人也拿不出什么东西来招待他，就给他煮了一锅饺子皮。昔日的财主儿子吃得很欢，已经很久没有吃到这么好的东西了，他十分奇怪地问：“世界竟然还有这么好吃的东西，以前你怎么不告诉我呢？”仆人泪眼双流：“老爷，这哪是什么好东西啊，都是你自己平时不愿意吃的饺子皮啊！我看着扔掉可惜，就都给你收着，晒干了储藏着。我想有一天，也许你还用得着。”

他一听，顿时失语，后来，他在寂寞抑郁中死去了。所以人们常常劝世人，要在自己富足的时候，想到以后困难时的痛苦，不要一下子就把钱全部用光了。

存款还有一个好处，就是在你需要向别人借钱时，你的存款习惯会帮助你。许多生意人不会轻易把他们的钱交给他人去处理，除非他看到此人有能力照料他的钱，并能妥善加以运用。摩根就说过：他宁愿贷款100万元给一个品德良好、且已经养成储蓄习惯的人，也不愿贷款1000元给一个没有品德及只知花钱的人。



【相关链接】

关于储蓄的两个建议

★ 有长期打算的钱：递进式储蓄法，增值取用两不误

你不可不知的74个投资理论

假如你有3万元,可以1万元为单位分别存为1年、2年、3年定期。1年后,你就可将要到期的1万元转存成3年定期。两年后你手中所持有的存单全部为3年期,只是到期年度依次相差1年。这种储蓄法机动性强,随时可以根据利率变动进行调整,同时又能获取3年期存款的高利息。

★ 利滚利储蓄法,一笔钱得两份利息

如果你每月有一笔固定收入,打算储蓄,你可以先存成存本取息储蓄(假定为A折),在1个月后,取出存本取息储蓄的首月利息,再用这份利息开个零存整取储蓄户头(假定为B折)。以后每月从A折取出利息存入B折,这样不仅存本取息储蓄得到了利息,而且这些利息在参加零存整取储蓄后又得到了利息,也就是一笔钱。

28. 储蓄赚钱理论

◎ 熟练掌握选择存款的种类非常重要。每个人应按各自不同的情况选择适合自己的存款期限和种类。

很多人都习惯把钱存入银行。有些人仅仅为了方便支取,就把数千乃至上万元钱都存入活期,这种做法当然不可取。粗略地计算一下:年利率为0.72%的活期存款,存款额以5万元为例,一年只有几百元利息;三年期年利率为2.52%的死期存款,存款额同样是5万元,每年的利息有1千元左右。由此可见,同样是5万元,存的期限相同,但存款方式不同,3年活期和3年定期的利息差距还是不小的。

很多人都认为,存款的期限越长就越划算,其实不尽然。由于部分储户在存款时没有仔细考虑好资金使用的时间,而盲目地将手中余钱全部存作长期,在急





需用钱时，迫不得已提前支取，这时便出现“存期越长，利息越亏”的现象。可见，熟练掌握选择存款的种类非常重要。每个人应按各自不同的情况选择适合自己的存款期限和种类。下面给大家推荐几种选择的方法：

★滚动储蓄法

在存钱的时候，你不妨开动一下脑筋。例如：张涛每月拿出1500元存成1年期定期存款。这样，1年下来，他手里正好有12张存单。此后若哪个月需要用钱，他只要支取当月到期的存款即可。如果不用钱，可将到期的存款连同本息及新有的余钱接着转存1年定期。这种储蓄方法通常被称为“滚雪球”，它尤其适合于工薪阶层操作，能够较大幅度地发挥储蓄的灵活性。

★阶梯储蓄法

李先生夫妇小有储蓄，参加了福利分房，有买房子的打算，但还没有付诸实施。他想一边看房子，一边把钱存起来，这时候应该如何获得最多的利息呢？

假设他有存款本金30万元，可采取以下存款方式：办理1、2、3年期定期存款各1万元；将到期的1年期定期存款本息转存3年期；将到期的2年期定期存款本息转存3年期；将到期的3年期定期存款本息转存3年期。以后每年都到期的存款连本带息转存3年期。

这种阶梯储蓄法将保证李先生每年都有到期的存款可供支配，减少了将3万元全部投入3年期定期存款，因特殊原因办理部分提前支取所造成的利息损失。这种储蓄方式是一种中长期投资，也适用于筹备教育基金与婚嫁资金等。它可使年度储蓄到期额保持等量平衡，既能应对储蓄利率的调整，又可获取3年期存款的较高利息。

★四分储蓄法

赵女士已经拥有了相当数目的资金。这时候，存款的数额和期限应该相应分散。若她持有10万元，则可分为存成4张定期存单，每张存单的资金额呈梯形状，以适应急需时不同的数额。如将10万元分别存成1万元、2万元、3万元、4万元这4张1年期定期存单。

此种存法的好处是，假如在1年内需要动用1.5万元，就只需支取2万元的存单。这样就可以避免10万元全部存在一起，需用小数额却不得不动用“大”存单

你不可不知的14个投资理财理论

的弊端，也就减少了不必要的利息损失。

★组合存储法

王华现有5万元，先存入存本取息储蓄户。在一个月后，她取出存本取息储蓄的第一个月利息，再开设一个零存整取储蓄户。此后，她将每月的利息存入零存整取储蓄。这样不仅可以得到存本取息储蓄利息，而且其利息在存入零存整取储蓄后又获得了利息。这是一种存本取息与零存整取相组合的储蓄方法。

★自动转存法

各银行都推出了自动转存服务。你在储蓄时，最好与银行约定转存。这样做，一方面可避免存款到期后不及时转存，逾期部分按活期计息的损失；另一方面是存款到期后不久，如遇利率下调，未约定自动转存的，再存时就要按下调后利率计息，而自动转存的，就能按下调前较高的利率计息。如果存款到期后遇到利率上调，你也可以取出钱后再存。

在存款时，你一定要看清存单的内容。比如，有的存单没有“约转存期”的内容，并在背面的“注意事项”中写道：“存单到期自动转期，复利计息。”有的存单则有“约转存期”的约定，而没有“自动转期”的内容。有些人在存款时忽视了这一“细节”，导致存单上“约转存期”的空白。

有的存单既没有“约转存期”的约定，也没有“自动转期”的内容，那么，存款到期后，你就应及时去转期。

此外，从定期存款的期限来看，选择1年期和3年期更划算。如果你选择了长期存款5年期，在利率调高时，便无法较快转存、享受较高的利率，就要受到损失。较短期存款流动性强，到期后马上可以重新存入。你可以每月将家中余钱存1年定期或3年定期存款，使用“滚雪球”的存钱方法。

总之，在参加储蓄时，只要你能科学安排，合理配置，就可以获取较高的利息收入。





【相关链接】

存款的注意事项

★尽量避免提前支取

如果你急需用钱,而存单又尚未到期,并且是在以前高利率时存的,你就不必提前支取。因为银行规定:定期存款提前支取时,利息按活期存款计算。这时,你可以用存单作抵押到银行贷款,等存单到期后再归还贷款。当然,事先要计算一下,假如到时归还的贷款利息要高于存款利息,那么这一方法就不可取了。关于余额部分存款,银行将会再开具一张新存单,仍会以原存入日为起息日,这一部分的定期存款的利息就不会受到损失。

★及时了解银行的新产品

各银行都有自己的特色产品,有些银行发行的人民币理财倾向的短期产品,计息、结息的灵活性更强。如,某银行发行的人民币理财产品年预期收益为2.5%,该产品以一个月为理财循环周期,每月一次结息,并且支取也非常灵活,与活期储蓄相比,利息会高出数倍。

★巧理财避加息风险

选择期限较短的人民币理财产品,可以规避央行加息的风险,并获得不错的收益。例如:3个月、6个月的短期定存能更快地跟上央行的利率变化;短期理财产品收益会更高。在还存在加息预期背景下,你可以购买一些收益较高、流动性好的低风险理财产品,作为长期定存的替代产品。如光大银行推出的以7天为一个周期的循环理财产品,税前年收益率为1.62%,起点5万元。如果7天内不支取这笔钱,这笔钱就按1.62%计息,如果当日不支取,次日再按7天循环自动理财。这种理财产品特别适合手中余钱多、收支比较频繁的投资。

29. 买房出租理论

◎“租市”的高回报率，使很多人越来越钟情于购买公寓住宅用于出租。

比较时下各种投资项目，很多人认为投资房地产仍然比较稳妥：炒股风险太大，投资艺术品不懂行，把钱放在银行又不甘心。而“租市”的高回报率，使很多人越来越钟情于购买公寓住宅用于出租。

★投资房地产，首选3种房

拍卖房，通过拍卖的形式购买二手房，最大的优点就是可以自己定价。在拍卖会开始之前，你可以很详细地调查一下有意向的房屋，提前定出一个心理价格。在此基础上，你完全可以“该出手时就出手”。通常情况下拍卖取得的房产价格都比市场价低10%左右。

尾盘房，即楼房卖到最后剩下的少数几套房。事实上它是最具有投资价值的：房屋已经建成，没有晚交楼和烂尾的风险，一般又是通过中介商买房，产权和资金安全等都有保障；尾盘价格基本已回落到实处，开售前炒作造成的价值虚增已不复存在；一般租客最关心的是小区内环境，而具体房屋的所处位置只要过得去就行，同一小区相同面积的房屋租金基本没有差别。

急转房，即由于某种特殊原因业主需要在最短时间内出手的房屋。在计划房产投资的时候，若能碰到急转房最好不要错过机会。一般情况下，急转房的价格要比市场价格便宜20%还多。

★买几套单身小公寓出租

作为一个时尚人士，陈先生并不虚荣。在别人攀比着买私家车时，他丝毫不动心。因为养车太贵，不如买房来得合算。





想来想去，陈先生决心投资房地产。他发现很多新来的同事都在外租屋住，于是就在一个新开发的小区买了3套房。他的眼光很特别，别人都买大房子，他却买了3套单身小公寓。当时是期楼，又是内部认购，他买的又是二三四楼，只需2000多元1平米，3套房子不到30万，而他只是付了个首期，不到10万。那3套小公寓很快就全部租出去了，每套600元，每月有近2000元的收入，用来供楼，绰绰有余。不出10年，这3套房子就全是他的了，而且还可以不停地出租下去。

陈先生说，出租房子的市场永远有生意可做。北京每年新增的几十万打工者，其中有不少是白领阶层，虽然月收入大都在五六千，但暂时买不起房，只有租房住。这种小小的一房一厅，正适合他们单身时居住。

买房出租收房租，是最简单的赚钱模式，最为省心省力，收入也最有保证。房子的水、电、煤气、电视、管理费等费用全都由房客支付，自己收的是纯利，何乐而不为呢？

★买房出租，自己租房住

在市中心上班的王小姐决定在外环买1套现房。她拿到现房后，会把房子租出去，然后继续在市中心租房住。

买市中心的房子，虽然离她上班的地方近，但是小户型少，房价又贵，以她的积蓄根本不可能买到像样的新房。而从投资角度决定买房，可供选择的范围就扩大了，无论内环中环外环乃至郊县，都在考虑的范围之内。

王小姐发现：比起内环的房子来，中外环的房子好处多多。因为房价便宜，即使一样的面积总价也低很多。考虑了一下租金回报率的问题，她比较了一下，发现市中心不少房子由于价格暴炒，租金收入跟不上，租金回报率往往只有3~4%。但是中外环的房子由于总价便宜，租金收入也不算太低，如果房子挑得好，那么租金回报率达到4~5%也是不成问题的。

虽然这样的理念还比较前卫，涉及的买房技巧也比较高。但是这样能够住到称心如意的房子，同时能拥有自己的房子，最后还能有额外的收入，多花点心思也是值得的。

★买房出租有风险

虽然高档住宅租赁市场风生水起，但买住宅出租也有风险。有些新开盘项目，

你不可不知的74个投资理论

开发商往往会制造很多的“投资陷阱”。例如：开发商通过一系列的租金假定、公式计算，给客户的投资回报率居然高达35%以上，还承诺代租销售，诱惑投资者介入。

但是，开发商假定的租金很难保证。因为，租赁市场的价格往往是由多方面的因素所决定的。一个项目得到租赁市场的认可，成为高出租率项目需要相当长的市场培育期，同时取决于项目整体的总租金水平和相同区域内市场总供给。即使在需求相对稳定的前提下，新的公寓建成后，会造成所处区域内公寓供应量增加，也会导致租金价格下降。

销售商代租只是短期行为。因为租约一般为两年，客户两年内的投资回报会得到开发商的“贴补”。但两年以后，客户就要面临真正的市场挑战。投资者应考虑长期投资的实际利益，不能只考虑目前出租的价格水平。

对于投资者而言，选择期房作为投资选择，前期投入可能降低，但是，投资者面临的风险在于开发商的信誉。一个项目成为高回报率出租项目，除了依托于项目自身品质外，更多的依靠项目配套和项目周边大环境。所以，投资期房风险更大。



【相关链接】

理财3年，理出1套房

小A原本是“月光族”。经朋友提醒后，他每月都尽量省下几千元。一年下来，他少说也存了两三万元，再加上单位的年终奖金，一年有5万元左右的“闲钱”。

他对数字不敏感，觉得研究股票是一件十分痛苦的事；也不想排队去买国债；其他的理财方式，对他来说也没有什么可操作性。那种回报少的理财方式，他不屑一顾；而那种回报率高、风险性大的理财方式，他也同样没兴趣，因为他不想整天提心吊胆地过日子。他希望有一种风险低、回报率高，而且不用经常费心思去打理的理财方式。所以，他通过银行按揭买了1套房。





通过群盘，他在一个位置相当不错的楼盘按揭了1套两室一厅的商品房，总价16万元，2500元/平方米。他首付了20%，加上装修、契税、保险等费用，刚好花光了5万元积蓄。本来是按揭10年的，到了年底，单位发了3万元的奖金，他一下子就把贷款全还上了。算下来，从他签购房合同到完全拥有自己的1套房子，仅用了3年的时间。更令人兴奋的是，由于这两年楼市发展迅猛，他买的那套房已升值了不少，单价已升到3500元/平方米了，一转手就能挣六七万。不过，他现在还不急于出手，他在考虑是出租还是出售能“理”出更多的财。

30. “金边债券”投资理论

◎国债的发行者为国家，安全性上有保障，同时国债的收益率通常比银行的存款收益率高，而且收益所得无需缴纳利息税。

国债，因收益率较高、风险小而被称为“金边债券”。不少人对国债“情有独钟”。但是，为了兼顾公平性，国债的销售不能预约，这使得好多人买不到手。其实，你只要注意点技巧，要购买到国债也并非太难。

由于各银行的额度相对有限，因此，要提高购买的成功几率，起早排队应该是可行的。除此之外，你还可以提前打探情况：首先观察身边的营业网点，哪些银行的顾客相对较少，然后再询问是否销售国债。这样，即使你去的时间较晚，但是由于购买的人不多，无形中提高了购买到的几率。

不少老百姓买国债都喜欢到工行、建行等大的金融机构，但是购买到的几率却相对较小。由于工行等机构全国的营业网点太多了，一旦开始发行，分布到各网点的额度就非常有限，自然很快就销售一空。因此选择规模相对较小的金融机构，反而能够提高命中率。

你不可不知的74个投资理财论

即使你在一二级市场没有买到国债，也别忘了关注二级市场的收益率。

★选好购买市场，提高收益率

买国债时，首先要看它的收益率。收益率 = (出售价 - 购买价) / 时间。有人认为，在一二级市场买国债，其收益率一定比二级市场高，其实未必。

由于国债对利率较为敏感，买入的时机不一定选择在发行时，投资者完全可以等到国债出现大幅下跌之后再考虑买入。由于其面值为100元，利息是固定的，因此一旦价格跌破100元，相应的实际收益就会提高。

例如：2003年发行的7期国债，发行面值100元，票面年利率为2.66%。但有一段时间的交易价格仅为89.1元，因此实际年利率达到了4.73%。这样，人们在一级市场上购买还不如在二级市场上购买。因此，进行国债投资时要比较一二级市场不同国债品种的收益率，选择收益率较高的品种投资，不要只盯住一级市场。

有专家认为，国债的二级市场价格波动也有规律，往往在证交所上市初期或出现溢价或贴水。稳健型投资者只要避开这个时段购买，就能规避国债成交价格波动带来的风险。

★预测该何时买入、卖出

投资国债具有很高的安全性。但是，在二级市场买卖国债就具有投资风险了。也就是说，当投资者购买（或卖出）国债以后，市场利率上扬（或下跌），国债价格必然下跌（或上涨），投资者将会蒙受损失（或赢利）。因此，投资者应注意分析经济的发展情况，对今后的利率走势做出预测。

当经济发展比较稳定、宏观经济调控成效明显、通货膨胀率持续稳定在低水平时，政府为刺激投资和消费，支持经济发展，会调低利率。因此，在预测今后市场利率将走低的情况下，国债价格将会上扬。这时，应该从二级市场上买入国债。当经济高速发展，通货膨胀居高不下，投资需求和消费需求过热时，政府为抑制过度投资和消费，防止产生“泡沫经济”，会提高利率，国债价格将会下跌。这时，应该在二级市场中卖出国债。

★投资国债打算要长远

投资者若购买凭证式国债不到半年就兑付，除了没有利息之外，还要支付0.1%手续费。这样，就会造成本金的“缩水”。持有半年至两年的，则按年息





0.72%计息,若持有者1年后因急需用钱而提前兑付,扣去手续费,其收益率仅为0.62%,而一年期整存整取储蓄扣除利息税后的收益率为1.8%,购买国债显然是吃了“哑巴亏”。

因此,投资者在购买凭证式国债之前,一定要制订一个长远的理财计划,可以进行组合投资,把国债、基金、活期存款、定期存款等等组合起来进行投资,也就是“不要把鸡蛋放在一个篮子里”,这样在需要用钱的时候也不会出现“亏本的买卖”。



【相关链接】

了解你的投资盲点

只有了解你的投资盲点,你才有可能找到符合自己个性的投资方式。

★大手笔投资有风险

有些投资人往往喜欢大手笔的投资。她们可能会等到领年终奖金,有一笔三五十万元的资金时,才会去单笔下单投资。可是一二月发年终奖金时,却通常不是好的投资时点,投资往往会亏钱。所以,你最好至少将一半的积蓄,以定期定额的方式投资,来弥补自己喜欢大笔投资的风险。

★不要把重点过多地都放在细节上

有些投资人的理财盲点就是想得太多,本来做的决定已经很正确了,可是却因为想得太多而没有出手,结果时间一拖,就错过了投资时机。比如某个股票从10块涨到20块的时候,还可以买,可是保守型的投资却会等到涨成50块的时候才敢买,这时候就已经太迟了。所以,建议你不要想太细。当重点都放在细节上时,你反而会忽略大方向,使投资很难有预期的回报。

★稳固投资、短线投资达成互补

有些投资者通常是因为太聪明,看到这个也好、那个也好,因此很容易变来变去。这类投资人足智多谋、爱研究、爱接收讯息,所以只要市场有变化,他们

你不可不知的74个投资理论

就会改变投资策略。这类人比较适合短线投资的。进进出出地操作，不但可以满足她们的成就感，如果够努力，也可以赚到不少钱。可是，这类投资人的缺点就是守成不易。所以建议你将钱分成两大块，一部分做稳固的投资，再拿另一部分去短线投资，以达到互补的效果。

31. 爱好赚钱理论

◎很多业余爱好本身就是一种投资。

莫使自己成为一架只知赚取金钱的机器，要有张有弛。适当的业余爱好能陶冶自己的性情，锻炼自己的能力，开发自身的潜能。

在一般人看来，成功的投资者大都身负重任，事务繁忙，是没有闲暇去从事业余爱好的。而事实上很多成功的投资者却忙里偷闲，在紧张忙碌的工作之外，仍能挤出时间从事业余爱好。这种业余爱好，不但不妨碍他们的事业，相反，还能对他们事业的成功有所裨益。因为很多业余爱好本身就是一种投资。

当今世界上最大的化学公司杜邦公司的总裁格劳福特·格林瓦特，每天挤出一小时来研究一种世界上最小的鸟——蜂鸟，用专门的设备给蜂鸟拍照。他写的关于蜂鸟的书被称作自然历史丛书中的精品。

威尔福莱特·康是一位世界织布业的巨头，尽管事务繁忙，他仍坚持业余画油画。他的油画大量地在画展上展出，其中有几百幅被高价买走了。他把卖画所得的收入作为奖学金，专供给搞艺术的优秀学生。他说，这是他的一半收获，而从画画中获得了很大的愉快，这是他的另一半收获。

罗斯福总统在战争最艰苦的年代里，日理万机，但仍坚持业余集邮。已故的吉妮太太曾说，总统那时经常到她管的那幢房子，把自己关在里面，摆弄邮票。每





次他来时脸色阴沉，疲惫不堪。等到他走出屋子离去时，精神状态完全变了，似乎整个世界变得明亮了。对这位总统来说，集邮的片刻时间换来了他新的精神面貌。

业余爱好也能为自己开辟出另一片成功的天地。一位名叫尼古拉·格里斯多弗罗斯的电梯维修工每天下班后，总要花1小时攻读核物理学方面的书籍。结果，1948年他提出了建立一种新型粒子加速器的计划。这项计划经美国原子能委员会试验、改进，为美国节省了7000万美元。格里斯多弗罗斯得到了1万美元的奖励，还被聘请到加州大学放射实验室工作。

业余爱好与自己的本职工作并不矛盾。在每天忙碌的工作之余，做做自己心爱的事，有助于放松身心，恢复精力，使生活变得更有情趣，生命更有意义。它可以缓解一个人在工作生活中遇到的压力，也能锻炼一个人的思考力、创造力，起到享受生活与赚取金钱两不误的理想效果。



【相关链接】

业余爱好填补了养老金

刘明本以做小买卖为生，却酷爱老式家具。在明清红木家具还不如三大板家具值钱的时候，他便走街串巷，把那些老家什以较低的价钱“拖”进家来，拆散了叠放在阁楼上。经年累月，这些老家具几乎把他家的楼板压塌。前几年，他不幸中风瘫在床上，失去了生活来源，照理应当贫病交迫、老来吃苦。

不想近年来，明清家具先后被国内外藏家看好，价格比当初购买时涨了几百甚至上千倍。其中最出彩的是一对黄花梨明式圈椅，当年刘明在运河船上以30元的贱价买进，后来竟然卖了80多万。

刘明年老且病，就靠了这一阁楼的“破烂”家具，请专家出诊，雇看护服侍，居然带病延年，活过80高寿，方安然而逝。刘明去世后，阁楼上的桌椅板凳还剩下大半，便都交付了几女。

32. 集藏投资理论

◎如果你仅仅把收藏作为一种投资，那么，你一定要坚持收藏投资的原则：
只收藏多数人关注和欣赏的艺术品。

拍卖门槛的放低，集藏品投资价值的连创新高，引发了人们对字画古玩收藏投资的“热情”。到字画古玩市场“掘金”，成为人们投资理财的新方向。集藏品拍卖会上，普通人的身影也越来越多。

集藏是一种文化和智慧的综合理财手段，需要很丰富的专业收藏知识。集藏投资是一种较长期的行为，需要不断锤炼。集藏流动性不强，只是需要注意藏品的发行量、存世量、需求量、题材种类，以及炒作、时间等因素。

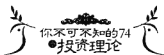
★集藏主要靠收藏者的慧眼

收藏投资和其他投资一样具有风险。收藏热到来的时候，赝品也随之而来，以假乱真。在收藏市场上，一件藏品的真伪，价格有天壤之别。如果你没有扎实的收藏知识和经验，就很容易在大量的赝品中翻船。“囤积居奇”是收藏者的不二法门，你要慧眼识得什么是“奇”，何时出货。这需要你准确地掌握变幻难测的收藏市场。

投资艺术品首先要学会辨真伪，分优劣，不能只看作者的名气。比如齐白石有4万件书法作品，但存世的精品充其量只有2000件。收藏者要收藏那2000件中的作品，不能收藏那些应酬的作品。你若想以合理的价位买入，还要讲时段。市场在调整时，艺术品的价格会相对便宜。

在市场里，某些真品会被人们视作伪品低价出售。高手独具慧眼，辨伪识真，断然买下，接下去查找证实其为真品的依据，然后指点投资者。投资者恍然大悟之后，愿意出高价收进。这就实现了成功的投资。投资艺术品会经历三个阶段：





起初将伪作当真品买进，中途将真品当真品买进，后来将真品当伪作（伪作之价）买进。这后者已到达炉火纯青的境地，不是初入市场者所能把握。

★收藏和投资都是有层次的

收藏和投资都是有层次的。你的学识、经济实力、判断真伪的眼力、承受风险的能力，都决定着收藏的层次。收藏和欣赏有着共同的规律，就是由近及远、由浅入深、由表及里。

如果你很有收藏经验，又有经济实力，可以收藏历代名家的作品。一件300万元的作品看着价很高，但10年后可能就是1000万元。如果你经济实力一般，可以收藏小家的东西，当然也可以收藏名家的东西，但一定要收藏其精品。再退一步，如果你的收藏经验和经济实力都不是特别突出的话，可以收藏一些有点名气又便于理解的作品。

★收藏多数人关注和欣赏的艺术品

如果你仅仅把收藏作为一种投资，那么，你一定要坚持收藏投资的原则：只收藏多数人关注和欣赏的艺术品。这里的多数人，不是针对所有的人来说的，而是在收藏投资领域内的多数人。成功的收藏品投资，应该建立在对大多数人购买心理的预期之上。如果你选择投资品种时只考虑自身而不顾大多数人的偏好，最终的结果很可能就是你收藏了一大堆藏品，却卖不出去，只能自己欣赏。

★字画古董增值潜力大

名人真迹字画是家庭财富中最具潜力的增值品。但将字画作为投资，对于一般人来说较为困难。而且现在字画赝品越来越多，好多大拍卖行都不敢保证其真实性，这又给字画投资带来了一个不可确定因素。

古代陶瓷、器皿、青铜铸具、景泰蓝，以及古代家具、精致摆设，乃至古代钱币、皇室用品、衣物，都可称为古董。因其年代久远、日渐罕见而成为国宝，增值潜力极大。

钱币，包括纸币、金银币。至于这些货币是否是值得投资，就需要鉴定它们的真伪、年代、铸造区域和珍稀程度。很多珍稀钱币都是无价之宝。

★邮票投资的回报率较高

在集藏品种中，集邮普及率最高。从邮票交易发展看，每个市县都很可能成

你不可不知的14个投资理论

立了至少一个交换、买卖场所。邮票的变现性好,使其比古董字画更易于兑现获利,因此,更具有保值增值的特点。只是由于近年来邮票发行量过大,邮票的升值潜力也有所降低。

★中青年画家作品适合大众投资

专家表示,有三类艺术品将会在市场上体现较高的价值,而且增值较快。一是瘦山石类,二是玉石类。因为这两种艺术品的资源十分有限,开采量已经越来越少,而收藏的人越来越多,从而造成来源紧缺,因此,具有较高的增值潜力。第三类则是当代的中青年画家作品。这类作品非常适合大众投资。这些作品目前价位不太高,但随着这些画家的逐渐成名,他们的作品以后增值的空间将会很大,而且现在投资更容易取得书画真迹。

★不要把你的资产全投入到艺术品上

和任何投资一样,不要把你的资产全都投入到艺术品上来。西方的一些大的收藏家和投资人大多是这样做的。第一不要举债,不要借钱去搞投资;第二是只拿出一部分钱来投资。除非你是一个成熟的收藏家,除了生活之外,你完全可以都投入进去。当然,此行业的收益也是其他行业不能比的。



【相关链接】

集藏的投资窍门

★冷门收入,热门抛出

艺术品市场经常会形成一些热点。比如前些年国际市场上中国元、明、清官窑瓷器行情看好;有一阵子在台湾地区兴起了收藏名家紫砂壶的热潮,一把小壶,常常炒到几十万港元。艺术品市场没有热点就没有高潮,有了热点,相对也有冷点。买进东西,你就要力求价位适中了,尤其要注意收一些冷门、不被常人看好而实际上经得起市场考验的优秀艺术品。等到市场形成热点时,你再看准时机抛出。





★静等时间让艺术品增值

收藏品是一种中长期的投资门类。它的效益在短期内一般很难显现出来。一般来说,时间越长,收藏品的价值越高。一般的收藏品,10年左右,价格便会上涨几倍。像齐白石的一幅画,20年前市场价一般为150~250元,而目前每幅的价约5~10万元,精品更是几十万、上百万元一幅。所以,你可以把艺术品放在家里,耐心地等待时间让其增值。

★转手到另一个地方去卖

不同的地域有着不同的文化内涵,因此,承载着文化内涵的收藏品,也许在某个地方不怎么值钱,但是,转手到另外一个地方去卖,就能卖个高价。比如:国内与国外,城市与农村,北方与南方,沿海与内地。由于审美口味不同,艺术品的地区价还是存在的。所以,充分利用地域文化的差别,获取空间差价,是一个很不错的投资收藏品的策略。

★灵活使用多种经营方式

买入一批艺术品后,你可以先将其进行分类。对于那些目前有地区差价的,不妨立即运往其他地方抛出,而将价格已比较足的艺术品留下“养起来”,等到有利可图时再出售。你可以灵活交替地运用多种经营方式,这样才会兼得各种经营方式的好处。

33. 金银珠宝投资理论

◎金银珠宝具有较高的市场价值,兼具装饰、美化与保值、升值的特点,不失为投资的绝佳选择。

由于地球上宝石矿藏极为稀少,人们的需求量不断增加,因此就显得弥足珍

你不可不知的14个投资理论

贵。珠宝品质坚硬，美丽珍贵，体积小价值高，便于收藏携带，所以一直深受人们的喜爱。珠宝具有较高的市场价值。黄金是世界货币，钻石亦成为一些国家金库中重要的储备。珠宝兼具装饰、美化与保值、升值的特点，不失为投资的绝佳选择。然而，珠宝的范围广泛，哪类珠宝更具备投资潜力呢？

★黄金有保值功能

黄金价格长期缓慢上升的趋势决定了其保值的功能。现在可以投资的黄金产品非常丰富，有纸黄金、实物黄金、黄金期权等。投资也变得越来越便捷，如纸黄金，在网上就可以直接购买。而市场上的黄金饰品需要变现出售时，投资者买入价与卖出价往往相差很大。

影响金价的因素有：美元的强弱、地缘政治局势、全球通胀压力、黄金供求转变、央行黄金储备增减、国际原油价格的涨跌、黄金生产商的避险操作、全球经济及股市、债市的表现、COMEX成交量和未平仓合约的参考等。

★白银适合投机

和黄金一样，白银的需求也分为工业和投资需求两大类。白银的工业需求虽较黄金广阔，但在投资需求上，显然要弱于黄金。其实，白银的价格波动远比黄金更为剧烈。如果把握得当，投资白银能够获得比黄金更高的回报。所以，在业界也有“黄金适合投资，白银适合投机”之说。

贵金属市场是个高风险、小规模金融市场，白银市场更是“袖珍型”的。流动性小意味着波动性大，从历史走势上看，银价容易被操纵，呈现暴涨暴跌的态势。有时候一次暴跌，日内跌幅就高达20%。针对白银市场的特点，于普通的投资者而言，把握短期波动的难度很大。因此，投资白银应该是长期投资，切忌盲目跟风，追涨杀跌。

★衡量钻石的4个标准

普通钻石虽有一定的价值，但不是投资保值的对象。一颗钻石是否具有投资收藏价值必须从4个方面仔细衡量，才能作出正确的判断。这4个标准，称为4C标准，即色泽、净度、切工、克拉。

按国际标准，钻石分为D至Z共23级，其中纯白的品级是D级，次级是E级，这样顺次而及至Z级。从投资角度看最好能购买D级钻石。

根据瑕疵的程度，人们一般把钻石分成“无暇”、VVS1-2级(含极少微疵)、VS





级、SI级，及Imperfect(有瑕疵，可以用肉眼看出毛病)级。投资钻石，一定要购买VS级以上的钻石。否则，就很难指望它保值、增值。

想要购买有投资价值的钻石，你还要挑选切工工艺优良的钻石。虽然并不是所有钻石都在年年升值，但是从总体而言，钻石价格稳定上涨。

此外，你应该选择1克拉以上、级别较高的钻石进行收藏。

★红、蓝宝石

人们通常所说的红宝石、蓝宝石是泛指红色、蓝色的宝石。实际上，真正的红宝石和蓝宝石是达到宝石级的刚玉。

出产地是有色宝石价值的决定性因素之一。红宝石以缅甸出产的价值最高，而蓝宝石则以斯里兰卡、缅甸及克什米尔的为佳。缅甸出产一种颜色鲜红，被称为“鸡血”的红宝石，最为珍贵。红宝石因其结晶小，5克拉以上的极为罕见，3克拉的红宝石就颇具投资价值了。

切工也是影响红、蓝宝石价值的重要因素。红、蓝宝石在切工上非常讲究，包括刻面与素面两大类；形状有椭圆、圆形、祖母绿形、梨形、橄榄形及混合形等。其中最受欢迎的是混合形，即是宽的椭圆形。

★绿宝之王——祖母绿

祖母绿是绿柱石中的一种，它发出晶莹艳美的绿色光辉，是绿宝石中最漂亮、最珍贵的，被誉为“绿宝之王”。祖母绿的产量极少，价格昂贵，其色彩愈浓绿，价格愈高。优质的祖母绿宝石，其价值可以与钻石相媲美，一颗重18克拉的祖母绿耳环，售价可达52万美元。祖母绿的硬度不强，因此天然的祖母绿内部都有细微的裂纹，这也是判断天然祖母绿的凭证之一。全世界80%祖母绿宝石产自南美的哥伦比亚。

★猫眼宝石

猫眼宝石，也称猫儿眼、金绿玉、波光石等，猫眼宝石会呈现猫眼效果。所谓猫眼效果，是指在有光照的情况下，宝石表面会出现一条如猫眼似的闪光亮带，而且一经摇晃，亮带也会随之晃动。奇妙的是，亮带也如猫眼一样，可随光线的强弱而变化。

猫眼宝石的颜色主要有葵黄色、酒黄色、黄绿色等。其中，以色泽鲜明的葵黄色为最好。猫眼宝石，是一种极为稀少、珍贵的宝石，一只好的猫眼宝石戒指，价值可达几十万美元。目前，世界上猫眼宝石最著名的产地是斯里兰卡，因而也

你不可不知的74个投资理论

被称为东方猫眼宝石。

★高档翡翠和精品

翡翠投资,大致可分为原料投资和成品投资。翡翠原料的投资可分为赌石和明货交易两种。翡翠成品可以分为雕件和首饰类。藏翠已成为当今的时尚。但翡翠饰品包罗万象,作为一个收藏者不可能面面俱到。你要买自己喜爱的翠件,并形成自己独特的收藏风格。对于侧重投资的收藏者,这就要花一番心思了。你要考虑哪些翡翠将来会卖到更好的价钱。高档翡翠和精品是投资的方向。俗话说:“家有玉石万车,不如凝翠一方。”宁精勿滥是翡翠收藏、投资者的毕生追求。



【相关链接】

珠宝投资有风险

钻石、红宝石、蓝宝石、祖母绿、金绿宝石和翡翠属于高档宝石,石榴石、橄榄石、黄玉、紫晶、马来玉等则属于中低档宝石。在当今世界上,钻石、红蓝宝石、翡翠、祖母绿被公认为是最珍贵的4大高档宝石,也是最有投资与收藏价值的。

但是在特定的条件下,价格很昂贵的珠宝,也可能会一落千丈。而且珠宝鉴定一般人难以完全了解,因此,其市场价格变化规律,外行人很难掌握。珠宝投资的难度较大,一般人是很难涉足的。

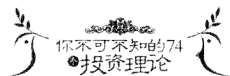
要想做一个成功的珠宝投资者,规避市场风险是必不可少的。投资珠宝首饰主要在鉴定、安全、市场等方面有一定的风险。

鉴定——这是投资与收藏的最大风险,一方面要认清假货,一方面不能高估其价值。

安全——在携带、保管、收藏珠宝时,要高度警惕,严密防范,以防盗窃和抢劫。

市场风险——珠宝的价格不是一成不变的,它随着市场供求关系不断地发生着变化。因此,投资金绿珠宝也存在一定的市场风险,投资者应及时了解和掌握市场的变化,为自己的财富进行更好地投资操作。





你不可不知的74
● 投资理论

34. 投资珠宝放长线理论

◎投资珠宝首饰最好能以平常心待之，避免大起大落对人心理上的冲击，前提可以是因为喜欢或者是兴趣所在，其次才是以盈利为目的。

中国的珠宝市场发展的潜力很大，“钱”途十分看好。珠宝投资是国民资产保值、增值的一部分。它受货币通货膨胀的影响较小，绝大多数产品价值跟随着国际市场的变动。所以，你可以放心地进行个人资产的储藏和增值。

★与其多而廉，不如少而精

宝石的研究与投资，并非一朝一夕可成：对宝石的认知不足而急促投入，风险会很大。在收藏珠宝时，进货成本不宜过高。一般来说，以店面实价进货就算成本过高。若想取得投资珠宝收益的最大化，你必须信守一条基本法则：即“与其多而廉，不如少而精”。

在收藏与投资时，你应以中、高档品种和中长期操作为主。精品、高档的珠宝才最有投资价值。你要注意收藏各类宝石的精品，如高档的红宝石、蓝宝石、翡翠等。你要选择属于资源稀缺类的珠宝、非工业化生产的珠宝和具有人文价值的珠宝。一些珠宝设计大师的作品因为数量有限，而且有较高的艺术性，是收藏佳品；许多颇具历史文化价值和典型艺术风格的珠宝也具有相当高的收藏价值。

在投资中，你还应注意此类珠宝的需求是否旺盛，变现能力是否容易。过于稀罕昂贵的宝石，一般的投资者也不宜运作。因为这类宝石不仅占用大量的资金，而且在公开市场、公开行情、公开交易方面也不易把握，失误的比例很大。

★尽量减少购买的中间环节

你要尽量多认识一些人，如宝石专家学者、收藏家、消费者等，让你周围的





人知道你在研究及收藏宝石，让他们成为你的朋友，因为这些人有可能是你的潜在客户。

比较理想的收藏渠道是：直接从珠宝加工厂、加工工艺师那里取得，或者直接委托工厂订制。这也是今后高档珠宝销售的主要发展趋势，但这不是大多数人能轻易办到的。

从珠宝专卖店、专柜内购得，这是目前购进珠宝的主要渠道。但从此渠道购进需要自身具有较高的鉴赏水平与专业知识，同时商业中间环节的利润也对今后的升值不利。同时，你要特别注意商家的信誉，选购时一定要去信誉高的正规商店购买。你也可以从拍卖会上购进，这是目前高档珠宝首饰流通比较集中的环节，同时也有机会取得一些物美价廉的东西。

一般的投资者可以从专卖店、专柜处炼眼力，拍卖会上淘精品。而资深投资与收藏者则需要复合式的全方位的，从各种渠道寻求自己中意的藏品，如各地展览和古玩市场等。投资者在投资珠宝时要注意，应尽量减少购买的中间环节。

★长线投资回报率大

珠宝的投资，回报率一直呈稳定增长趋势。但其本身特性及市场的需求特点，决定了投资珠宝不可能立刻就有回报，需要时间的过程。以钻石为例，要想获得较好的收益，一般变现操作的时间应在3年以上。翡翠、红宝石等贵重宝玉石增值速度较钻石为快，但也需持有至少1至2年。投资珠宝首饰最好能以平常心待之，避免大起大落对人心理上的冲击，前提可以是因为喜欢或者是兴趣所在，其次才是以盈利为目的。

此外，珠宝的投资应在个人及家庭资金比较宽裕的情况下进行。你要合理把握与股票、房产、基金、储蓄等投资方式的分配比例，一般情况下，珠宝投资占投资总额的10%~20%即可，同时还应从个人的经济状况出发，合理选择。



【相关链接】

投资珠宝须具备一定的专业知识

一个做钻石生意的犹太商人曾问他的合作伙伴：“你知道大西洋底部有哪些鱼类吗？”乍一听这个问题，听者可能感到莫名其妙。因为做钻石生意和大西洋底部的鱼类毫无关系，怎么问这样一个风牛马不相及的问题呢？但犹太人有他自己的思想：一个钻石商人需要的是一个精明的头脑。如果对方连大西洋有哪些鱼类都了如指掌，可见对钻石的业务知识也同样相当熟悉，那么对巨细俱全的钻石种类的分析肯定也是全面周到，和这样的商人合作肯定能赚钱。

投资珠宝者一定要做个有心人。你可以从书本中学习相关珠宝知识，积极参加各种珠宝讲座、珠宝展览会等，多和研究宝石的专家、学者、收藏家、从业者等接触，不断积累相关珠宝的知识及经验。投资者在投资前，一定要对所投资的珠宝首饰的有关知识与背景作一些了解，对市场行情作一些调查，如能请教有关专家更好，一定要做到胸中有数。宝石的价格受色泽、做工、重量等诸多因素影响，你在购买时一定要索取国际公认的鉴定书，以确保宝石的品质与价值。

35. “小业主”投资理论

◎《商道》中有句名言：“财上平如水，人中直似衡”，意思是说，人不可欲望无尽，要脚踏实地，看不起小本小利的人永远也发不了大财。





王女士结婚10年了，每月省吃俭用，所以银行存折上的数字直线上升。她一直认为：“如果没有储蓄，生活就等于失去了保障。”而理财专家却对这种做法提出了质疑，因为王女士把储蓄变成了嗜好，而忘记了等钱储蓄到了相当数目时可以提出来动动脑筋，活用这些钱，使它能赚到远比银行利息多得多的钱。银行里的钱越存越多的时候，人在心理上觉得相当有保障，便会靠利息来补贴生活费，这会使人养成依赖性而失去冒险奋斗的精神。

★将兴趣爱好转化为店铺经营

身居某知名外企高位的孜孜说：“我一直很想开一个艺术品方面的小店，不管我今天在外企挣了多少钱或职位有多高，这是我的兴趣和心愿。”3年前，她和一个朋友在外经营了一个销售世界各地布艺品的小店，生意非常红火。

像孜孜这样的人很多，现在的工作并不是他们的兴趣、爱好，不能满足他们的精神需求。他们只要物质稍微宽裕一点，就会花费很大的精力投入到自己的兴趣爱好中，寻找自己的“人生价值”所在。有些人也会将这种兴趣转化为店铺经营。如果他们注意经营方法和技巧，不仅能满足自己的兴趣，而且能赚到钱。

★理财心态要端正

王辉最开始做办公室工作。有一天，他突然觉得自己不过是像机器中的一个螺丝钉一样任人摆布，觉得毫无趣味，便提出辞职，自由自在地摆起小摊子来了。刚开始，家人朋友极力反对：“你放着好好的工作不做，出来摆小摊多不体面！”可是，他做体面的办公室工作时，每月的薪水很少，生活很拮据。自从他辞职摆小摊子以后，每月的收入大增。生活富足了，家人和朋友们又怎会感到不体面呢？

人们说“富贵”，而不说“贵富”，确实是富有人生哲理的——人必须先富，然后才会得到一般人的尊敬。可是，如果一味地顾虑体面，弄得很多正当赚钱的小生意都不敢去做，生活困苦，这还有什么体面可言？一个人只有先不顾体面，去做能够赚更多钱的小事，等大富之后，才能赢得更大的体面。《商道》中有句名言：“财上平如水，人中直似衡”说的就是人不可欲望无尽，要脚踏实地，看不起小本小利的人永远也发不了大财。只有慢慢积少成多，一步一步地走，最后才能爬上财富的顶峰。女人想当小业主，更要端正心态，放下所谓的体面。

★“下海”前的预备工作

你不可不知的74个投资理论

能否在商务活动中发挥才能,一切取决于一个人的兴趣、能力和文化程度。实际上,对于每个人来说,经商的机会都是存在的。为了把握这种机会,你可以阅读报刊上的广告,了解市场需求,在适当的时机挑选适宜的商业项目下海经商。

你要先研究干什么,是办咨询、开事务所,还是直接进入商界。你要像个内行的专家,设法弄清事物的本质。在投入钱财和精力前,你要了解市场及其信誉。想一想,谁会对你有利?你要准备干重活粗活,干从来没干过的活,还要学会作出事关今后商业活动命运的重大决定。

你要学会编造切合实际的商务计划,核计是亏损还是赢利。你可以聘请专业人士加盟,但尽量不要用家属和亲属。因为把经商和生活搅在一起,结局通常是悲哀的。如果遇到竞争,你要先搞清楚竞争者有多大优势,市场是不是饱和,能做哪些对手无法做的项目。你要巧妙地宣传你的商品,还要学会管理钱财,学会分析银行账目,懂得贷款作用。你要让银行家相信,你是可靠的,你有偿还能力。



【相关链接】

头脑灵活,做出特色

在西方发达国家,超过60%以上的人生活来源是多渠道的,即绝不是单纯靠一份工资收入。他们除了利用各种金融工具理财生钱之外,独资或者合股做个“小业主”则被认为是最受人推崇和认可的生财方式。

有一位女白领,她在业余时间当上了小业主之后,已经达到了50万元的总收入。当初的5万元投资,现在已经翻了10倍。现在,她正计划为自己买一套新房子。同时,她做的项目还在不断地扩大。

当“小业主”确实是一个很好的投资方向,但是要注意项目的选择,否则就会出现风险和失败。在项目选择方面,一定要注意:要有特色,投资成本可以不大,但一定要有市场发展前景。比如,当女性美容店遍地开花的时候,不妨反其道而行,照顾一下男性的需要,开一家男士形象设计中心。当然,经营时为增长





客源,也可以从女性的角度做文章,比如在情人节时打出“给所爱的他一份惊喜”的办卡优惠活动。

同时,在理财过程中,不要影响自己的本职工作,在投资方面不要操之过急。在投资额度上不要太多,一般从5万元起家就可以了,然后再根据情况调整规模,能做多大就做多大。

36. 信用卡生财理论

◎善用手中的信用卡,它就会变成不错的理财工具,甚至还能让银行的钱替自己“付息”、“生钱”。

使用信用卡的方便之处在于,它有“可以透支”和“有免息还款期”两个强劲功能。只不过一般人只想着刷卡的潇洒和方便,却没想到如何巧用手中的信用卡帮自己理财。其实,充分利用信用卡的功能和各项优惠,是可以巧妙地让银行的钱替自己“付息”、“生钱”的。

★巧用免息分期购物

小王夫妇买了房子手里的钱已经花得差不多了,可是接下来还要面临装修的花钱考验,怎么办?很多人都遇到过类似“割得起肉,买不起葱花”的尴尬。虽然装修的钱之于买房费用是小钱,可是付完房款,很多人已元气大伤,哪里还有余钱去装修?

其实,如果你手里有一张银行的信用卡,就可分期付款采购装修材料。6个月的免息免付款、最高装修款15万元、最长24个月的分期,不仅大大降低了一次性支付的压力,而且可以增加装修预算,把新房的装修提升一个层次,从而使自己可以更早、更好地完成装修,提前“享用”自己的新房。

你不可不知的14个投资理财

如果你装修新房是为了投资,那么这更是一个利用信用卡来帮自己“赚钱”的极好机会。你可以在分文不付的情况下装修好新房,尽早用于出租或其他商业目的,从而尽早拿到投资回报。

你还可以利用信用卡分期付款购买品牌电脑、高档音响及洗衣机等大件商品。银行会定期公布分期付款商品名录,同时限定持卡人在一定时间内申请认购有关商品。所购商品如果出现任何质量问题,消费者可以直接和商家联系更换或维修。

★利用“免息”赚“利息”

如果你并不缺钱,你完全可以利用信用卡长达56天的免息期享受理财的机会。譬如,在免息还款期内先花银行的钱,自己的存款享受更多利息或做其他投资。你可以购买一些银行以周或月为投资周期的短期理财产品。

如果你计划用1万元去买一台电视并且资金已经到位,那么你可以先用信用卡刷卡消费,按照持卡消费的下一个月是31天来计算,你将获得最长56天的免息还款期。假设你最后一天还款的话,你的1万元现金将多出56天的活期存款利息。

需要记住的是,在账单日的第二天消费能享受最长的免息期。

★出国、留学省费用

持信用卡消费,无论在国内国外,均无需支付手续费。如果你准备出国旅游、商务考察或者是经常出差、喜欢出去旅游,在异地日常消费应当能刷卡的就刷卡。这样不仅可以节省异地提取现金的手续费,同时,如果是在国外消费还可免去现金汇兑的损失。

家有孩子在国外留学,办一张国际信用卡则能省下大量的汇费。你持有信用卡主卡,在国内存款无须手续费;孩子持有附卡,在境外刷卡也不用手续费,能节省了一笔相当可观的汇款费用。

★免费保险巧选择

在办信用卡的时候,很多银行都会赠送保险公司的意外险或者医疗保险。也就是说,你只要办理了相应的信用卡,就可以获得巨额的保险。例如中信实业银行推出的STAR高尔夫信用卡,申领者可免费获得最高200万元全球旅游交通意外保险、24小时免费意外入院医疗保险等。





★积分换礼得实惠

信用卡是银行鼓励客户消费的金融产品, 往往会提供比借记卡更多的增值优惠服务。譬如, 获赠100万或300万元高额的航空意外险、“非常三亚五星自由行”等。

另外, 刷卡消费使很多人信用卡攒下了不少积分。大多数银行也都有积分换奖品、积累航空里程换机票等优惠活动。因此, 节假日购物狂潮过后, 你最好及时盘点刷卡情况, 别轻易放过银行送出的礼品与奖励。据报道, 已有人利用银行“梦想好积分换礼品”永久积分计划, 用刷卡消费累计积分换得轿车。



【相关链接】

信用卡使用小常识

★信用额度

根据你的申请, 发卡银行会为你的信用卡核定一定的透支使用额度, 你可在该额度内记账消费和提取现金。

★账单日

发卡银行每月定期对持卡人的信用卡账户当期发生的各项交易、费用等进行汇总结算, 并结计利息、计算持卡人当期应还款项的日期。

★到期还款日

发卡银行规定的持卡人应该偿还其全部应还款或最低还款额的最后日期, 在这个日期之前还清所有的款项就没有利息。

★免息还款期

对消费类交易, 从银行记账日至到期还款日之间为免息还款期。例: 张小姐8月19日消费, 结算在9月18日账单上, 在10月8日最后还款日全额还款即享受了最长50天免息期(8月19~10月8日)。如她在8月18日消费, 当天是账单日, 在9月7日最后还款日全额还款, 即享受了最短20天的免息期。

你不可不知的74个投资理财

★最低还款额

发卡银行规定的持卡人当期应该偿还的最低金额,当期最低还款额为下述金额的总和:当期信用额度内消费金额的10%、超过信用额度的全部消费金额、分期付款每期应缴金额的100%、当期信用额度内预借现金金额的10%、前期所有最低还款额未还部分、当期全部费用和利息。

★滞纳金

如果你在到期还款日实际还款额低于最低还款额,银行对于你未能按期偿还的最低还款额部分将收取滞纳金。

★超限费

对于你超过信用额度用卡,银行将对超过信用额度部分计收超限费。

★循环信用

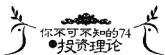
循环信用是一种按日计息的小额、无担保贷款。你可以按照自己的财务状况,在每月到期还款日前,自行决定还款金额的多少。当你偿还的金额等于或高于当期账单的最低还款额,但低于本期应还金额时,剩余延后还款的金额就是循环信用余额。

37.透支“负裕”理论

◎信用卡天生就是让你透支的,透支正是信用卡的全部精神之所在——先消费,后还款。

透支,这个词向来不受国人的喜爱,常常被当做贬义词使用,如情感透支、青春透支,总之,透支意味着滥用和浪费。但是,透支的本意却是信用卡的全部精神之所在:先消费,后还款。这个观念越来越被白领一族所接受。囊中羞涩时,她





们以透支的方式，买下自己心爱的、处于节日特价的新衣。她们被戏谑成“负裕一族”，意思说指挂在表面的富裕，其实是以信用卡赤字的代价换来的。实际上，如果白领女性可以开动脑筋，你完全可以从透支消费中得到意外的惊喜。

★看透玄机

持卡人逾期仍未全部还款，银行自最早一笔透支交易的记账日起，按当前实际透支金额及天数以日息万分之五的透支利率计收利息。收取的利息部分不进入透支本金。透支期限最长不得超过60天。有的信用卡透支利息自记账之日算起，15日内按日息万分之五计算，超过15日，按日息万分之十计算，超过30天，按日息万分之十五计算。透支计息不分段，按最后透支时间的最高利率计息。现在国内信用卡的最长免息期为56天，个人信用卡最高信用额度为5万元人民币。消费贷记卡每月最低还款额不得低于10%。最低还款额未还部分，银行要按5%加收滞纳金。

★巧用循环额度

无法在免息期内还清透支款项，可先根据银行计算的最低还款额度还款，然后重新使用授信额度。透支部分要缴纳透支利息，故须合理使用。也可用其他卡类作为指定还款账户，到期时由银行自动扣还。

★办好借记卡

办了某一银行的信用卡后，最好也用它的借记卡，然后通过和银行签约要求他们为你自动在借记卡和信用卡间划款，这样就完全不必为透支担心。当然，你也可以通过电话银行自己来完成转账还款。

★不糊涂透支

透支后要记账，不要做糊涂透支族。信用额度最好控制在2个月的收入总额内。每月定时还款。有免息期的，最好在免息期内还款。逾期不还，可就成了恶意透支了，不仅信用受损，还可能触犯法律。

★关注折扣优惠

有些银行专门针对女性消费设计了女性卡，这类卡收费相对比较便宜，还跟许多商场、饭店和品牌店有互动的优惠。有一银行的女职员特意关注了自己每次的透支消费，半年来，总计消费5千多元，为此获得的礼品有：流氓兔玩具、某

你不可不知的74个投资理财

健身俱乐部7日免费健身券、某商店VIP卡、隐形眼镜一副、免费咖啡券、某发型店优惠券若干,将因折扣节省的金额和免费获得的礼品相加,还真有点“赚”。因此,关注透支卡的折扣优惠,在很大程度上可以节省另一笔消费。



【相关链接】

教你玩转分期付款

当下更流行、更时尚的消费方式是什么?分期付款,做大“负翁”!谈起自己用信用卡分期的经历,投资高手们可是滔滔不绝。

卓琳看上了一款MP4播放器。她在电脑商城货比三家,终于拿到了比市场便宜接近500块的价格,然后用信用卡刷卡分期付款。“十一”前,文文实现了她多年来赴美一游的梦想,她怎么也没想到在国外也可以分期付款!文文不禁感叹:免息分期付款实在是太方便了!

郑铮用钱很有规划。最近,他看上了一台2万元的笔记本电脑。虽然他有5万块的存款,可已用于投资基金了。这时,分期付款就给他帮了个大忙——某银行将最高期数提高到18个月——郑铮只需在1年半内每月支付不到1250元就轻松满足所有愿望了。同时,该银行消费和申请分期之间最长可达2个月。理财高手们可以好好考虑分期计划。





你不可不知的74
● 投资理论

38. 心中有数理论

◎信用卡是现代都市人的通行证,使用起来潇洒自在。但消费欲望一旦失控,无节制地刷卡最终却会让信用卡变成“吸钱机”。

如今刷卡是一种生活方式,商场购物、餐厅吃饭、娱乐场所活动,潇洒刷卡好不自在。但在自在消费的同时一定要做到心中有数,千万别陷入使用信用卡的误区。

★办卡免年费,不办白不办

一般银行在促销期会开展办卡免年费之类的活动来吸引客户,可是免年费一般也只是免头一年或两年内的费用,接下来的年费就要消费者自己掏腰包了。有的银行信用卡年费高达300元,而且往往捆绑着用户至少使用一个较长的固定期限。你要是一直不缴纳,银行就会“利滚利”的计息。时间一长,就会莫名其妙的收到透支利息通知书,情节严重的还会构成诈骗罪。所以,对于收入不是很高,用卡不多的年轻人还是把信用卡注销掉,省下这笔费用。

★信用卡比现金更“安全”

目前,许多银行发行的信用卡都不设密码,而国内的信用卡基本可以等同于现金在各个商家消费结算。因此,如果你的信用卡落在了别有用心的人手中,那就意味着会有比丢失储蓄卡更大的经济损失。所以,发现信用卡被盗,应及时进行挂失。

★信用卡存钱可生息

与储蓄卡不同,信用卡里的存款是没有利息的。一些人为了避免每个月到银行还款的麻烦,或者怕延误还款期,就提前把钱存进信用卡待扣。专家表示,这





种做法不可取。一方面，往信用卡里存钱是没有利息的。还有一点更为重要的是，存入信用卡的钱，出来很难。因为有银行规定，用信用卡取现，无论是否属于透支额度，都要支付取现手续费。这样存一笔款子进入没有任何意义。

★信用卡可随意取现

信用卡透支取现的成本是很高的。因为信用卡透支取现是不享有免息期的，而且各家银行都有规定，取现的资金从当天或者第二天就开始按每天万分之五的利率“利滚利”计息。同时信用卡取现还要按交易金额收取一定的手续费。所以不要养成用信用卡透支取现的习惯，信用卡的这一功能主要是满足持卡人紧急情况下使用现金的需要。

★信用卡是“面子”的象征

有些人，为了要面子在银行开展活动的时候，一下子办理了几家银行的信用卡，与朋友出去吃饭的时候拿出来“炫耀”。但过了一段时间后又把这些卡束之高阁。

使用信用卡会产生很多成本，包括年费、取现利息、透支利息和高额的循环利息，所以拥有信用卡，并不像金融机构广告上说的那么美丽——“彰显你的高贵身份”。另外，如果留下信用不良的纪录，未来要申请贷款、再办信用卡等，通通都会被拒绝或增添麻烦。这种严重后果是每一个持卡人在享受刷卡快感时都必须考虑到的。

★信用额度越高越好

据介绍，信用额度首先要考虑个人的还款能力，同时还要考虑到持卡的安全性。如果信用额度过高，一旦丢失而又被别人盗用的话，有可能造成很大的损失。因此，在不需要大量信用额度的时候，可电话通知银行卡的客户服务中心减少已有的额度，被减少的额度在需要之时可通过客户服务电话重新启用。

★挂失非要到柜台

很多人在自己的银行卡被盗或者丢失的时候，想到的是持身份证到银行去挂失。殊不知，在极短的时间内犯罪分子就能从卡中划转大量的资金，尤其是信用卡。

丢卡后，最好通过银行的服务热线进行口头挂失，挂失时需要提供持卡人的

你不可不知的74个投资理论

账号、身份证件号以及相关情况。挂失后，银行将第一时间冻结持卡人账户上的资金。持卡人最好在第二天持有效证件去银行正式挂失并办理补卡手续，这样才能确保自己的账户安全。



【相关链接】

提防信用卡一分未还，全额计息

上个月，王先生在商店买了一套家具，用信用卡透支了4687元。由于害怕计算透支利息，这个月他便到银行办了还款。但因一时大意，他将“4687”看成了“4681”，因此有6元钱没能在免息期内及时还清。

收到账单时王先生大吃一惊：自己收到的银行的对账单竟然要缴纳利息80多元！

王先生表示不解，但银行方面并不理亏。目前，银行有两种截然不同的计息方式：第一种是只要持卡人有一分钱在还款期内没有还，就必须按全部透支额支付利息；另一种是只需支付欠款部分利息。但大多数银行采用前者。因此持卡人一定要随时了解欠款金额，以防因一分钱没还而要支付全部贷款利息。

39. 红包投资理论

◎少则几千、多则上万的年终奖在给我们带来欣喜的同时，也对我们的理财能力提出了挑战。





“我赚钱啦、赚钱啦，我都不知道怎么去花，我左手买个诺基亚，右手买个摩托罗拉，我联通移动小灵通，一天换一个电话号码呀，我坐完奔驰开宝马，没事洗完桑拿吃龙虾……”一首《赚钱了》的搞笑FLASH在网上迅速窜红，因为它唱出了大家的心声——希望赚更多的钱。

少则几千、多则上万的年终奖在给我们带来欣喜的同时，也对我们的理财能力提出了挑战。年终奖打理好了，可以使钱“生”钱；打理不好，不仅不能升值，还可能贬值。如何使年终奖钱“生”钱呢？

大家不妨根据自身的情况制订具体的投资策略，因为不同额度的年终奖打理的方式也是不同的。

★年终奖数千元

“平民”级的年终奖，当然首先要划出一部分来犒劳自己，平时舍不得买的高级香烟、首饰、电器、手机……但千万不要忘了春节里应该感谢亲人，虽然金额不大，却是一片心意。

年终奖金在这个级别的一般还是单身人士，刚参加工作，存款不多，若要投资，基金是首选。目前我国经济发展趋势较好，人民币也在不断增值。小额投资应力求稳健，你可以以定期定额的方式投资基金，每月都投资300~500元，以获得平稳的投资收益。基金市场中股票型基金虽然收益高，但风险也大。建议刚踏入社会的年轻人还是更多地考虑稳健些的债券型和货币型基金。

这类人士购房还有一定困难，即便可以解决首付，还贷的压力仍然很大。所以不妨趁年轻，拿出一部分钱去“充电”，提高自身的能力和素质，以便为日后升职和加薪增加筹码。

★年终奖1万元左右

这类人士家庭生活和工作基本稳定，家庭年收入大约在10万元左右，大都已有住房，近期没有再购房的打算。所以，不妨把年终奖投资到风险程度中等偏低的平衡型基金。这类基金是涉及货币市场、债券市场和股票市场的一种组合，投资比例平衡，相对于单一的股票基金风险更小、收益更稳定，适合不愿承担较高风险、期望相对较高收益的工薪阶层投资者。另外，保留一定的银行存款做不时之需的“保底钱”是非常必要的。

★年终奖2~5万元

这类人士一般是城市的中坚力量。拿了不少的年终奖，怎么打理好？基金省事，股票赚钱，银行推出的各种理财产品受益都不错，放眼望去，机会还真不少，怎么着都比存银行划算。

有经验的人都知道，购买基金跟风要赶紧，年前的市场一般不错。因为按照以往证券市场的一般规律，在春节休市后的一段时间，证券市场会持续走旺。所以在春节前拿一笔资金进入证券市场，春节后在走旺时再趁机抛出，或许能赚上不小的一笔。年前选择一只不错的基金或者股票，年后再根据收益率考虑是否继续持有，也是一个不错的选择。

★年终奖5~10万元

“小康”级的年终奖用起来就宽裕了许多，可是为将来打算，也要留出部分作为投资增值使用，否则换房、买车的梦想就难以实现。市场上有众多理财产品选择，力求稳健的话，货币市场基金或期限较短的人民币理财产品可能是较好的选择。即使想追求更高的收益，现在选择货币市场基金也并不矛盾，因为这种基金流动性强、变现快，一旦股市或其他市场投资机会来临，立即可以套现。

李先生35岁，是某房地产公司职业经理，年终奖估计在5万元左右。理财专家建议他，要适当为孩子准备教育基金，可以定期购买一些低风险的货币市场基金，为孩子储存教育经费；另外，利用这笔钱安排一次旅游也很不错，适当的休息、“充充电”对春节过后更快投入繁忙的工作会有所帮助。

★年终奖数10万元

“富翁”级年终奖往往属于那些忙碌的、无暇打理个人资产的成功人士。不过理财专家还是提醒：再富也得注意理财，善于理财不仅能让钱保值，还能让大钱再生小钱。

林先生45岁，某企业副总，年终奖在10万元以上。家庭年收入大约30万元，已在城区有高档住房，车子是单位配的，平时家庭开支也不多。孩子今年17岁，以后出国留学可能花点钱，除此之外，近阶段不会有大的支出。因为没有时间，大部分资金都存在银行里，目前有银行存款55万元，另有信托15万元。他的投资计划是想再买套房，另外为孩子出国准备点资金。





理财专家建议,房子是固定资产投资比较稳妥,不过最近中央频出调控政策,目前购房最好还是悠着点。

像林先生这样的条件可以购买其他实物产品进行保值,比如黄金。当然,还可以选择做收藏,从传统的藏品名人字画、古董陶瓷、珠宝玉石,到新近更加符合时代潮流的其他珍藏佳品,即高雅又有钱赚。

另外,像林先生这样的人10年后将面临退休,退休后收入肯定会比目前下降很多,所以现在有必要为退休早做打算,储备一些退休基金。



【相关链接】

拿到年终奖何去何从?

首先,拿到年终奖后要抓住时机梳理一下目前的财务状况。比如,目前资产、负债有多少,去年的投资收益如何等;随后,制订一个新年的理财计划和财务目标,例如,新的一年将有哪些重要消费支出,理财收益预计多少等;最后,再根据理财计划和财务目标选择具体的理财方式和工具。

在选择理财方式和产品之前,一定要对下一年投资理财市场存在的机会和风险进行分析。目前,传统的股票、基金、债券、银行理财产品等理财工具,仍然是很多人投资理财的重要参考。

年终奖虽然一般在年初一次性发放,但最好不要在年初就把这笔钱全部用于某种流动性差的投资。因为,随着市场形势的变化,可能会有收益更好的产品不断面世,所以,你可以选择用部分年终奖暂时购买货币市场基金,待合适时机再做其他投资。

40. 典当投资理论

◎走进典当行的时尚人士年龄大多在20到40岁之间,思想都很活跃,观念比较新。为了不借钱欠下人情,他们愿意拿着自己的东西去典当行兑现……

典当行和投资理财似乎是两个风马牛不相及的名词,因为提起典当行,多数人会想到旧时的当铺,进而联想到贫苦百姓落魄的生活。事实上,现在的典当行已经摆脱旧时代的模式,成为一种新兴的特殊融资方式。特别是近几年,随着经济的发展和消费的需要,典当行作为“第二银行”的融资功能也不断扩张。

★融资应急

融资功能无疑是典当最根本、最吸引人的一大功能。虽然相对银行而言,典当的融资成本要比银行贷款高,但由于典当行对典当人毫不挑剔,只把当物的成色高低、价值大小作为开展业务的凭据,再加上典当行不像银行等金融机构程序及手续复杂,且数天之内就能拿到现金,这对于急需融资的人来说,自然方便又省心。

一些小公司的老板,碰到资金周转不开时,就会拿自己的房子车子或者自己公司的产品(一般是无限保质期的产品)去典当。经济危机过去之后,再把有用的东西“赎”出来。

张先生是一家小型公司的经理,这个月公司的产品暂时没卖出去,下个月的原材料进货又需要钱,考虑到银行贷款很麻烦,情急之下,他走进了典当行。

也有人手头遇到困难,工资发得不及时,为应急也会选择去典当行。小马大学刚毕业,工作没多久,没多少存款,到了月底,工资发不下来,房租手机费又都得交,他不好意思跟朋友借,就拿起自己以前买的金表走进典当行,以解燃眉





之急。小马说：“这样既不会欠下人情，又可以让自己活得很轻松。”

还有一小部分女性，逛商场看中了某件商品，恰巧随身没带那么多钱，又怕一耽搁商品就卖掉了，也会选择先去当掉不急用的随身物品。

走进典当行的时尚人士年龄大多在20到40岁之间，他们思想都很活跃，观念比较新。他们的当品以黄金首饰为主，也有手机一类的电子产品。虽然典当物品一般仅能拿到其市场价的一部分，但若能暂时应急，以图后利，也着实方便。

★为自己的冲动消费“销赃”

很多女性会在节假日趁商家打折的机会“血拼”。回到家里为这些物品的摆放发愁时，头脑才会冷静下来，这时才觉得自己买的好多东西基本是多余的。此时退掉自然是不可能了，卖又不知道去哪儿卖。

李小姐就是这样一个典型。周末逛街一时兴奋，她就会买很多东西。看着一堆堆买回来的“垃圾”，她和男友都会皱眉头，但下次逛街她还是经不住诱惑……一次路过典当行时，她觉得自己好像开了窍，最终走进典当行把以前买的很多不实用的东西都给当掉了。

典当行具有销售功能，它可自行处理3万元以下的典当物品，也可以通过拍卖或其他法律程序处理3万元以上的死当品。拿自己冲动消费所购的物品到典当行“销赃”，相当于间接地给这些东西找了一个“合理的去处”。



【相关链接】

典当理财出新招

目前在全国各大城市，靠典当理财已渐成时尚。理财专家指出，在现实生活中，典当理财又出新招：

★贵重物品保管有保障

由于典当行对典当物品负有保管职能，所以很多人已经巧妙地利用这一职能，解决自己的实际问题。比如外出旅游、出差时，对家中的私家车、珠宝等贵重物

你不可不知的74个投资理财

品不放心,便可以送典当行质押。这样只需付给典当行很低的利息和综合费用,就能解决贵重物品的安全保管问题。

★鉴定估价巧借用

典当评估师给出的可当金额乘以0.5~0.7,再加上当金,就是当物的市场价格。这对判断物品的时价有重要意义。如你的家藏陶瓷花瓶典当行能出当金1万元,即可判断该藏品的市场价在1.7万元以上。

★淘金实惠好去处

典当行的当品来源广泛,其中也不乏珍品精品,所以典当行是收藏投资者淘金的好去处。在典当行淘金你无须担心“死当品”的真假问题,因为典当行都有专门的评估师。此外,当品都转过手,只能以二手货来定价,而且典当行在出售“死当品”时一般希望迅速变现,所以通常开价都较低。

41.“薪”情自主理论

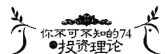
◎说服上司给你加薪确实不是一件易事,万一操纵不好,就有可能破坏自己
在上司心中的良好形象,影响日后的工作。

据不完全统计,年龄与工作经验与薪资成正比。随着年龄和工作经验的增长,薪资水平也层层拔高。通常处于31~45岁年龄段者的薪资比较丰厚;其中以36~40岁的正处于事业巅峰时期者的薪金最高。而年龄在25~30岁者,则有75%的人面临“薪”情不佳的问题。

那么,当“薪”情不好时,你会想办法给自己加薪吗?如何与领导周旋才能搭上加薪的顺风车呢?

新进一个公司,一般有两谈薪机会:一次是在双方达成初步录用意向,准





备签订合同前,还有一次则是试用期满转为正式员工时。两次谈薪的侧重点不同,所需把握的尺度也有所不同。不过,需要记住的是,不管何时与老板谈薪水,最重要的是要抓住对方弱点,寻找有利于自己的突破口。

试用期薪水不宜要求过高。刚刚被录用时,你的个人能力还没有被老板看到,因此,在此时的薪资谈判中,对试用期阶段的薪水要求不宜过高,否则可能对录用不利。尤其是当你对个人的专业背景不是特别有信心时,可以适当降低一点期望值。

试用期满后,用忠诚打动老板适当加薪。经过了一段时间的试用之后,假如你的表现赢得了老板的青睐,被批准转为正式员工,这时你可以抓住这个大好机会,以自己过去一段时间里的优异表现为资本,要求适当加薪。

你可以跟老板谈谈自己生活上的困难,比如房租太贵、交通支出过高等等,让老板看到你确实有困难,产生同情心,看到加薪的必要性。你要十分自信地告诉老板,经过3个月试用期的磨炼,你完全有能力胜任现在的工作,能够出色完成公司交给的任务。

同时,别忘记跟老板分享你个人的职业生涯规划,让老板知道你对公司的服务意愿,看到你愿意与公司一同成长,让老板感觉到你是一个有忠诚度的员工,这样他才会愿意在你身上投资。

如果你本身就是正式员工,而且对自己的业绩比较自信,经过明察暗访,知道自己的薪水在同行或公司同等职位员工中偏低,就可以主动向上司提出加薪。但必须是在时间、地点、场合条件都具备的情况下。

谈加薪的最佳时机一般是在公司每年年底进行当年业绩评估的时候。根据评估的结果公司会在第二年的年初进行职位、薪酬等各方面的调整。因此在评估结果出来之后,如果自己的业绩不错,与其他员工进行合理比较后发现有所加薪的空间,那么可以以业绩为资本向上司提出加薪,这样做成功的可能性较大。

忌讳拿其他员工的薪水跟自己的作比较,以此要求上司加薪的做法万万不可取。因为一般公司员工的薪水都是保密的,所以千万别犯了大忌,非但加薪不成,还可能被炒鱿鱼。

值得一提的是,自身素质直接影响收入,提高自身学识、经验是提高薪资水

平的最切实的方法。而只有踏踏实实地增长学识、开阔眼界才是提高自己价值长远的方法。



【相关链接】

自己给自己加薪

当你的职业没有加薪的余地时，你要学会自己给自己加薪。

韩冰是一个中学语文老师，虽然早就知道自己的薪水不会很高，可是当他看到同校的英语老师、音乐老师们赚取补课费、家教费的时候，他的“财商”迅速提高，他也准备自己给自己加薪。

似乎没人要求补习语文。所以韩冰就另辟财路，他主动和广告公司、公关公司联系，帮他们撰写文案；一些在新闻单位工作的同学，也找到他做写手，这样他又多了一份稿费收入。后来，韩冰用这笔钱做投资，与别人合开了一家小店，一年下来，收益超过20%。他说这是自己给自己发奖金。

薪水是一个人能力的外部表现形式，而能力则是个人素质的综合反映。有远见的人不但能赚到今天的钱，而且能赚到明天的钱。因此，你应该及早规划自己的职业发展远景。





42. 情侣投资理论

◎有爱情也不能生活在真空中，没有理财的土壤，再美的爱情也很难长久保鲜。为了能爱得长久，情侣们不得不正视理财。

两个人相爱的时候，通常会忘记理财，为了讨好对方，常常会互送一些中看不中用的礼物。很多人也常说，真爱是不计较代价的。然而，有爱情也不能生活在真空中，没有理财的土壤，再美的爱情也很难长久保鲜。为了能爱得长久，情侣们还得关注一下投资理财，为爱情插上翅膀。

★建立共同账户

很多情侣认为，谈论金钱是爱情的禁忌，于是从不谈钱，一起去购物吃饭的时候，谁先掏出钱包就谁付账……

刚开始在一起不谈钱或许不会有什么问题，但一旦度过热恋期，就会不可避免地遭遇现实问题，那时一方或双方心中就开始算账了。如果其中的一方经常忘记付账，另一方或者提醒他，或者默默忍受，但终究会有爆发的一天，争吵也就不可避免。

回避不能解决问题，其实，在金钱问题开始困扰日常生活之前就应面对它。不妨和对方一起计算每月大致的生活费用，明确各项开支两人如何支付。为了避免一方付账过多不堪重负，两人可以建立一个共同账户，用这个账户里的钱支付日常开销。共同账户里钱够一段时间（如每月）支出即可。

★共同投资

去年，菲菲和男友共同买了房，男友负责偿还房贷，她负担日常生活的开销。原定今年结婚，但觉得结婚开销太大、婚期推到了明年。可是菲菲越来越感觉房

子不是属于她的。

在重大投资问题上，两个人一定要共同决定，共同理财，否则很可能会留下遗憾。特别是在房子问题上，如果只有一方负责还贷，另一方就会产生依附于对方的感觉。毕竟在一处各自拥有权利的房子共同生活，才能带来精神上的平等感受。

★ AA制不一定就公平

美美和男友一起生活两年多了，从交往的第一天起就明确了AA制的原则。但男友的收入是她的3倍多，一起出去吃饭男友总会带她到级别较高的饭店，美美真有点吃不消。

AA制看似很公平，但若双方收入差距较大，收入少的一方也很难承受。这样的情侣不妨按照收入的比例来确定承担日常开销的比例，这样每个人都会比较轻松。

★不要过度限制对方的花销

有些情侣为了表示忠于对方，会把钱放在一起花。吴鹏就是为了表示对爱情的忠贞才交出“财政大权”的。但女友很节俭，甚至规定了他每月零花钱的数目，还会情不自禁地评论他的花钱方式。吴鹏觉得很不自在。

一个人管理两个人的钱，原本没什么不好，但前提是尊重对方的自由，不加评论，毕竟每个人的价值观多少有些差异。如果在爱情关系中一方拥有绝对的控制权，长久下去就会造成两人关系的不平衡。

★不向恋人借钱

情侣之间借钱一开始就不清楚，绝对不是什么好事。可能有人认为，不能向亲密的恋人借钱，还能向谁借钱？甚至有人认为恋人解围，正是爱的表示。殊不知，这只会加重两人之间的不平等和依附关系，这对爱情来说是非常有害的。

在互相信任的情人之间，互相帮助是很正常的事，但保持透明度非常重要。心理学说，不要开口向情人借钱，除非确定能够偿还的时候再开口。





【相关链接】

情侣理财须长远计划

大李与现在的老婆相恋了3年，去年终于走进了婚姻的殿堂。他们的理财方法很简单，就是尽量不买不必要的东西。他和老婆都是很务实的人，恋爱时，女方就从不要求他买鲜花之类华而不实的东西。相反，对方还劝大李要多为将来打算。这样，他们共同攒钱，经过两年多的积累，终于买了房子，之后顺利地结了婚，没要家里一分钱。他们虽然计划性比较强，但也不失浪漫，他们都喜欢旅游，每年都准备一些旅游基金，出去玩一趟。他们的生活过得快乐而充实，明年还计划要个宝宝。

这种长远打算的理财理念值得很多人借鉴，但理财的方式有多种，年轻的情侣们不妨多尝试一下，把理财和爱情都当成终生的事业。有了理财的滋润，爱情的根基必然会更牢固。

43. 结婚投资理论

◎理财无处不在，尤其像结婚这种耗资巨大的“人生工程”，更需要动一下理财的脑筋，精明预算，以保证事事圆满。

结婚是人生当中的头等大事，从筹划结婚到正式步入结婚殿堂，需要一笔不小的开支。合理进行理财规划，不但可以使婚事精彩圆满，还可以缓解结婚所带

你不可不知的14个投资理财

来的经济压力，为今后幸福美满的婚姻生活奠定坚实的基础。

★最好提前一年作准备

结婚消费既涉及购房装修等大宗消费，影响未来几十年的生活质量、财务安排，又涉及服务性强、价格弹性较大的婚庆、餐饮行业。因此，婚前一定要为自己预留出充足的时间去分析自身需求、了解市场情况。建议你提前1年时间为自己的婚礼作准备。

结婚涉及到的理财项目一般有：拍婚纱照、买珠宝钻戒、购买或者租借婚纱礼服、办酒席、请婚庆公司、蜜月旅游，另外还要购买喜烟、喜酒、喜糖等。需要花钱的地方这么多，如果不提前做好预算，很容易超支。

所以婚前必须做出一个预算，确定婚礼的规模以及花费的总额度，在此基础上，安排每个部分的花销比例，并确定合适价位的支出项目。此外，多数婚礼举办后都会超出预算10%~15%，这就需要你提前“留一手”，准备一笔钱以备不时之需。

★选择婚期不扎堆

结婚浪潮与“狗年旺夫”、“猪年生金猪宝宝”、“2008.08.08奥运婚礼”等说法有关。为了讨个好口彩，很多人都愿意把婚期定在8日、18日或者28日，还有很多人将婚期安排在五一、十一、元旦或春节前后。这就很容易造成结婚扎堆的现象。结婚的人越多，宴会场地、婚纱礼服、礼车以及捧花的价格也会越高。所以，不妨选在淡季结婚，如1、2、7、8月份。这样，不仅能够减少一些不必要的开销，而且能够享受较好的品质。

此外，扎堆儿结婚还会遇到人多的麻烦，从长远看，以后孩子上学、就业都可能受到影响。

★婚纱照不一定要在蜜月之前拍

拍结婚照，新人们要节省的话就不要用影楼提供的后期制作放大照，可以找专业彩扩店冲洗，这一项大概能省三四百元。另外，影楼隐藏了很多“二次消费”项目，比如新娘化妆品、租借首饰，还有多拍的相片底片都需要另行付费，加一项就要50元，因此拍照前一定要咨询明白。

另外，婚纱照不一定要在蜜月之前拍，在外度蜜月时（仅限于在国内度蜜月）





拍摄婚纱照,或许可省下地区差价。比如在广州拍婚纱照比在云南、四川等地拍要贵一些。同等质量的一套婚纱,少说也能省去30%的费用。

★选择婚庆公司问清细节

选择婚庆公司时,各项服务的细节都要询问清楚,签订合同越详细越好。通常最易出现的问题就是婚庆当天布置缺材料临时加钱,婚车需临时更换加钱才能解决,摄像费不包括后期剪辑、制作VCD等,需额外再加钱。

新婚消费一定要捂紧口袋里的钱,不要冲动消费。结婚所需的东西最好都列一个清单,使自己的采购变得有目标性,同时最好对每一项商品都定一个心理价位,挑选自己喜欢的商品同时还提醒自己不要超支。



【相关链接】

蜜月旅行选淡季

新人对浪漫的蜜月旅行充满了憧憬与期待。因此,新人需要精心规划,先从报纸、杂志或上网查看旅游促销套餐,比如航班打折优惠的信息、连锁饭店优惠住宿信息。也可先选择一处双方都十分向往的地点,然后到不同的旅行社去比较,看有否蜜月优惠套餐。如果你的旅行日期是确定了的(比如婚礼后马上进行旅行),你可以选择去那些不处于旅游旺季的目的地。这样不仅可以节省不少开销,而且可避免旺季的人群拥挤。

其实,旅游结婚——“外地旅游+完婚”也不失为一个不错的选择。旅游时,由于身在外地,可以想怎么玩就怎么玩,不用在乎别人的评价,省去许多繁文缛节,换来难得的轻松自在,而且结婚和蜜月同时完成,一举两得能节省不少开支。

44. 婚礼省钱理论

◎虽然婚礼是一生中最重要的时刻之一，但大操大办、透支金钱显然与婚姻的本质没什么关联。因此，在举行婚礼时坚持“能省则省”的原则，还是比较明智的。

筹办婚礼时，做一个详细的规划非常重要。首先要确定婚礼的大体规模以及花费的总额度，在此基础上，能够算出每个部分所占总钱数的比例。

婚宴是婚礼中的重头戏，它的花费也是最大的，将占到婚礼总预算中的50%左右。传统的婚宴会按习俗选择双数，如：8桌、10桌或16桌。除此之外，还有酒水、香烟糖果、婚礼蛋糕、车队、婚柬等费用。

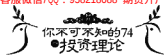
如果这笔钱可以省下一部分，你可以花在更有意义的地方，比如，给家里添一件大电器、度蜜月的飞机票、教堂婚礼的义捐等等。

在婚宴上，你可以只准备甜点和香槟招待客人，这比准备大餐要节省很多开支。一场鸡尾酒会也可以为你省钱。你可以用鲜花装饰婚礼蛋糕，糖花要比鲜花贵多了。你可以购买婚礼商店的样品，虽然它们和原商品看起来一样，价格却便宜很多。你还可以在批发商店购买饮料和其他小物品，这样会省下不少钱。

请柬不必花钱雇人写，你可以和家人一起写，只要写得工整就行。在朋友圈子里，你可以借到婚车，如果你的朋友没有那么多车，还可以请他们出面向他们的朋友借。你还可以找个口才好的同事或朋友帮忙主持婚礼。由于大家彼此熟识，氛围会更加愉快融洽。这个熟人司仪不但会为你尽心尽力，而且分文不收。

现在最流行就是露天婚礼，你们可以找一个外景进行典礼。为达到省钱的目的，不要去著名的旅游景点。最好找一个未开发的、山清水秀的地方，比如郊区





山里的某个小溪畔。既达到了省钱的目的，婚礼又可以办的意趣盎然。你还可以选择冬季结婚，冬季属于结婚淡季，商家自然会给你打折。

买鲜花的费用大概占总花费的10%。漂亮的花实在是太诱人了，一不小心就很容易超支。鲜花大致包括：新娘手捧鲜花、新郎及贵宾胸花、伴郎伴娘捧花、花童捧花、婚礼上敬献给双方父母和主婚人的花、婚礼宴会用花、花车装饰用花等。

其实，结婚典礼上的花可以重复使用。例如，你可以把结婚典礼时用的花，用于婚礼宴会上招待客人，这样又可以省下一笔开支。记住要选择应季鲜花，应季的花和温室中培育的花一样好看，但价格却便宜很多。

新郎、新娘的服饰、化妆等花费约占总花费的30%，包括新人的礼服、鞋子、披肩、耳环、手套、化妆、发型设计等。这笔花费也可以节省一部分。

例如：新郎可以去品牌折扣店买衣服。但是，新娘的衣服却绝对不能敷衍，因为这是一个女人一生中最美丽的时刻。你们可以花大价钱做个旗袍。女子在婚礼上穿旗袍，显得典雅端庄，更重要的是以后还可以穿。如果买了昂贵的婚纱，只能在婚礼上穿一次，以后就只有摆在衣柜里看了。还可以到展会上去购买装饰品和礼品，如果买得多，商家自然就会给打折扣。

摄像的费用约占总费用的10%，包括摄像、拍照、婚礼相册、制作光盘等。现在的家庭一般都有照相机和数码摄像机，你可以请擅长拍照或摄影的朋友帮忙，这样又可以省去一笔费用。

还有大约10%的零星花费，花在不显眼又必不可少的地方。至于这些花费如何节省，你就要根据自己的实际情况量力而行，能省则省。



【相关链接】

婚宴巧用信用卡

小美要结婚了。她大学毕业后，在小学里教书，男友在政府部门上班。前些日子，两人为未来的小家奔波，一套70平方米的新房布显得漂漂亮亮的，可口袋里已空空如洗。他们过几天就要操办婚宴了，这十几桌酒席少说也要几千元。高兴之余，小两口又为这笔钱而愁眉不展。

为了这笔款子，小两口找了几位同事筹借，未能如愿。大家毕竟都是工薪族，这几千元钱并非唾手可得。最后，还是在银行工作的一位朋友给她出了个主意。

按照风俗习惯，去吃喜酒的亲朋好友都要带上“红包”。这位朋友告诉小美：“你们可以到银行办一张信用卡，到银行指定的特约酒店办婚宴，然后用这张信用卡结账。尽管你卡上没有存款，善意的消费透支，银行是允许的。只要你在半月内将所欠的透支款还清，银行还鼓励你用卡消费。事后，你再用这‘喜钱’还透支，可能还有余。”小美高兴地走了。

第二天，小两口就去申办了一张信用卡。婚宴的那天晚上，他们用信用卡透支的方法结清了酒店的账。几天后，他们将收来的“红包钱”存入信用卡，还清了透支款。

45. 话费省钱理论

◎手机的出现，确实给人们带来了很大方便，但是不菲的话费却也会给人带来烦恼。





如今，通讯方式便捷了，很多人常常拿着手机肆无忌惮、天南地北地聊，挂断后才会心疼自己的话费。其实，打手机也有省钱的方法。

★使用手机时间提示

如果你的手机有时间提示，可以充分利用。当你通话到50秒的时候，手机会发出提示音。如果没有什么事情，你就可以跟对方说拜拜了。记着，你要迅速挂断电话，不然，通话时间来个1分零1秒可就不偿失了。

★选择合适的套餐

和朋友相比，你也许发了同样数量的短信，打了同样数量的电话，但是，你的话费却远远比他的高，这是由于选择套餐的不同。例如：北京的动感地带用户可以选择许多种套餐。每个月发送大量短信的人，可以选择更大限额的短信包月。接听电话多的人可以选择动听计划。回家或者旅行的时候，你可以选择漫游优惠计划。这样，你就能够在外地以0.5元/分钟的话费通话。如果你经常跟同一个人通话，那么，把他的号码设置成动感专线，你就可以享受通话费用的优惠。总之，根据你的需要合理的选择套餐，可以使你每个月节省大量话费。

★尽量使用固定电话

如果你的工作不需要东奔西跑，办公桌上又有一部程控电话，那么，你进了办公室就可以进行简单操作，把手机呼叫转移到自己的固定电话上。这样，若有人通过移动电话找你，你只需支付每分钟0.1元的通话费即可。如果你必须24小时开机，回家后可以用固定电话来代替手机，一来可以节省话费，二来可以让手机休息。如果你身边有免费的固定电话，你可以拒接电话，或者告诉对方挂断，然后拨打固定电话给他。

★用手机发送短信

在手机普及的今天，短信成了很多朋友之间沟通的桥梁。一些不方便通过口头交谈的事情，通过短信就可以比较方便地解决。如果你没有多少话要说或者说得话不太重要，也可以发送短信给你的朋友，既能节省话费，又能把平时不好意思说的悄悄话发给他。一般来说，联通或者移动网内的短信是1毛钱，联通向移动发短信是1毛5，接收方免费。这比打手机便宜多了。现在网上有免费的短消息，你去注册一个，然后和你的朋友来个短消息大战，既过瘾，又不花钱。

★买一张手机预付费卡

如果你每月的话费能够控制在150元以内,长途电话不多,那么建议你买一张手机预付费卡。这样既省去了入网的手续,每月还无须支付50元的基本通话费。例如:中国移动通信公司推出的“神州行”卡、中国联通推出的“如意通”卡。

★多机或多卡互补

随着通讯市场竞争的日趋激烈,商家纷纷推出各种优惠服务以争抢“客源蛋糕”:有“100元包300元”的、有“35元来话畅听”的、有许下“5重优惠”的承诺等等。但是任何一种优惠都不甚“完美”。例如,有些商家尽管许给消费者15元包800条短信的优惠,但是用它通话,话费明显就贵了。在这种情况下,你可以用“互补”手法组合通讯服务,如手机搭配小灵通、两个手机分别执行通话和短信功能、一个手机两张卡等。

此外,合理利用促销活动,也可以省下话费。例如:充100元送30元等,只要利用好这些活动,你就会省上一笔哦!



【相关链接】

怎样节省电话费

通话前,你要先查清号码,以免拨错。如果拨错了,就要多算一次通话费。

打电话时,你要看准电话机键位或号盘,按键要按到底,拨号盘不可往回带,以免出错。

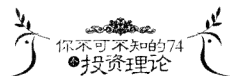
每次通话最好控制在3分钟内,因为超过3分钟就要另计时收费。

如遇音小、串杂音等听不清时,你可以立即挂机,过一会儿再打。

装有国际、国内长途直拨的用户可向邮电部门申请“呼出限制”,给电话装上“电子密码锁”,锁的密码只有用户自己知道。不用时,拨打密码将电话锁住,其他人就偷打不成。

出门在外要打电话时,你最好到邮电局,因为一些公用电话收费标准高于邮电局。





46. 游玩省钱理论

◎旅游景区的物价一般都比较贵。所以，无论是购买旅游纪念品，还是购买旅游中的食物、饮料、当地的土特产品，都不必在旅游景区买。

节日期间，很多人外出旅游。有些旅游景区的旅游资源和各类服务，因供不应求而价格上涨。如果你能有意识地避开旅游热点地区的游客高峰，而到相对较冷的景区或新开发的景区去旅游，就能省下不少经费。淡季去旅游，是省钱的基础。

★路线要设计合理

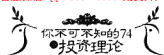
路线设计合理，少走重复路，就能省下一笔钱。关于交通路线的选择，有时不坐直达车，中转一下可以省不少钱。在买机票前你可以多打几个电话，并在电话中讲价。尽量乘火车，这样你会省更多的钱。

在城市内，你要多乘公交车。在包车时，你可以先和司机讲好，如果他中途载别的乘客，你就要少掏一部分钱。打的或包车时间清楚，司机是否正要去你的目的地，如果是则可以便宜些。如果碰上别人包的车返回时，则可以有更大的还价空间。因为一般司机都会把回程的油钱算在包单程的人身上，就是说已经有人帮你把油钱出了。

★2~4人组合最省钱

如果你跟从旅行社组团外出旅游，虽然在导游和景点安排上要少操心，但由于旅行社毫无例外地要盈利，所以比自己单独旅游要多花钱。你可以和好友一起去旅游，2~4人组合是最省钱的。再说，现在各地都有“一日几游”的当地旅游服务，散客同样能在他们的导游下玩得舒畅开心。





有些地方自己看，看不出什么名堂，特别是古代建筑，但请个导游肯定要付出讲解费。怎么办？你可以“蹭听”。旅行团队肯定有导游讲解，你完全可以做一个旁听者。如果觉得一直跟着一个队会不好意思，你可以听完这个人的讲解，到下一处听另一个导游讲。听完各处的介绍，你可以再从容地细细游览一遍，完全没有跟团的时间限制。

★地方风味小吃价廉物美

旅游景点的饮食一般都比较贵，特别是在酒店叫菜吃饭，价格更是不菲。而各个旅游点的地方风味小吃，反倒价廉物美。因此，你到一地旅游，完全不必食大餐，而要以吃小吃为主。这样，不但可以省下不少钱，而且你还可以领略各地不同风格的饮食文化。

在品尝当地特产时，你可以先了解一下餐馆的一般加工价格。例如：你自己到海鲜批发市场或农贸市场买海鲜，然后拿到餐馆加工。不过，你如果吃低档海鲜就没有这样做的必要了。在吃饭时，你要问清餐巾纸要不要钱，如果要收费，你可以用自己带的餐巾纸。

★住宿要从实用出发

外出旅游是比较累的，因此，有个安静、舒适的住宿休息很重要。但这并不意味着就要住星级宾馆。事实上，一些同样配有浴缸和空调的招待所，条件就很不错。所以，选择入住旅社完全不必贪“洋气”追“星”，而应从实用、实惠出发。

在住宿时，你要先看房间，再讨价还价。如果住在没有热水淋浴的旅馆，你可以到外面的浴室洗淋浴，这样还能省钱。如果你早晨到了旅游胜地，不要马上去找住宿，因为这时候很多房间可能还没退房，而且背着包去不好还价。你可以先把包存在火车站，先去玩，边玩边留意有没有合适的宾馆，黄昏时候再去看房、还价。如果这家宾馆到了晚上还没有多少人住，你就可以以较低的价格住下。

★去当地市场购物

旅游景区的物价一般都比较贵。所以，无论是购买旅游纪念品，还是购买旅游中的食物、饮料、当地的土特产品，你都不必在旅游景区买。你可以专门花上一点时间跑跑市场，甚至去逛夜市购买。这样，你既能买到价廉物美的商品，又能看到不同地方的“市景”。

你不可不知的74个投资理论

买东西要多讲价,其实,很多东西都能够压下价来。你不要在有旅行团在场的情况下购物,不要在中介带领下去住店,因为他要收回扣。即使你感觉物价便宜,在消费时也不要说“这东西真便宜”。否则,你在消费其他东西的时候,会得到更贵的价格。如果你从富裕地区来,在进行消费时,不要说出自己的来源地。因为,旅游商贩往往会按照你来自的地地区的富裕程度来开价。

★最好带一个比较小的水杯

你最好自己带个比较小的水杯,这样就省去买饮料、矿泉水的钱了。你可以在吃饭的地方要点开水,装满。候车室一般都有免费的开水,也可以在这里用自己的杯子打水。如果你是学生,一定要带学生证,很多景点有学生票,可以省一大笔钱。

此外,在出发前,你还可以在网上看看旅游攻略。有些详细的攻略,会把你要去的旅游景点各处消费的价格一一列出,这样就不怕挨宰了。



【相关链接】

异地换房旅游

李小姐在网络上结识了一位旅游目的地朋友,她们用电话、网络视频和邮件图片,将对方的“家”了解得一清二楚之后,决定在旅游时,两家交换,“住”进对方的家。

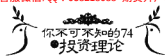
★换房旅游可以节省几千元。

在旅游高峰期,人特别多,酒店大多人满为患,很难预订,并且住得不称心。换房旅游不仅可以享受到家的温馨,还可以省去一大笔住宿费用。细算下来,一共可以节省几千元。

★对住所进行清理、消毒。

为了迎接从远地过来的客人,李小姐早早地把房间收拾了一遍。为了方便客人使用,她把抽屉和壁柜都腾空了。当然了,家中的贵重物品早已被收藏好。卫





生间的洗漱用具已进行过全面消毒。毛巾、牙刷等物品换成了新件。为了做个好客的主人，李小姐还在客厅的桌子上留下了旅游指南和交通地图。

★事先签好协议，防止意外。

把毫不设防的家让给别人去住，李小姐肯定是不放心的。为了规范彼此的行为，双方签署了一份换房协议。其中包括了换房时间、入住人员、水电电费结算、贵重物品清单等内容。同时，协议中还明确标出了出现问题的类型以及责任该由谁担当。双方还邮寄交换了自己的身份证明和房屋产权文件，这些都是以备万一的。必要时，可以采取法律手段来保护自己。

★换房旅游需知。

目前成熟的换房旅游中介和网上平台屈指可数，有关信息真假难辨。建议你最好是在信得过的朋友圈中换房旅游。在事先了解对方身份和地址等信息的同时，健康问题也不容忽视。在决定了换房旅游之后，你要把家里的贵重物品收拾保管好，同时，别忘了提醒对方也要这样做。行前签好换房协议：明确换房时间、入住人员、物品清单等。在对方家里，入住者不要随便乱动东西，家电等使用后一定要放回原处。你要注意保持朋友家里的清洁，旅游结束之前，别忘了给朋友家打扫一次卫生。

异地换房旅游其实是一种新的旅游方式，在法国特别流行。就国内旅游而言，外出度假的主要花费是交通和住宿，其中住宿费是最大的一笔开销。通过换房度假，一些收入不高的工薪家庭也可以实现旅游的梦想。

47. 买房“砍价”理论

◎房子也是一种商品，也有讨价还价的空间。房子的价格能否便宜一些，能便宜多少，这是购房过程中遇到的很重要的问题。

你不可不知的14个投资理财

人人都想拥有一座温馨的房子。在日常生活中，人们买东西时，总会想到价格能否便宜一些。房子的本质也是一种商品，也有讨价还价的空间。在一些小细节上，开发商即使做出让步，还是以较高的价格出售，吃亏的还是购房者。房子的价格能否便宜一些，能便宜多少，这是购房过程中遇到的很重要的问题。

一个规范的房地产开发商，利润空间也就在3%~20%之间。这个利润空间为买房者砍价提供了丰富的想象力。商品房的销售价格，大致可分为底价、标价和成交价3种。底价是开发商自己或者是委托销售公司销售的最后底线价格；标价是开发商做广告对外所宣称的价格；而成交价就是购房者和开发商经过协商以后，签订购房合同时所确定的价格。在底价和标价之间每平方米相差可能有几百元之多。

不善于砍价者，用标价作为成交价，即使购房合同签订得再详细，实际上还是吃亏了。善于砍价者，用低于标价，甚至低于底价的价格作为成交价，就是真正得到了实惠。其实，买房“砍价”也是有规律可循的。

★期房砍价

期房开盘之初，为了吸引购房者，开发商往往有一些优惠。这种优惠是和期房的升值预期挂钩的。因为从期房到现房，房价涨幅一般在10%左右，所以优惠幅度一般被控制在10%以内。

只要你能指出期房的某些不足之处，要求让价，销售人员一般会在权限范围内每平方米让个几十元。对此，你可以进一步提出让价的要求。这样，销售人员一般会请出业务主管来和你谈具体价格。这样，你可能进一步把价格洽谈下去。因为一般销售人员没有二步让价的权利。

购房者在与业务主管谈价时，要从挑剔房屋着手，如对公共设施面积的计算、相关管线的设计、营建成本等方面提出合理的看法；或者是对小区绿化、房屋朝向、电梯数量等挑出合理的毛病，业务主管才有可能进一步让价。

★热销楼盘砍价

据业内人士介绍，正在热销的楼盘一般不会打折。但只要购房者下足工夫，还是能拿到折扣的。某楼盘销售部经理透露，这个工夫来自两个方面：

首先，购房者在买房前一定要多了解这个项目及它周边项目的情况，包括价





位、性能，做到有自己的心理价位和心理预期。其次，购房者要尽可能取得第一手“优惠情报”。一个楼盘如果出现了大的优惠，一般情况下只有两种可能：要么开发商急需一大笔资金，这时会有好的促销政策；要么是清盘，处理尾房。有的尾房甚至可以拿到8折的优惠。

这些信息，一般购房人不可能直接了解到。因此，如果你对某个楼盘情有独钟，不妨多花些工夫了解一下“内部情报”。

此外，如果是团体购房，因为开发商不仅节约了宣传和代理费，也不用操心楼层、朝向的调配，当然会让利销售。买房人一次性付款时，折扣空间一般会高于存款利率，而低于贷款利率。买了房的业主又带来一个客户买房子，一些开发商也会提供一些优惠措施作为回报。至于优惠的具体形式则视情况而定，比如转变成物业管理费或者通过其他形式体现出来。



【相关链接】

轻松安家，拒做房奴

在许多城市，宽敞气派的大户型一度成为人们追求的理想房型。然而当新鲜感消失，在供房压力过大、房价不断上涨的情况下，一些工薪阶层的住户越来越感受到了大户型带来的烦恼。

专家提示：透支消费易成“房奴”，买房要量力而行。

根据自己的还款能力来贷款，以个人月收入的50%为极限，别让自己成为一个房奴，而影响到生活品质。

购房不要以区域作为主要依据，要更多的考虑交通便利性和生活便利性，如公交线路广，有轨道交通或规划，有便利店、快餐店等。

如果目前经济紧张，建议考虑小户型。两室是不错的选择，一间作为卧室，另一间可作为书房使用，以后还可作为儿童房，实用性很强。

可以选择装修房。虽说装修房可能存在质量问题，但如果这种事情真的发生，

你不可不知的74个投资理论

整个社区的群众力量要大得多，好过自己单打独斗。

如果愿意和父母一起住，两个小家并成一个大家，你可以考虑换个大户型，既可以提高生活舒适性，又可以节省开支。或者是与父母的住房离得近些，两家便于互相照顾，带孩子、吃饭问题都可以得到解决。

48. 家装省钱理论

◎装修花费不多，但效果理想，是每位业主所向往的。

花了大价钱买好房，装修花钱自然顺理成章。但昂贵的家装费也叫人心痛。怎样省钱、省时，又不影响家装品质呢？以下几点建议。

★根据房子画出施工图

你要带领施工人员参观房子，这是很重要的一步。你要让他们了解房子的结构，并提出你的个性化意见。经过专业精密的测量，再结合你具体的经济状况，施工队会分出高、中、低三档，为你设计出一个方案。其中，你与施工队的联系沟通是必不可少的。之后就是装潢效果图的诞生，进而通过最后改动便有了一张具体的施工图。

★在施工前买好建材

很多人觉得，一边施工一边选择原料能节省时间。实际上，这样不但耽误施工进度，也会影响施工队和你的情绪。这样，很容易与施工队产生纠纷。比如这个木材质量不好，要换；瓷砖颜色不合适，得改，等等，反而会费时费钱。

其实，你只需花上一个双休日的时间，到建材市场转一圈就行了。一般来说，装潢公司会派懂行的人陪你一起去看。如果你到装潢公司指定的那些大卖场去买的话，打折打得得多，会更实惠。去大卖场或者大型超市买建材，是省时省力的选





择。这些地方通常产品和品牌的种类都十分齐全，质量也有保证。

如果有行家或设计师陪同选购，那么建议你拿好小本子和笔，将所选建材一一记录下来，以便结算。当然，你也可以自行选购，最重要的一点就是必须在施工前，将所有原料搞定。

★材料省钱细则

客厅、卧室之外的瓷砖可以节省一些，用防滑砖。客厅、卧室建议采用防污能力较强的玻化砖，这点钱是不能省的，否则你的客厅、卧室的地面会很容易弄脏。

人与地面接触的时间最长，而一般不与墙面直接接触。所以地砖要选择知名品牌的产品，墙面的涂料和厨卫的墙砖则可以选择一般品牌的。由于地面只有一个面，而立面有四个面，“省立面不省地面”可节省不少资金。

如果木工采用混油，可以采用白木饰面板和线条。这是一种非常便宜的材料，虽然其表面比较粗糙，但也是一种风格。白木比红榉要便宜一半。

买乳胶漆不用管什么五合一还是三合一，你只需要买名牌的普通货就行了。现在有很多乳胶漆出问题，都是过分掺水所致。再好的材料多掺点水，性质就比普通货要差。

买木地板的要省钱，建议用有色差的木地板，既便宜又有自然纹理。从省钱的角度来讲，买 $300 \times 300\text{mm}$ 的杂木地板并不会比 $760 \times 95\text{mm}$ 的地板在使用上差多少，而价格就得差几倍了。

★电线、水管、开关的质量要有保证

埋入墙内的电线和水管要选择品质好的，因为一旦出了问题要修理代价很大。而挂在墙上的装饰品、窗帘、灯具等则可选择相对便宜的。一来修理更换很方便，二来，时间长了，如果要更换新的也不会太心疼。

大多数人买开关、插座往往选择同一品牌的，但其实买开关要买好的品牌，插座可以选择普通品牌。因为开关的使用频率高，对品质的要求也高，且开关一般安装在显眼的位置，要求装饰效果也要出色。而插座使用频率相对较低，通常安装在隐蔽位置，对装饰性没有很高的要求。

★灯饰布置要合理

在装修过程中,设计师是不是经常说服你在屋顶上装不少小射灯,在墙上的每一幅画上加装饰光源?其实这样做,仅在电路的铺设上,你可能就会多支付500~1000元的费用。除费用加大外,还会在家中造成光污染,容易使人产生视觉疲劳。

按照灯光设计原理,每一个房间里只需1个主光源(顶部照光灯)加1~2个副光源(落地灯或台灯)即可。甚至在卧室里,人们还可以省去顶部的主光源。

客厅的顶灯需要选择艺术化造型强的灯饰,但也要讲求简约化、省电型。宾馆里的大型水晶吊灯或造型复杂的花灯用在家中不太合适,会形成压抑感。多排水晶灯或造型别致的PVC灯饰用在客厅比较合适。此外,选择灯具时,还需讲求整体性、统一性。



【相关链接】

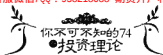
自己安装家用电器不省钱

周女士买了一个新的热水器,打算叫一个安装工给装上,一问价格是30块钱。这工作看起来很简单,最多10分钟就能做好。安装工却狮子大开口,漫天要价,算起来他每小时的工资比她要高多了。周女士本想让老公来安装,省下30块钱。但她考虑几分钟后,还是请安装工安装了热水器。

周女士是这样想的:让老公安装热水器,当然会省下30块钱的安装费。但使用起来,由安装工安装的热水器的运作成本,可能会比老公动手安装的节省30块钱或者更多。因为安装工更有经验、技术更好,经他们的手安装的水器会更加持久耐用,水热得会更快。而老公缺乏安装经验,很容易在安装过程中犯错误,甚至会烧坏系统。她家的热水器可是2500元买的。30元与2500元,哪个价值更大呢?

另外,老公在安装热水器的同时不能干其他事。自己不放心也得在旁边帮忙。





相当于花费了两个人的时间。如果安装热水器没有合适的工具，还得去买、去借。第一次安装，不可能10分钟就安装好，也许得花1个小时，或者更多的时间。如果她和老公将这些时间和精力用在提升专业技能或者研究投资上；用在寻找新的客户上——所赚到的钱可能比30块钱多得多。

这样算来，还是让安装工安装热水器更省钱。

49. 先住房后还贷理论

◎与其租房交房租，不如借助贷款买房。买了房既可改善居住条件，又可将租金消费转为投资。

目前，各银行都在积极推行贷款购房，“先住房，后还款”的生活方式逐渐成为了一种社会时尚。中国的个人住房贷款有两种，一是银行商业贷款，二是公积金委托贷款。公积金委托贷款的利率比银行商业贷款的利率低，是购房者的首选。如仍不能满足需要，你可以用银行商业贷款弥补不足的贷款额。

★聪明地花钱，就是攒钱

一些举债买房者认为，贷款买房，对促进家庭理财十分有益。刘丁花30余万元买了一套住房，其中申请银行按揭20万元。他以前是“月光族”，多挣多花，少挣少花，每月都花光，很难控制住自己去存钱。贷款买房后，每月发了工资，他很自然地就会去存钱还贷。有了还贷的压力，他工作更努力了，在公司的业绩也更出色，工资也自然而然地涨上去了。现在，他的生活水平比以前提高了很多。

★以前花钱交房租，现在花钱还贷款

与其租房交房租，不如借助贷款买房。买了房，既可改善居住条件，又可将租金消费转为投资。有一位刚办妥按揭贷款手续的女士说：“我预备花30多万元

你不可不知的74个投资理财

买一套房子，15万元贷款分30年付清，一个月也就负担800多元钱。如果租房子住，每月也要五六百块钱。贷款买房虽然每个月要多负担一些钱，但30年后这房子就是自己的了。”同样是花钱，把交房租的钱用来还买房的贷款，可以说是一种明智的选择。

★手有余钱，可以提前还贷

按有关规定，银行允许借款人提前偿还全部或部分贷款。已经贷款的人，如果有闲置资金可以考虑提前还贷。提前全部归还本息的，按合同利率一次结清还本付息额；部分提前归还的，以后每月还本付息额按剩余本金和剩余还款期数重新计算。

这样，如果你办理住房贷款后，手中余钱积攒到了一定数额，就可考虑提前偿还贷款或部分还贷款。因为日常积蓄一般是存成银行储蓄，如果不及时偿还贷款的话，一方面你的存款年收益不足2%，另一方面要支付5%以上的高额贷款利息，3%的差额就白白流失了。因此，提前还贷是减轻利息支出的好办法。

★哪些人不适合贷款买房

这种超前消费方式并不是人人都适合的，特别是在房价下跌、贷款成本增加的情况下，贷款购房更应三思。

传统观念强、心理承受能力差的人不适合贷款。对于多数人来说，“无债一身轻”、“量入为出”的传统理财观念在短时期内是很难改变的。此观念根深蒂固的人，就不宜盲目跟风，赶贷款买房的时髦，否则，到时候为债务所累，背上沉重的心理包袱，就得不偿失了。

你要考虑自身还本付息的承受能力。在贷款之前，你要对自己的收入情况和每月还本付息额进行衡量，仔细测算，以此确定是否贷款，确定所能够承受的贷款额。另外，在能够向亲朋借款的情况下，尽量不要贷款。在存款利率低的情况下，你可以和出借人协商，按照银行存款利率为其支付利息。这样，出借人的利益不受损失，你又避免了沉重的贷款还息负担。

★哪些人不适合提前还贷

1年内有资金需求的人不适合提前还贷。如果按揭者在短期内有资金需求，例如住房装修等大笔开支，一般不建议提前还款。





还款时间已经超过贷款期限一半以上的人不适合提前还贷。对这些贷款者来说,在贷款期限后期的还款中,大部分都是本金的偿还,此时通过提前还贷达到节省利息的作用不大。

投资型按揭者收益高于房贷利率的人提前还贷不划算。如果你具备一定的投资能力,投资收益又高于目前的房贷利率,你就无需提前还贷。对于投资经验非常丰富且风险承受能力较强的家庭来说,可以通过投资使家庭的资产年收益超过住房贷款利率。

投资是一门学问。只有结合自己的实际情况,你才能从消费与理财之间选择最佳的结合点。



【相关链接】

买房的注意事项

★交通方便。

如果上班与居住地点相隔较远,来回往返需花费很多时间,在身体不舒服的情况下,尤其令人烦恼。所以在买房时,必须要看地段、交通环境如何,最好将居住地点安插在离办公区域直径3公里的范围内。当然,选在城铁、地铁沿线以及交通环线周边区域内,也比较理想。

★配套设施齐全。

买房时应将眼光投放在那些商场云集、购物方便的小区。通常这些地方,银行、学校等配套设施齐全,会使你的生活更加便利。

★房型、户型合理。

买房时,看房型、户型是否合理十分重要。景观好、朝向好、采光好、通风好、够明亮、室内宽敞等外在的居住条件,会使你心情舒畅,得到更好的休息和放松。

你不可不知的74个投资理论

★让自己变成专家。

你最好在买房前积累一定的购房常识，如购房的流程、法律法规、贷款如何办理按揭等，以免措手不及。

★要了解房屋所有权是否真实、完整、可靠。

在购买二手房时，应查清该房产是否与他人拥有“共有权”关系，房屋有无其他债权、债务纠纷等。

★物业管理不能忽略。

你应事先询问小区的保安水平、物业管理费及收费标准；审查所购买的房屋有没有亏欠物业管理、水、电、气等费用问题。

★违约责任协商明确。

你在与卖方签署合同时，最好清楚标明各方的责任义务，这样有利于避免纠纷的发生，如违约责任、违约金款项、逾期付款责任、滞纳金款项及其他违约情况等。

50. 购物砍价理论

◎学会购物砍价，你也能体会到少花钱却能淘到好东西时的愉悦心情。

有人说：“赚钱决定了你的物质生活，而花钱决定了你的精神生活。”在花钱的过程中，你可以与卖主唇枪舌剑、斗智斗勇，或言辞犀利，或语言幽默，或软磨硬泡，这不仅能够提高你的交际能力，而且能使你从中感受到不少生活乐趣，体会到少花钱却能淘到好东西时的愉悦心情。

★软硬兼施

你最好不要一个人去逛街，那样很容易被商家“温柔一刀”。你去小店买衣服





最好是邀上同事或朋友一起前往。一般三、四个人结伴去逛街最合适了。

到了小店，如果你看中了什么衣服，千万不要表现出特别的喜悦。你可以给同伴一个暗号，那另外两人就能一个唱红脸，一个唱白脸了。一个人拿着衣服横挑鼻子竖挑眼，而另一个人对着卖主猛投“糖衣炮弹”。既不能让卖主一怒就不谈了，又能给出我们是高手不会上当的信息。这时候，你再说出一个比心理价位下调10%的价钱，让店家再升一升价钱，最后就能以你的心理价位成交了。

★反客为主

小赵去买CD架，老板一听他的外地口音，眉毛一挑，开出个高价。当他刚表示出惊讶和异议时，老板指着那个CD架说：“一分价格一分货。怎么用也不变形。你要有诚意，就是这一口价。”小赵试图降价。老板一口一个“不行”，说他不懂进货流程、不懂税收原则，这样子他要亏本的。

小赵正好是学经济的，他便帮老板算了笔账。他先列出了他可能选择的几个进货渠道，分别帮他算了运费，再加上税和店铺租金，算下来一个CD架的成本只有他出价的三分之二。老板一听傻眼了，小声地说：“I服了You！这CD架你对折拿走吧。别再算了，给我留点秘密，我还得做生意呢！”

★兵不厌诈

发现一件令你眼前一亮的东西时，千万不可以眉开眼笑，跑去向老板询问价钱。如果让老板察觉到你对这件东西喜欢得要命，那么你就很难砍下价来。你可以先不动声色，看准了店中没有什么便要什么，使店主先有三分愧疚，然后随意拿起要买的东西。

比如买衣服，你可以漫不经心地摸摸衣服的料子，或者对老板提出试穿的要求。价钱大可不必急着问。你穿上之后，还可以再和老板过几招，比如问问这个款式还有没有别的颜色，或者说“要是袖子再长点就好了”之类鸡蛋里面挑骨头的话。总之，你可以把一件高档的服装说得一文不值，挑出一大堆毛病来。你可以说几个月前在外地出差就看到了这种款式，已经快过时了。你还可以四两拨千斤地说自己有同事刚买一件，价格比你低一半。

都说兵不厌诈，如果小店老板很急切地跟你解释这件衣服的好处，你一定要镇静。当他的好话说得差不多的时候，你就可以开始问价了。让老板觉得你不是

特别喜欢，凑合买了算了，所以开的价钱一般不会很高。



【相关链接】

购物要学会“软磨硬泡”

买东西砍价要避免说“能不能”、“可不可以”之类的字眼。比如直接说“老板便宜点啦！”而不要说“老板能不能便宜点啊？”在买东西时，你要永远说便宜点嘛，再便宜点，但是别问最低价。因为你一说最低价，老板就知道你是个没耐心的人，他会给你出一个较高的价格。而软磨硬泡才是王道，最低价永远都是自己砍下来的。

一般市场里的精品物要照着1/3砍，比如人家要价340，那你就还120。在高档的卖场里，你一定要争取8折的权利。你还可以给店主灌迷汤，遇到男的店主主要叫哥哥，遇到女的叫姐姐，态度要亲切点。

所谓“漫天要价，落地还钱”，你永远不要觉得自己给出的价格低，永远不要不敢还价。生意人开门做生意，就不怕你不来还价。最坏的后果是老板脾气不好，嫌你说的价格太离谱。那就换一家店再砍价吧，自己也没什么损失。你还可以说自己现在带的钱不够，但是真的诚心买。老板不答应也别走，多软语相求一会儿，实在不行就用走字诀。一般老板见你要走，还是会追出去叫你回来的。

51.“金算盘”理论

◎逐笔记录自己的每一笔收入和支出，并在每个月底做一次汇总，久而久之，你就对自己的财务状况了如指掌了。





随着物质财富的不断积累，很多人都认识到理财规划的重要性，但很多人又都在为如何做好理财规划犯愁。如果真的不知道该怎么办，那就从记账开始吧！

其实，理财不外乎了解收支状况、编制预算、设定财务目标、拟定策略、执行预算、分析成果这六大步骤。至于要如何预估收入掌握支出，进而有所改进，有赖于平日的财务记录，简单地讲就是：要学会记账。这样，才能轻松拨响理财的金算盘。

一提到记账，很多人就会联想到令人头痛的财务报表。其实我们所说的记账只不过是记流水账，只是为了清楚记录钱的来龙去脉。毕竟每个人口袋里的钱是有限的，而生活中每一方面的需要都要适当满足。较科学的记账方式，除了须忠实记录每一笔消费外，更要记录采取何种付款方式，如刷卡、付现或是借贷。

平日养成的记账习惯，可清楚得知每一项目花费的多寡，及需要是否得到适切满足。只要肯花时间，坚持每天记账，把自己的财务状况数字化、表格化，不仅可轻松掌握财务状况，更可规划好未来。

如果说记账是理财的第一步，那么集中凭证单据则是记账的首要工作，平常消费应养成索取发票的习惯。在收集的发票上，清楚记下消费时间、金额、品名等项目，没有标识品名的单据最好马上加注。

此外，银行扣缴单据、捐款、借贷收据、刷卡签单及存、提款单据等，都要一一保存，最好放在固定的地方。收集完凭证，将其按消费性质分成衣、食、住、行、育、乐六大类，每一项目按日期顺序排列，以方便日后的统计。

收支财务状况是达成理财目标的基础。如何了解自己的财务状况呢？每个月的月底要对自己记录的每一笔收入和支出做一次汇总，这样就能做到对自己的财务状况了如指掌了。

记账有助于你对自己的支出作出分析，了解哪些支出是必需的，哪些支出是可有可无的，从而更合理地安排支出。如果“月光族”能学会记账，相信每月月底，也就不会再度日如年了。

另外，消费之后不要忘了索要发票。索要发票一来可以更好地保护自己的权益，做真正的纳税人，二来可以在记账时逐笔核对。当发生大额交易，而又没有及时拿到发票时，请及时在备忘录中做记录，以防时间长了遗忘。

你不可不知的14个投资理财理论

记账只是起步,是为了更好地做好预算。由于家庭收入基本固定,因此家庭预算主要就是做好支出预算。支出预算又分为可控制预算和不可控制预算,诸如房租、公用事业费用、房贷利息等都是不可控制预算。每月的家用、交际、交通等费用则是可控的,要对这些支出好好筹划,合理、合算地花钱,使每月可用于投资的节余稳定在同一水平,这样才能更快捷高效地实现理财目标。

【相关链接】

在购物小票中寻找财富

在超市购物后,很多人连看都不看就把超市打印的购物小票随手扔掉,认为那张小票没有多大的价值,留着也没用。其实不然,往往就你这样一扔,把到手的财富也扔出去了。

超市的购物小票打印有你所购买的商品的名称、单价、数量等内容,留下小票你不仅可以对自己购买的物品做到心中有数,还可以对自己每月的消费做一个统计。

王大妈在超市购物后习惯把购物小票保存下来,日积月累,她发现,即便是同一件物品,各家超市的零售价也不尽相同。如某品牌的同一种酱油,在四家不同的超市中,就有四种价格,最高价与最低价竟相差0.7元。以后再买这种酱油,她就会选择那家价位相对较低的超市。





52. 消费不浪费理论

◎挣钱不容易，花钱如流水，这都没有什么，最重要的是不浪费不花冤枉钱。

人们扎堆聊天，经常会聊一些消费方面的话题。父母辈的人往往会指责年轻人花钱大手大脚，太浪费；而年轻人则会嘲笑老一辈花钱抠唆吝啬。那么，怎样的消费理念才算合理呢？理财专家给出的建议是：要消费，不要浪费。

一位侨胞回国办事，在一家五星级酒店宴请亲朋，花费不菲，然而离席的时候，这位侨胞却让服务员把吃剩的饭菜打包带走。亲朋好友大为不解地问：“你那么有钱，还在乎这点饭菜？”这位侨胞坦然地说：“花钱吃得好一些，这是消费，把吃剩下的饭菜扔掉是浪费。可以消费，但不能浪费。”

的确，可以消费，但不能浪费。消费不等于浪费。众所周知，消费是拉动经济的根本动力。节约的本意是杜绝浪费，而不是减少消费。如果大家都减少消费，经济就失去了发展的动力。所以，对个人来说，即便是高档消费，只要有需求又力所能及，也属于正常消费。关键是在消费的过程中，要杜绝浪费。

当然，随着生活水平的提高，人们追求品位、讲究精致，这些都无可厚非，但并不是花钱多就能吃出健康，穿出品位。追求时尚，体现个性，应追求高层次的精神享受，而不是纯物质的铺张浪费。合理的消费，既能丰富生活，愉悦心情，又有益于健康。能够做到合理消费，才能活得舒心、开心。

消费不浪费的另一个要点就是不花冤枉钱。无论什么行业，商家都会想尽办法引诱你花钱，要不人们怎么常说“买家没有卖家精”？当时你可能头脑发热，觉得没什么，但过后往往就会觉得自己是花了冤枉钱。买房买车买大件物品尤其如此，林林总总的附加费用不少，其实有很多都是冤枉钱。所以，消费时一定要警





惕，别花了冤枉钱。

拿买车来说吧，你在中国买一辆大奔，前前后后花了上百万人民币，和买其他车相比，虽然是贵，但是性价比还可以。但是，如果在美国买一辆同样的车，可能只须花不到一半的银子。这就无形中花了冤枉钱。当然，花这种隐性的冤枉钱有时候是不可避免的，毕竟不是人人都可以绕过这个地区差价的。

但显性的冤枉钱，你就真的没必要花了。还是买大奔，你花了上百万人民币之后，销售商又让你花两万去买一个全球定位系统的防盗装置，这明摆着就是让你花冤枉钱了。因为买这个装置根本就没有必要，原因在于不论你有没有这个系统，大奔小偷都偷不了。即便真的丢了大奔，有保险公司罩着，你也能分文不少的找回来。所以，那两万块钱的全球定位系统的防盗装置就是一个冤枉钱。

再比如去旅游，如果你去看文物古迹，需要走进去细细地看，买个门票进去就很值。因为你得到了知识，也欣赏了文物，同时也陶冶了情操，付出的只是点滴银子。但是如果你只需看个大概，在外边就能一览无余，何必再花冤枉钱进去呢？就像看一座古塔，塔跟塔的内部设置基本上是相同的，在外面欣赏就足够了。在周围风景的衬托下，远远看去，或雄壮或秀丽，都能给人一定的美感。但进到塔里面就只能看到塔外的风景，而看不到塔本身，还要小心翼翼的生怕古塔年久失修出点什么问题。

总之，我们要有头脑，有智慧，有分析地去投资去消费。挣钱不容易，花钱要仔细。不花冤枉钱，才是真的会花钱！



【相关链接】

节约不等于吝啬

消费不是浪费，节约也不等于吝啬。不论什么时代，从人类共同拥有一个地球及其所有的资源来讲，都要求合理利用，就是说“物尽其用”。网上有资料说有人一桌饭吃掉36.6万元。且不评价这件事本身，有人为这种行为辩护的一条理

你不可不知的14个投资理论

由就是：可以拉动消费。消费可以促进经济繁荣，但不可过度，过度消费不仅会造成社会资源的极大浪费，连地球也会缩短生命。德国《时代》杂志曾载：“一个预期寿命80岁的美国人，在目前生活水平下一生要消耗约2亿升水、2000万升汽油、1万吨钢材和1000棵树的木材。”试想，如果我们13亿人也要如此消费，我们的地球又如何承受得住？

53. 务实消费理论

◎天天喊着省钱的口号，一到月底还是一片“白月光”。这样看似“潇洒”的花钱做派既不利于个人事业的发展，也不利于今后家庭生活的美满。

初涉世的年轻人，在理财上容易犯的通病莫过于大手大脚的花钱习惯。往往是薪水一发就见底，月月无剩余。到底是自制力太差还是实在没有好的理财方法？随着年龄的增长，“月光族”如果还没有改变现有的消费习惯，就会逐步感受到来自经济方面的压力。到那时再来理财，就晚了。一起来学几招吧！

★务实消费

生活以务实为主，消费也应如此。以平日的消费而言，不必付多余的钱去买包装比较美，但内容或品质其实差不多的东西。如此下来可以省下一大笔钱。理财空有计划还嫌不够，光靠脑筋想出来的东西，在尚未付诸实践之前，都等于零。所以，不单只是计划、记录重要，还要时时评估，时时修正、彻底执行才是真正潇洒的方式。

★不贪玩乐

年轻的朋友大都爱玩，爱交际，适当的玩和交际是必要的，但一定要有度，工作之余不要在麻将桌上、电影院、歌舞厅里虚度时光。玩乐不但丧志，而且易耗





金钱。应该培养和发掘自己多方面的特长、情趣，努力创业，在消费的同时更多地积累赚钱的能力与资本。

★不追随他人

消费最忌讳一味地追随他人。不要看到朋友用融资的方式来买股票，自己也如法炮制，朋友有什么，自己就要马上跟进。如果不经深思熟虑，因为一时兴起而草率行事，最后将会造成许多遗憾。投资时一定要先设定底线，不要拿钱去买经验，应该知道什么时候停止消费和投资行为。高报酬、低风险这种口号，绝对不要相信。

★制订计划

为自己编列出每个月或每一季的预算，尽量不要超支。参与打折扣时的商品促销活动，算算自己能省下多少钱。集合竞价最好在竞价期一半以上时，再参与才划算。要拿来储蓄的钱，一定要另设账户，如果存在一起不加以区分，钱是绝对存不住的。存钱目标不要订得太高，三百、五百都值得鼓励。

★不冲动消费

买东西前，先写下所需用品，告诉自己，不在列单之内的物品，绝对不买回家。不要带信用卡上街，如果回家之后，对于某件特定的商品仍念念不忘，再请教朋友的意见。如此耗时多日，购买冲动也消失殆尽了，肯定能省下一笔钱。此外，磨炼自己的杀价技巧，有时可以捡到意想不到的便宜。

★生活必需品不必囤积太多

有时候囤积并不一定真的省钱。虽然花钱买一堆卫生纸、洗发精等生活必需品，没什么不对，反正买得多折扣也多，但是买了一大堆用不完就过期或变质，反而是一种浪费，应该量力而为。另外，绝对不因为赠品而购物，这可是应该铭记在心的首要准则。

★慎用信用卡

现在持卡消费越来越普遍，但是并非人人都适合使用信用卡。对花钱无度的单身族来说，使用信用卡需要慎重，轻轻一刷这种潇洒往往助长了过度消费。贷记卡的透支功能也要慎用，因透支不但攒不下钱，而且成了“负翁”，那就得不偿失了。

★贷款买房

如果当地的住房价格适中,房产具有一定增值潜力,可以办理按揭贷款,购买一套商品房或二手房。这样,每月的工资首先要偿还贷款本息,减少了可支配资金,不但能改变乱花钱的坏习惯,节省了每月租房的开支,还可以享受房产升值带来的收益,可谓一举三得。通过两三年的积累,购房的首期款可通过投资理财收益来支付。



【相关链接】

5 大投资习惯

以下一定要养成的五大投资习惯,你具备了几个?

★每周记账一次

记账是很有必要的。如果你坚持每周记账一次,每个周末整理一下小账本,看看你的收入、支出、目前拥有的资产以及信用卡透支的情况,划出不合理的支出,下星期就能做出相应调整。

★制订合理的预算并实施

财富并不是指你挣了多少,而是指你还有多少。听起来,做预算不但枯燥,而且好像太做作了,但预算给了你足够的理由来约束自己,帮你达到所期望的2年、20年甚至40年后的目标。

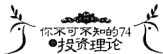
★把现金存为定期

对金钱左手进右手出的人,不妨用这个办法。你不要留太多现金在手里,存定期更好。这样,当你要乱花钱的时候,还要将定期转为活期,想到麻烦的手续可能就已经打退堂鼓了。

★用小钱及早投资

很多人都在抱怨拿不出钱去投资。其实,投资并不是靠大笔的投入才能实现的。削减你的开支,节省每一块钱,即使很小的数目,也能带来不小的财富。如





如果你24岁时开始每月将100元用于投资，并可以拿到10%左右的利润，34岁时，你就有了2万元钱，65岁时，那些小小的投资就变成了61.6万元了。

★尽量做一名好的投资者

没有人天生是理财专家。只要多看多听、多熟悉理财机构和产品，“血拼天才”的你，也一样可以成为好的投资者。你还可以找一家有信誉、有实力的公司，寻求专业理财顾问的帮助。

54. 越花越富有理论

◎会花钱的人，越花越富有，而不会花钱的人，不花也贫穷。

投资大师乔治·索罗斯说：“赚钱，一个乞丐就可以做到；用钱，十个哲学家都难以做好。”世人大都认为挣钱比花钱难。其实，在某种意义上讲，花钱比挣钱难。中国有句俗语：“富不过三代”。为什么呢？就是因为很多人不会花钱，只会骄奢淫逸，坐吃山空。这样花钱，只会将先人苦心经营的家业败尽。

★花该花的钱

被誉为“东方犹太人”的温州人的花钱观念是：“只有舍得花钱才能挣到大钱，对该花的钱，决不计较多少。”为了迅速地成为富翁，富人的常规做法是投资金融行业和其他资金回收较快的行当，把78%的注意力和精力倾注到“钱生钱”上。有人做了这样一个形象的比喻，一粒麦子有三种命运：一是作为种子，播种后结出新的麦粒，创造出新的价值；二是磨成面，被人们消费掉，实现其自身价值；三是由于保管不善，发霉变质，丧失其价值。毫无疑问，麦子的第二种命运是最好的结果。

你不可不知的七个财富理论

★不能吃掉本钱

会花钱的人，越花越富有，而不会花钱的人，不花也贫穷。有人认为：可以将小麦借给佃户做种子，但做种子的小麦不可食用。有这样一个故事，一个富人送给穷人1头牛，穷人满怀希望开始奋斗。可牛要吃草，人要吃饭，日子很难。穷人于是把牛卖了，买了几只羊，吃了1只，剩下的来生小羊。可小羊迟迟没有生下来，日子又艰难了。穷人又把羊卖了，买了鸡，想让鸡生蛋赚钱养家。但是日子仍然艰难。最后，穷人把鸡也杀了，致富的理想彻底破灭。所以，你绝不能吃掉本钱。你要让钱发挥种子的作用，以收获每年的金秋。

★知道把钱花在何处

有这样一个事例：几乎所有的出版商都知道，出版社大部分的业绩和几乎所有的利润，都是从已经出版一两年的重版书而来。但是出版商却很少用有效的资源来促销这些书，所有的推销重点都放在新书上。某家出版社多年来一直无法让营销人员有效地促销这些重版书，因为他们不肯花钱促销这些书。一位公司外部的女董事问道：“今天我们能不能用老方法来处理这些书呢？”当回答一致为否定时，她问：“我们现在应该怎么办？”结果，他们把公司重组为两个不同的单位，一个负责编辑出版和促销新书，另一个则负责促销过去的旧书。两年内，这些旧书的销售量增长了3倍，而公司的利润也随之增加了1倍。

★要勇于花钱

有钱是好事，知道如何使用更是好上加好。金钱的实际价值并不是其表面的金额，想挣钱还要会花钱。尤其是在关键的时刻，你要舍得花钱，勇于花钱。

高邦服饰集团的成功得益于它十几年前的华丽转身。1996年，受国际连锁模式的启发，朱爱武彻底改变了原有产销结合的营销模式，卖掉机器、厂房，将最有效的资金投入设计、广告和营销领域，走向虚拟经营的道路。她说：“集中力量做产品开发和品牌管理，能把钱用在刀刃上，让企业借助外力发展得更快。”用在刀刃上的钱，能够发挥杠杆的作用，撬动企业的资金链条。正是这种明确的“钱本位”的花钱观念，使高邦服饰集团一步步地走向成功。





【相关链接】

花钱需要技巧

花钱难就难在怎样花得有艺术，有技巧，花在刀刃上，花在投资上。抛砖引玉地花钱，花1文钱就能起到花10文钱的效果。所以民间有句俗语：“吃不穷，穿不穷，算计不到要受穷。”

在《史记》中，曾记载过这样一个历史典故：陶朱公范蠡的次子因为杀了人而被囚于楚。陶朱公本想派遣小儿子去救，但长子死争着要去。陶朱公不得已派遣长子去，还写了一封介绍信，让长子带去交给故人庄生，并叮嘱说：“至则进千金于庄生所，听其所为，慎无与争事。”长子去后，开头还算顺利。可是到了关键时候范蠡忘了叮嘱，长子就因舍不得钱而功败垂成，结果“竟持其弟丧归”。

《孙子兵法》用间篇中也讲到过，因吝惜花钱而不重用间谍，以至于不能了解敌情，从而惨遭失败的将帅。人生如战场，会花钱则必胜，不会花钱则必败。清朝末年的红顶商人胡雪岩，出身是店铺伙计，因挪用店铺的款项资助落魄书生王有龄而发迹。后人总结他的成功之处，在于“舍得”二字。

55. 合法避税理论

◎冒着巨大风险偷税漏税并不是明智之举；到处钻法律漏洞的“避税高手”也终究会受到法律制裁。聪明的投资人会选择——合法避税。

你不可不知的14个投资理论

很多人投资创业都是在一股冲动的意念下开始的,所以满脑子想的是赚钱时的快乐,而忽略了赚钱时也有苦恼的一面——税务问题即是其中之一。

投资人要重视研究税务对策,因为它是事业成功的条件之一。既要在创业前对税务问题有所觉悟,更要在实践中总结经验,获得税务常识,这样得来的税务知识才会比较扎实。

有不少企业家曾经为了税务问题而找人咨商,他们投资的项目有好几个,而且都经营得很成功,唯一的共同困扰都来自税务问题。很少有人刚开始创业就来请教税务问题,显然大家对于预防工作都不太重视。

曾经有人在年度报账时,只申报赚了75万元,但税务机关查出他每个月偿还银行借贷的金额都有20万~30万元。这样就会因为缺乏合理合法的避税常识,低估税务人员的能力而引起麻烦。

合法避税最关键的问题是投资人下属的财会人员的执业水平,这是避税筹划成功的保证,也是财会人员自身价值的体现。执业水平包括税收政策水平和业务水平两个方面。

一般来说,避税筹划的空间由以下几个方面构成:利用国家税收优惠政策合理避税;利用可选择性的会计方法,从中选取对纳税最有利的办法避税;利用税收法规、政策中存在的缺陷、漏洞、不足,达到一定时期减轻税负的目的。

因此财会人员必须具备较高的税收政策水平,具有对税收政策深层加工的能力,才能保证避税筹划方案的合法性。

良好的业务水平是避税筹划成功的另一基本要件。良好的业务水平需要有扎实的理论知识和丰富的实践经验来支持。扎实的理论知识要求执业人员除了对法律、税收政策和会计相当精通外,还应通晓工商、金融、保险、贸易等方面的知识;丰富的实践经验要求执业人员能在极短时间内掌握客户的基本情况,涉税事项,如涉税环节、筹划意图等,在获取真实、可靠、完整的筹划资料的基础上,选准策划切入点,制订正确的筹划步骤,针对不同的客观情况设计有效的操作方案。

合法性是避税筹划的前提条件。在实践过程中要分清涉税事项、涉税环节合法与非法的界限,不要寄希望于将背离税收立法宗旨的避税行为通过筹划方案合法化;也不要将违反税收政策、法规的行为纳入筹划方案。





总的来说,只要有税收,避税的存在就不可避免,这不是一个国家才有的现象,而是常常带有国际性质的现象。但是,作为纳税人开展避税活动,必须以不违反税法为前提,绝不能为了公司或个人的利益而放弃原则,把避税变成偷税或漏税。投资人只有坚持合法原则,将良好的职业道德贯穿于避税筹划的全过程,才能实现成功的合理避税、合法纳税。



【相关链接】

合理避税的主要途径

★ 注册到“宝地”。

在选择投资地点时,可以有目的地选择经济特区、沿海经济开发区、经济特区等特定的区域从事投资和生产经营,从而享受较大程度的税收优惠。

★ 进入特殊行业。

我国对某些特殊行业有免税规定,如幼儿园、养老院、婚姻介绍、殡葬服务、医院等。

★ 在管理费用上“做文章”。

企业可提高坏账准备金的提取比率,以减少利润少交所得税。另外,采用的折旧方法不同,计提的折旧额相差很大,最终也会影响到所得税额。

★ 合理提高职工福利。

在生产经营过程中,可考虑在不超过计税工资的范畴内适当提高员工工资,为员工办理医疗保险,建立职工养老金、失业保险基金和职工教育基金等统筹基金,进行企业财产保险和运输保险等等。这些费用可以在成本中列支,同时也能够帮助私营业主调动员工积极性,减少税负,降低经营风险和福利负担。

56. 提前买健康理论

◎前期的健康投入增强了体质，减少了生病住院的机会，实际上也是科学投资的一种方式。

相关部门的调查显示，企业家心理健康的只有8%，绝大多数金领的生活方式都不健康。随着企业家英年早逝的消息不断增多，人们对健康问题也越来越重视。

相比老年人来说，年轻人对健康的意识要淡薄得多，都抱着侥幸心理，觉得自己年轻，健康可以暂时放一边，到生病时才被重视，但往往为时已晚。很多人在创业的时候没有把健康放在第一位，以为有钱就可以买到好的医疗技术、好药，但实际钱并不能买到健康。身边就有很多这样的例子：某某富翁得了癌症，花钱无数但结果还是治不了。与其到生病了花大钱治，为什么不在健康时就重视、预防呢？

身体健康首先要生活得健康，但很多人为了工作而投入大量的精力和时间，甚至无暇休闲、运动和注意自己的健康，再加上常有的患得患失之心，精神上的压力很大。这样的状况，正好为慢性病的滋生提供了温床。

很多有着高学历、高智商，同时也是高收入的人，对日常保健却知之甚少，过着极其不健康的生活。比如抽烟、喝酒、早上不吃饭、晚上大吃特吃，加上工作压力大，睡眠不好……这些对健康的威胁都很大。有的人为了应酬，甚至会在上酒桌之前提前服药，以减轻过量饮酒的痛楚。

有个非常出色的企业家，年轻时的生活方式非常不好。据说他喝酒喝得很猛，这不仅伤肝还伤脑，晚上经常出去应酬，大鱼大肉地吃，摄入过多脂肪和蛋白质，容易导致血管和脏器的变化，不及时补充微量元素，很容易患肠道疾病。





此外，这部分小有成就的人一般都已人到中年，而中年是生命的危险期，稍不注意，就会为很多疾病埋下隐患，随着年龄的增大身体的各个部件都逐步提出抗议，并宣布罢工。于是，人们常说的“年轻时用健康换钱，年老时用钱换健康”就得到了印证。但透支的青春是永远换不回来的，年老了，身体不好了，有再多的钱也白搭。

试想，一个生命垂危的亿万富翁，躺在床上奄奄一息，即使他拥有豪宅美酒、功名利禄恐怕也无福消受，转眼间一切成为过眼云烟。沉迷于追逐功名利禄而赔了健康，牺牲未免太大，也似乎本末倒置了。

财富的最大功能，应该是改善生活，提高社会地位、实现理想和抱负。否则，财富只是存在银行里的一个数字而已，对自己对社会的贡献都不大。但是，如果略通保健常识，又能身体力行，功名与健康兼得，也不是太困难的事。当然，前提是你得重视自身的健康，并为它付出，对它进行必要的投资，这样，健康才会与你长相厮守。

前面都是在说有钱人的钱与健康的关系，对于收入一般的普通人更应该注意保健，提前为健康投资。毕竟虽然人们的收入在不断增加，但是还赶不上看病住院的花费涨得快。

在医院常常听到这样的对话：

患者：“大夫，我牙痛两三天了，晚上都睡不着，可能牙齿有洞，吃止痛药也没用。”

医生经过检查告知患者：“您说的没错，并且已经累及牙神经，应该治疗。并且经过检查我发现您其他牙齿有一些也有问题，应该进行一些简单的治疗。”

患者：“医生，我其他牙齿不疼，不用治。”

到底要不要治疗呢？

医生帮大家算了一笔账，按照临床上最基础的治疗方法，不包括新技术，新疗法的应用，牙神经感染的牙齿根管治疗约700元/颗，修复约350元/颗，普通金属烤瓷冠约400元/颗。再加一些相关费用，比如X光片，总计要1500元~2000元/颗左右。同时还要付出大量的时间和精力，至少需要四五次的门诊处置，每次1~3小时不等。

你不可不读的4个投资理论

但是若能定期检查,小的问题早发现、早治疗,半年到一年一次的洁牙,费用300元(超声洁牙、喷砂、抛光)左右,龋齿治疗150元左右,每次的诊疗时间1~2小时。

从上面的表述很快就可以得到结论,应该怎样做当然是不言而喻的。然而很多人却不明白其中的道理,一拖再拖,以致延误病情,到最后花大钱也治不好病。

也有很多人,本着省钱的目的结果却多花了很多钱。举个例子来说,夏天开着空调睡觉,为了省电,很多人往往把门窗关得严严实实。结果,第二天早上睡醒时出现鼻塞、流鼻涕、头痛等“病态大厦综合症”症状。医学界研究表明,在连续8小时开冷气的房间睡觉,就会出现上述症状,所以建议使用冷气机时在窗口留一条缝,确保睡房的二氧化碳含量不会过高。

所以,大家千万不要省小钱(电费)而花大钱(生病)。生了病受罪、影响工作不说,还要花大把大把的钱医治。

当然,随着社会的进步和观念的更新,当前人们的健康观念已逐步得到转变,全民健身越来越热,家庭用于外出旅游、购买健身器械、合理膳食、接受健康培训等投入也呈上升之势。人们也越来越明白:这些前期的健康投入增强了体质,减少了生病住院的机会,实际上也是科学投资的一种方式。



【相关链接】

别让健康在忙碌中远去

很多人之所以不能保养自己,除了凭借年轻的“资本”对健康不甚在意外,还有很大程度上是因为生活的忙碌让其无暇顾及保健。那么,在忙碌中,健康是如何一步步离我们远去的呢?

★极度缺乏体育锻炼

身体长期缺乏锻炼会造成疲劳、昏眩等现象,引发肥胖和心脑血管疾病。





★有病不求医

很多人对表面的“小毛病”或自己要去解决，或置之不理，从而使得自己错过了最佳的治疗时间，把“小毛病”攒成了大毛病。

★常坐不动

久坐，不利于血液循环，会引发很多新陈代谢和心血管疾病；坐姿长久固定，也是颈椎、腰椎发病的重要因素。

★不能保证睡眠时间

有超过6成的人经常不能保证8小时睡眠时间，另有7%的人经常失眠。

★面对电脑过久

过度使用和依赖电脑，除了辐射外，还使眼病、颈椎病、精神性疾病在办公室群体中十分普遍。

57. 趁早打点“养老钱”理论

◎趁年轻保证自己手里有一笔丰厚的养老基金，将来退休后才能保持尊严而体面的生活。

由于社会价值系统的变化，加上计划生育的影响，未来的一对夫妇可能要照顾4位老人，所以子女也将不再是未来养老的依托。这样，传统的依靠社会和依靠子女来实现养老的格局将会改变，因此，唯有依靠自己来获得满意的晚年生活。结合一些发达国家的社会保障体系和中国未来几十年的国情演变，现在没有退休的年轻人，如果自己手里没有一笔丰厚的养老基金，要维持尊严而体面的退休生活并不容易。

一个人退休后到底需要多少资金养老？很多人都很关心这个问题。

你不可不知的14个投资理论

假设夫妇俩现在的年龄是40岁,他们的预期寿命是80岁,退休后希望保持月支出4000元的生活水平(相当于目前沪上40岁人的平均生活水平),而他退休后获得的退休金收入合计为3000元,到时每个月1000元的资金缺口,就要依靠自己的积蓄来填补。同样,如不考虑通货膨胀因素,他们在60岁退休时需要准备24万元资金,如果要考虑通货膨胀的因素,需要准备的资金将更多。

俗话说,有什么别有病,没什么别没钱。本来,医疗费支出也应该算作日常支出,但退休后随着年龄的增长疾病将不可避免地缠上身,而如今的医疗费用是越来越昂贵。因此,我们把医疗费支出当成退休后一项专门的费用来对待。

个人医疗费负担绝对不是一个小数字。按照当前的行情,在不生大病的前提下一般退休人员每人每年花在医疗上的支出约为2000元左右。近几年虽然国家一直在致力于降低药品价格,但医疗费用的上涨速度还是相当快的。如果是20年后退休,那么退休后花在医疗费上的支出大约在每年4000元左右。考虑到年龄越大,生病的概率越高,医疗费的上漲幅度也大,按每20年翻一番计算,等到80岁时,一年的医疗费要超过8000元。20年的退休时间,一个人需要准备12万元的医疗费,两个人则需要24万元。

也许你现在是一个收入很高的白领,过着衣食无忧的生活,但你想过没有,当一生中的黄金岁月过去,步入夕阳般的老年时,是否还能保持原来的生活水平,安享幸福生活?恐怕没人算过,将来退休后,自己能领多少退休金,这些退休金够不够花?这其实是一个很严肃的问题,如果在人生的巅峰期不为自己的晚年生活考虑,这样的人生亦是不安全的。

对现在正处于事业稳定或高峰阶段的人来说,随着年龄的增长,事业和收入难免走下坡路。转眼就到了退休的时,光靠那一点社会统筹的养老金,下半辈子的生活质量无疑会下降。所以,中年人要提前为今后的养老作好准备。

首先,稳健型的投资必不可少,虽说收益有限,可风险也不大。

其次,人老了各种疾病将不可避免地缠上身,医疗费用是越来越高,如果没有未雨绸缪,到时真的将处于有病无钱医治的困境,适当买一医疗保险很有必要。

再次,就是子女的教育投入,虽说风险极大,可也是无法规避的。如果子女有出息且孝顺的话,那你后半辈子的日子就很滋润了。





【相关链接】

实施养老计划越早越好

如果你正值二三十，那么从现在开始拼命储蓄，今后几十年在财务方面就高枕无忧了。

对于怎样的投资组合能积累其足够保障的养老金，可能每个人的计划和使用工具都不一样。但两个原则要应该遵循，一是长期稳健投资，二是合理分配组合。比较适合于养老计划的理财工具包括银行储蓄、国债（期限越长，利率风险越大）、信誉等级高的企业债、分红型养老保、收益型股票（每年都有较为稳定的现金分红，目前国内股市还没有真正意义上的收益股票）、开放式基金（尽量选择稳健型的，风险较小）、价位合适的商品房、低风险的信托产品（信托的风险与收益率成正比）等。

有人说，复利是世界上最伟大的奇迹之一，这句话是否言过其实姑且不论，但由于复利力量的存在，使每一个人都有可能积聚起雄厚的养老基金。

58. 早备教育金理论

◎尽早为孩子准备教育金，给孩子一双搏击长空的翅膀，才是送给孩子永久的礼物。

相关调查数据显示：大学学费10年翻了20倍，大学毕业生开始面临严酷就业

你不可不知的74个投资理财论

压力……面对这些日渐攀升的花钱门路，做家长的是否早有准备？

有调查显示，家长工资增长的速度似乎永远赶不上孩子教育花费增长的速度。有接近5成的家庭，子女教育经费已经占到家庭开支的20%以上。为人父母者几乎人人都很关心这个问题：是否有一种方式可以在储备子女教育金的同时，不会太影响父母的生活质量？

当孩子呱呱坠地，给你带来莫大幸福的同时，你为孩子的将来准备好了吗？漂亮的衣服，精致的玩具，并不能陪伴孩子一生。尽早为孩子准备教育金，给孩子一双搏击长空的翅膀，才是送给孩子永久的礼物。

一份关于“孩子的经济成本”的调查显示，在孩子的总经济成本中，教育成本仅低于饮食营养费，占子女费用的平均比重为21%；但是自子女读高中起，教育费用在子女总支出中的比重超过饮食费用，这一比重在高中阶段为34%，大学阶段为41%。而且学前教育的花费也显著高于义务教育阶段。

由此可见，孩子的教育金必须提前规划。开始规划得愈早，准备积累的时间越长，时间复利的收益就越好。没有时间弹性、没有费用弹性是子女教育金的两大大特色。面对高学费的挑战，时间会是最好的朋友，越早开始，计划越容易成功。

家长在规划时需要考虑子女的兴趣爱好转换很快，学习成绩和以后的发展方向也未定型，应以较宽松的角度使准备的教育金可以应付子女未来不同的选择。教育金的数额在筹集时也应多一些为好，多余的资金可以当做自己未来的退休金，降低退休后对子女的依赖程度。

一般的家庭在孩子出生以后会单独给他立个账户，将来孩子长大了，要用钱的时候就提取出来。其实这种看似保险的方式并不十分保险。原因在于存银行利率太低，且无法抵御通货膨胀的风险。一些有前瞻性理念的家长已开始选择把钱存在保险公司。为孩子的教育买保险有强制性，就长期来说比把钱存银行更有保障。原因在于保险公司的赢利比较好，分红可以在很大程度上抑制通货膨胀。

另外，与其他投资计划相比，教育规划更重视长期的投资工具。因此，充分利用基金定期定额计划来实现子女教育基金的积累也是一种比较科学的方式。对父母们而言，选择定期定额业务的好处是，分散风险、减轻压力、强制储蓄。即在不加重经济负担的情况下，做小额、长期、有目的性的投资，以应付未来对大





额资金的需求，从而达到轻松储备子女教育金的目标。



【相关链接】

家长别忽略了对自身进行投保

目前儿女教育金的概念已经不再是之前的大学费用的筹划了，更多的是指择校费、课外的补习费、出国的费用等。从目前的统计来看，每年小学的这笔费用为1.5万元，初中为2万元，高中为2.5万元。若不提前规划，这笔费用很可能成为家庭的主要负担。

现在的教育，不单是比孩子的“智力”，也比父母的“财力”。根据自己的情况，为孩子准备足额的教育金是孩子拥有美好未来的基础。其中特别需要注意的是，豁免保险费保险很重要。

专家特别指出，在保险方面优先为孩子投保没错，但家长也别忽略了对自身进行投保。家长是家庭的经济支柱，只给孩子买保险，家长自己却不买，那么家长发生意外时，这个家庭很可能会因此陷入困境，若无保费豁免的约定，会给孩子背上财务负担。因此，家长为孩子购买保险的时候应先检查一下自己是否已经拥有了充足的保障，毕竟父母才是孩子最好的“保护伞”。这样，万一父母因某些原因无力继续缴纳保费时，对孩子的保障也将继续有效，父母的爱心才能延续。

59. 目标专一理论

◎目标专一，才能赚大钱。

有这样一个故事。

有人正要一块木板钉在树上当搁板，一个年轻人走过去管闲事，说要帮他一把。

年轻人说：“你应该先把木板头子锯掉再钉上去。”于是，他找来锯子之后，还没有锯两三下又撒手了，说要把锯子磨快些。于是他去找锉刀。接着又发现必须先先在锉刀上安一个顺手的手柄。于是，他又去灌木丛中寻找小树，可砍树又得先磨快斧头。

磨快斧头需将磨石固定好，这又免不了要制作支撑磨石的木条。制作木条少不了木匠用的长凳，可这没有一套齐全的工具是不行的。于是，年轻人到村里去找他所需要的工具，然而这一走，就再也不见他回来了。

一个投资者想要赚钱，就要认准自己的主要目标，死守底线。因为只有目标专一，才能赚大钱。

在进行股票投资的时候，专一和耐心都是非常重要的。那些对奋斗目标用心不专、左右摇摆的人，对琐碎的工作总是寻找遁辞，懈怠逃避，他们注定是要失败的。如果我们把所从事的工作当做不可避免的事情来看待，我们就会带着轻松愉快的心情，迅速地将它完成。《圣经》上说：“无论你做什么，你都要竭尽全力！”

有一个叫贾金斯的年轻人，他从未获得过什么学位，他所受过的教育也始终没有用武之地，但他的先辈为他留下了一些本钱。他拿出10万美元投资办一家煤气厂，可造煤气所需的煤炭价钱昂贵，这使他大为亏本。于是，他以9万美元的





售价把煤气厂转让出去，开办起煤矿来。可这又不走运，因为采矿机械的耗资大得吓人。因此，贾金斯把在矿里拥有的股份变卖成8万美元，转入了煤矿机器制造业。从那以后，他便像一个内行的滑冰者，在有关的各种工业部门中滑进滑出，没完没了。

他恋爱过好几次，虽然每一次都毫无结果。他对一位姑娘一见钟情，十分坦率地向她表露了心迹。为使自己匹配得上她，他开始在精神品德方面陶冶自己。他去一所星期日学校上了一个半月的课，但不久便自动逃遁了。两年后，当他认为问心无愧、无妨启齿求婚之日，那位姑娘早已嫁给了一个愚蠢的家伙。不久他又如痴如醉地爱上了一位迷人的、有5个妹妹的姑娘。可是，当他上姑娘家时，却喜欢上了二妹。不久又迷上了更小的妹妹。到最后一个是没谈成功。

贾金斯的情形每况愈下，越来越穷。他卖掉了最后一项营生的最后一份股份后，便用这笔钱买了一份逐年支取的终生年金。可是这样一来，支取的金额将会逐年减少，因此他要是活的时间长了，早晚得挨饿。因为贾金斯用心不专，没有向着主要目标前进，所以，他所做的投资最终都以失败告终。

做任何事情，如果没有目标都不可能取得成效，投资之前确定一个适合自己的目标更是如此。没有投资目标，就会每天随着股市的涨跌，在自己的得失情绪中受煎熬。而有了投资目标，就可以减少情绪化的决定，理性面对自己的投资项目。



【相关链接】

守住了，坚持了，专注了，财富就离你不远了

无论是做实体经济，还是搞资本投资，对当事人而言，锁定一个目标，然后开始修炼自己，逐渐接近目标，整个过程虽漫长而又要专注，但漫长与专注正是精通的要义。爱因斯坦就曾自我描绘到：我是一个执意的而又有自知之明的年轻人。当今投资世界很丰富、很精彩，但适合你的、你能专注而做的投资，可能就

那么一两只股票与基金，如果你守住了，坚持了，专注了，财富与收获就离你不远了。

60. 不以赚钱为目标理论

◎追求理想的人，能避开“赚钱念头”的侵袭，才算是走上了成功投资的第一步。

被人们誉为“钢铁大王”的安德鲁·卡内基在他33岁时就使自己建立的钢铁公司跃升为美国最大的钢铁公司。那一年，他在自己的备忘录中写道：“人生必须有目标，而赚钱是最坏的目标。没有一种偶像崇拜比崇拜财富更坏的了。”

有这样一个天才面包师，自打一生下来，就对面包有着无比浓厚的兴趣，闻面包的香气就如醉如痴。长大后，他如愿以偿地做了面包师。他做面包时，要有绝对精良的面粉和黄油；要有一尘不染、闪光晶亮的器皿；打下手的姑娘要令人赏心悦目；伴奏的音乐要称心宜人。4个条件缺一不可，否则酝酿不出情绪，没有创作灵感。他完全把面包当做艺术品，哪怕只有一勺黄油不新鲜，他也要大发雷霆，认为那简直是难以容忍的亵渎。哪一天要是没做面包，他就会满心愧疚：“馋嘴的孩子和挑剔的姑娘只能去吃那些粗制滥造的面包了。”他从来不去想今天少做了多少生意，然而他的生意却出人意料地好，盖过了所有比他更聪明活络、更迫切赚钱的人。

每个人都明白金钱对于我们来说是多么的重要，但是我们不能把赚钱当做目标。

有一个药铺老板，幼年时父亲因抓不起药而命赴黄泉，他发誓要开一个乐善好施的药铺。当了老板之后，他不改初衷，童叟无欺，贫富不二。他还自学成才，





专给没钱看医生的人开方子。一些药界行家见此大摇其头：“一副败家子做派，不赔本才怪。”然而他的生意却日渐红火，盖过了所有比他更会降低成本、更精明强干的人。

卡耐基经常引用西蒙·波娃回忆录中的这段话：“不可过分追逐金钱，金钱本身给你带来不了什么，追逐金钱，会给人一种为了活着而活着的感觉。为活着而活着是一种原始的生活，是文明的现代人所不能容忍的。”

人生是个不断探索的过程，失败有时并不是由于一个人的能力、学识的不足，而是由于他错误地选择了目标，而失败正是给予了他一个重新思考，从错误中解脱的良机。

有一家公司雇用了一位很有水准的员工，这位员工能力十分强，交给他的任务都完成得非常出色。很快他就得到了公司领导的重视，尤其董事长对他非常信任。

有一次，他设计的商品，推出市场没多久，就受到大众的欢迎，为公司赚了一大笔钱。可是，赚了钱的董事长却没有将红利分给这位员工，不久，这位员工就被另一家同行公司“挖”走了。由于失去了这位非常有能力的员工，公司也失去了很多赚钱的机会。

由此可见，这位董事长是位典型的只顾自己赚钱的人。也许他也意识到这样做不好，可是没能克服自己的贪财之心。这位董事长既有能力又有经验，还能够知人善任，只是他只顾赚钱的习惯牢牢地限制了他事业的发展。

有些人，刚开始创业时也许有这样的想法：“等赚了钱，我一定要好好回报对我有帮助的人。要是赚了钱，我一定把其中几分之几拿出来，分给一起辛苦工作的人。”可是一旦钱赚到手，他们的想法就完全变了。通常一个贪心的人，即使短时间内能够获得金钱，最终结局一定是众叛亲离、一无所获。

不要把赚钱当做生活的唯一目标，因为这样会给自己造成很大的精神压力，会使人整日处于焦虑不安、忧心忡忡的状态中。久而久之，会对身心健康造成损害，使自己处于“亚健康”的状态。不要错误地认为现在年轻可以用健康换取金钱，等有了钱再把健康买回来，这绝对是一笔亏本的买卖，因为失去的健康是花多少钱也买不回来的。



【相关链接】

正确地认识和对待金钱

马克思曾经说过：“人所奋斗的一切都与自己的利益有关。”是的，所有的发展、所有的建设都是为了使自己生活得更富有，享受得更舒服。所以，合法地挣钱，合理地用钱是没有什么错的。但是，如果把金钱当做生命的一切，当做生活的终极目标，则是“差之毫厘，失之千里了”。

因为，人生的目的不应该是仅仅为了金钱、为了享受。况且，金钱也不能代替一切，享受更不是人生的全部。试想一下，即使腰缠万贯，但亲情淡薄又有何快乐可言？即使朝鱼暮肉，但六亲不认又有何幸福感受？即使比比尔·盖茨更富有，但众人侧目又有何欢乐可获？所以，人生要注重金钱，但不能只认金钱。

经济发展了，生活改善了，更应该注重正确的人生观、世界观、金钱观的培养，要能够正确地认识金钱、对待金钱、使用金钱。

61. 落实行动理论

◎虽然有个成语叫“心想事成”，但是一个人光有梦想，而不去行动，最终也不可能事成。

有个一贫如洗的年轻人每隔三两天就到教堂祈祷，而且他的祷告词几乎每次都相同。

第一次他到教堂时，跪在圣坛前，虔诚地低语：“上帝啊，请念在我多年来敬





畏你的份上，让我中一次彩票吧。”

几天后，他又垂头丧气地回到教堂，同样跪着祈祷：“上帝啊，为何不让我中彩票？我愿意更谦卑地来服侍你，求你让我中一次彩票吧。”

又过了几天，他再次出现在教堂，同样重复着他的祈祷。如此周而复始，他不间断地祈祷着。

到了最后一次，他跪着说：“我的上帝，你为什么从不垂听我的祈祷呢？让我中彩票吧。只要一次，让我解决所有困难，我愿终身奉献，专心侍奉你。”

就在这时，圣坛上空发出了一阵宏伟庄严的声音：“我一直在垂听你的祷告。可是——最起码，你老兄也该先去买张彩票吧。”

看到这里，想必大家都为年轻人的愚蠢而发笑，却不会想到，类似的事情在我们身上也可能发生。想想你是不是常常渴望成功，没有为成功做出过一丝一毫的努力。

每个人都应该懂得，要成功，光有梦想是不够的，还必须拥有一定要成功的决心，配合实际的行动，坚持到底，方能成功。只有下定决心，历经学习、奋斗、成长这些不断的行动，才有资格摘下成功的甜美果实。

而大多数的人，在开始时都拥有很远大的梦想，如同故事中那位祈祷者，但却从未掏腰包真正去买过一张彩票。缺乏决心与实际行动，种种消极与不可能的思想衍生，甚至于就此不敢再存任何梦想，过着随遇而安、乐于知命的平庸生活。这也是为何成功者总是占少数的原因。

美国海岸警卫队的一名厨师在空余时间代同事们写情书，写了一段时间以后，他觉得自己突然爱上了写作。他给自己订立了一个目标：用两到三年的时间写一本长篇小说。为了实现这个目标，他立刻行动起来。每天晚上，大家都去娱乐了，他却躲在屋子里不停地写啊写。这样整整写了8年以后，他终于第一次在杂志上发表了作品，可这只是一个小小的豆腐块而已，稿酬也只不过是100美元。他没有灰心，相反他却从中看到了自己的潜能。

从美国海岸警卫队退休以后，他仍然写个不停。稿费没有多少，自己的欠款却越来越多了。尽管如此，他仍然锲而不舍地写着。经过了几年的努力，他终于写出了预想的那本书。为了这本书，他花费了整整12年的时间，忍受了常人难以

你不可不知的4个致富理论

承受的艰难困苦。因为不停地写，他的手指已经变形，他的视力也下降了许多。

最终，他成功了。他的小说出版后立刻引起了巨大轰动，这位作家的名字叫哈里，他的成名作就是我们今天经常读到的《根》。哈里说：“取得成功的唯一途径就是努力工作，并且立刻行动，还有对自己理想的深信不疑。”

当你养成把自己的理想付诸行动的习惯时，你就掌握了向成功迈进的秘诀。你工作的能力加上你工作的态度，决定了你的报酬和职位。只有那些想好了就立即行动的人，他们的工作效率才会惊人的高，往往也只有这样的人，才能担任公司最重要的职务。因此，要想获得成功的果实，光有想法是不够的，想好了就得去做，只有将想法付诸行动，并全力以赴地去做，才有可能获得成功的锦标。



【相关链接】

锁定目标，马上行动起来

有一天，一个来自以色列的年轻人在码头上结识了一位来自美国的小伙子。看着海上豪华的游艇缓缓而过，两个人都非常羡慕。以色列人对美国人说：“如果有一天我也能拥有这么一艘船，那该有多好。”美国人也点头表示同意。

吃午饭的时候，俩人发现有一个快餐车旁围了好多人，生意似乎不错。以色列人就对美国人说：“我们不如也来做快餐的生意吧。”美国人说：“嗯，这主意似乎不错。可是你看旁边的咖啡厅生意也很好，不如再看看吧。”两个人没有统一意见，于是就各奔东西了。

握手言别后，以色列人马上选择一个不错的地点，把所有的钱用于做快餐。他不断努力，经过8年的用心经营，已经拥有了很多家快餐连锁店，他为自己买了一艘游艇，实现了他自己的梦想。

这一天，他驾着游艇出去游玩，发现了一个衣衫褴褛的男子从远处走了过来，那人就是当年与他一起来闯天下的美国人马克。他兴奋地问马克：“这8年你都在做些什么？”马克回答说：“8年间，我每时每刻都在想：我到底该做什么呢？”





你不可不知的74
● 投资理论

62. 态度投资理论

◎投资大师索罗斯说过：“理财，永远是一种思维方法，而不是简单的技巧。”

关于理财，我们首先要掌握的，仅仅是一种态度而已。

很多人明明已制订了完善的理财计划，拿到薪水后却照旧是“月光”。原因何在？还是先盘点一下你的理财态度吧，理财能否见成效，与一个人的态度有很大关系。

★制订理财计划要从实际出发

制订理财计划，要从自己的实际出发，确定理财目标，选择适合自己的理财产品。具体来说，首先要留出日常生活开支的预算；其次，应该给予自己和家庭足够的保障；最后，才是各类投资的规划。

要注意的是，当理财计划制订之后，除了要按计划实施外，还要定期对计划进行修正，特别是当经济情况发生变动时，比如结婚、生子、工作变动等。

★让信誉好的基金公司帮你做投资决策

对于要兼顾工作和理财的女性来说，在经济平稳增长的情况下，最好的投资方式是购买证券投资基金，毕竟股市投资风险较大，很多人没有时间和精力管理自己投资的股票。投资基金却不存在问题，因为支撑基金业绩的是优秀的基金经理、强大的投资团队以及有效的投资模型，让信誉良好的基金公司帮你做投资决策绝对是省心省力的投资途径。

★婚前婚后理财方式应有所侧重

人生的不同阶段，理财是应有所侧重。结婚前没有太大的家庭负担，精力旺盛，主要是为未来积累资金，所以，婚前理财应侧重于财富的快速积累。有人说，





30岁之前唯一的理财途径就是积累资金。虽然比较偏激，但是却道出了婚前理财的实质。婚前你可以考虑选择风险较高的投资品种，比如证券投资基金和股票，婚后，应从稳健的角度出发，选择适合的保险以转移风险，投资主要以长期稳定的收益类型为主，比如不动产。

★根据自己的实际情况适当炒股

现在不少人热衷投资房产。但受国家宏观调控影响，房地产将面临结构性的调整。所以，作为普通投资者，近期最好不要将多余的资金投资于房市。与此同时，无论是从市盈率、上市公司质量等指标来看，还是就整个证券市场环境、外部政策环境来看，当前的中国股市具备投资价值。所以，你不妨根据自己的实际情况，适当参与股市。

★投资艺术品显能耐

时下，民间艺术品的收藏十分火爆，且当今从事艺术品收藏的，绝大部分是一种投资行为。近年来，艺术品投资的利润空间也确实很大，而且未来的艺术品收藏市场也会更完善。艺术品的利润空间全靠个人对艺术品的品位和对市场的预期。如果你手头余钱较多，不妨投资字画、古玩等艺术品，一则不会有高风险，二则从长远来看，升值空间较大。

投资艺术品，关键要“练眼”。明面上摆放的，一般是普通藏品，贵重藏品均珍藏 in 深屋，不会轻易拿出示人。所以，投资艺术品水阔水深皆似海一般，就看你的能耐如何。



【相关链接】

都市“财盲”理财5步走

你是收入充裕,却不知道如何合理安排的都市“财盲”吗?理财专家为你制定了理财5步走计划。

第1步:认识自我

每个人的职业、工作收入、家庭成员、理财观念等与其他人都是不同的,为了有效运用自身的财务资源,你必须了解自己的实际情况,以便定出适合自己的财务策略。

认识自我,主要应考虑以下几个因素:一是目前的家庭状况,现在单身和已婚、有子女是三个截然不同的时期,这对理财的总体规划能起到统筹作用;二是收入状况,如果你是高薪族,理财可以侧重于投资;如果你收入一般,就应该把重点放在保障上。

第2步:确立目标

在对自己有了充分的了解之后,要着手描绘理财的大致框架,为日后的理财行动确立一个准确的目标。理财目标最好是以数字衡量,计算你自己每月可存下多少钱、要选择投资回报率是多少的投资工具和预计多少时间可以达到目标。因此,建议你第一个目标最好不要定的太高,所要达到的时间在2~3年为宜。

第3步:拟定策略

在理财的过程中,难免会遇到一些困难,达到财务目标的过程跟障碍赛跑的过程差不多。定下目标后,每个人有不同的条件、不同的障碍,而这些就是你拟定策略的重要依据。依据这些因素充分发挥优点、找到机会、运用最省时省钱的方式到达终点。

第4步:执行计划

接下来,你可以依照所编列的预算和策略,开始正式执行。但是为求谨慎,可





以再对计划做个修订，直到符合理想为止。在执行的过程中，尽量不要改变上述方略，这样才不至于盲目理财。

第5步：分析总结

最后一步就是，开始评估整体财务计划的成效。如果对成效不满意，可对方案进行检查修正。分析总结的目的，是为下一阶段的理财积累教训和经验。

63. 意志坚定理论

◎ “行百里者半九十”，坚持再坚持，财富就在未来不远处。

一位女士曾对贝多芬说：“我多么希望能弹得像您这样好，多么希望生下来就有您那双天才的手啊。”贝多芬轻轻一笑说：“假如40年来，您能像我一样每天弹琴几小时，那么，您也能像我一样具有一双天才的手。”

大多数的成功者之所以能够成功，就在于他们始终如一地在自己的事业上坚持下来。美国社会学家特莱克考察了他所遇到的所有企业家，发现他们具备一个共同点：心理素质过硬，他们往往有着坚定的意志和不达目的誓不罢休的精神。

北京奥运会闭幕后，不少观众仍在回味很多运动项目呈给大家盛宴般的享受，而“跳水”项目自然位居其中。跳水高手能有上佳表现，除了他们训练有素、技术水平过硬外，同样重要的是心理素质是否过硬。

其实，投资又何尝不是如此呢？除了投资者的专业知识、投资经验的积累外，投资者的心态、投资者的心理素质对投资的最终结果亦是十分重要的。投资人切勿因短线市场波动或是情绪性因素，而破坏自己原先设定好的投资计划。俗话说“知易行难”，在金融市场尤其如此，投资人必须要坚定地执行投资计划，向理财目标迈进。“行百里者半九十”，坚持再坚持，财富就在未来不远处。

你不可不知的14个投资理论

华尔街有句古老的格言：“市场由两种力量推动：贪婪与恐惧。”这句格言实际上是对投资者普遍存在的心理问题的概括，那些不是贪婪就是恐惧的投资者，经常在天堂和地狱之间痛苦地挣扎；而那些心态好、心理素质好的投资者，在贪婪与恐惧的情绪中寻求超脱、超然，则能笑到最后。

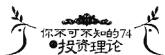
当然，知易行难。面对自己的财富大幅变幻，想淡定平静着实不易。股市的持续下跌，考验着投资者的心理承受能力，但如果我们能够明白一些投资者往往由于心理因素导致误操作，带来本可以避免的损失，我们确实会感到“兹事体大”。

无论是对组织还是对个人而言，意志都是内在的动力，如今，我们需要不断加强这一动力，使其发挥作用。然而，很多人总是习惯于保守，他们不具备坚定的信念。事实上，意志不坚才是自己内心“看不见的敌人”。要想在投资领域生存，我们就必须克服自身的保守，抛弃过去成功的经验，避免盲目自信。通过自身的意志克服拒绝变化的心理，在自我否定的基础之上寻找新的观点，这才是征服看不见的大陆的关键。

电视剧《恰同学少年》中，毛泽东与蔡和森校园夜话，有一句话给人印象深刻。毛泽东说：“我认准的事情，我一条道走到黑。”认准了，就要干到底，这是一种执着坚毅的精神。一个人有了这种精神，往往可以干出一番事业。对一个投资者来说，道理同样如此。认准了的好股票就要坚定不移地持有，只有坚定的意志，才能在股市上获得最大限度的成功。

成功取决于坚持不懈的探索，正如曼迪纳所说：“在道路的每个拐弯、曲折的地方，我们必须坚持住，因为绕过下一个拐弯，下一个曲折，可能就是我们探索的目标。”





【相关链接】

股市中的4个“坚定不移”

如今,我国股市的发展站在了新的历史起点上,投资者必须科学分析我国股市的新机遇新挑战,深入贯彻落实科学发展观,更加自觉地促进科学发展,奋力开拓中国特色股市更为广阔的发展前景。以下是股市弄潮儿总结出来的股市中的4个“坚定不移”:

★坚持牛市不动摇。

这是进入股市的本质要求,是应对各种新情况新问题、不断开创赢利新高点的一大法宝,必须坚定不移地加以坚持。

★坚持投资不投机。

这是长期获利,稳健获利的必然要求,是推动账户资金不断增多的强大动力,必须坚定不移地加以推进。

★坚持捂股不炒股。

这是暴涨暴跌股市中的基本要求,是实现利润最大化的唯一方法,必须坚定不移地加以落实。

★坚持自信不盲从。

这是至关大局的最后要求,是战胜恐惧和贪婪的根本心态所在,必须坚定不移地为之奋斗。

64. 信息就是金钱理论

◎信息越全面越好，在把钱掏出来之前，一定要做到知彼知己。

在中国股市发展的早期，老百姓炒股票很喜欢听各种所谓的内幕消息，结果真真假假的消息满天飞。有的人通过有利的消息赚了大钱，但是更多的人是听信了小道消息，甚至是庄家故意制造的谣言，结果追高买入接货，为某些真正的内幕人士做了嫁衣，很多的投资者因此吃了大亏，所以投资者对股市的消息是既爱又恨。

现今大家的投资理念都已改变，不再把钞票存在银行，去拿取那点可怜的利益。很多人都把目光投向了金融市场：股票、基金，还有期货等等。

做基金，风险小点，但是投资时间很长，而且也不是稳赚不赔的。股票，有长线投资和短线投资，做长线投资的，有看好行情再投资的，也有本来是想做短线，结果被套牢无奈之下改做长线的。

短线操作，风险高，效益大，能在短期能获取到较高的利润，其对市场的信息判断、各股行情、资金介入时机都有较高的要求。所以在选择短线操作时，技术高、经验多、信息好的往往就能比别人掌握更有利的条件。而没有技术的、信息掌握不准确的，那就是运气来了抓一把，运气不好就当交学费。

所以做短线投资需要的不仅是运气，还需要对市场信息的准确掌握，筛选出对自己有用的正确的信息，能做到这点的人不是很多，毕竟一个人的力量是有限的，单薄的。

一些人可以花很多钱，却舍不得花钱买点知识，拿起报纸一看没有黑马就还回去了。像这样不舍得为获取信息投资，怎么可能在资本市场赚大钱呢？西方发





达国家的人都很重视信息消费，所以他们经常能发现投资发财的机会。而我们周围的很多人则更喜欢把钱花在烟酒饭这些消费上。

在投资市场中拥有信息的人是最成功的，过去买卖股票也许只靠勇气和胆识才能成功，不需要什么信息。现在情况不同了，投资选择股票，首先要搜集有关上市公司的信息，建立完善的资料库。在此基础上，形成对上市企业的完整认识，从而作出准确的价值判断。

一般来说，投资者需要掌握的信息除了招股说明书、企业重要人事变动、重大变故、财务状况之外，还要掌握宏观经济形势以及相关的政策法规等。具体来说，要注意以下3个方面：

★关注利率

利率就是将钱借给别人的报酬。许多企业都是借贷经营，并且所借资金占有相当比重，所以其融资成本要受到市场利率的影响。一旦利率提高，这些企业的经营成本就会增加，导致利润降低，股息减少，股票的吸引力下降。

另外，市场利率变化会影响资金的流向。当市场利率上调时，保守的投资者倾向于把钱存入银行，大量资金流向银行系统，导致股份下降。当市场利率降低时，资金则会从银行系统流向股市，导致股份上升。

★关注政治

政治是经济的集中表现，政治上的风吹草动有时会引起经济上的轩然大波。政治事件往往通过人们心理因素的反馈后才对股市产生影响。所以碰到政治上的变故，不仅要分析事件本身对经济的影响，更要着重对普通大众心理的分析。

★关注政府的法令政策

政府的法令、政策与措施会对股票的价格产生重要影响。表现最突出的是税收政策。政府对公司营业税和所得税、证券交易所的交易税和交易所得税确定的基数、征税项目与税率高低，往往会刺激小股民买进或卖出股票。

从股市行情波动趋势来看，当税率与项目的变更更有利于公司与交易所的经营活动时，比如提高征税基数、减少征税项目、下调税率等等，股市行情就会上升，反之就会下降。从股市行情发生被动的时间看，每当税率与征税项目变更之际，必然引起小股民的买卖活动从而影响股市行情的短期波动。

你不可不知的74个投资理论

总之，信息越全面越好，在把钱掏出来之前，一定要做到知彼知己。



【相关链接】

影响股市行情的几个重要因素

炒股不能只埋头看股，因为股市是受各方面因素影响的。除了上文中提到的影响因素，战争事件、通货膨胀等都会影响股市行情。

★战争因素

战争是影响股市行情的最复杂的政治因素。它对股市行情的影响有长期的，也有短期的；有好的一面，也有坏的一面，涉及的领域可能有限，也可能范围广泛，这主要由战争本身的性质而定。

★通货膨胀因素

通货膨胀对股票市场走势的影响比较复杂，它既有刺激股市的作用，又有压抑股市的作用。

货币供应量过多，可能造成货币贬值。人们为了保值而把货币投资于黄金、不动产以及股票等有价值证券以减少货币贬值造成的损失，增加股票的需求，从而刺激股价上升。

但是，通货膨胀到一定程度，将会推动利率上涨，促使股票价格下跌。当刺激的作用大时，股票市场的走势将与通货膨胀的趋势一致；当压抑的作用大时，股市的趋势将与通货膨胀的趋势相反。

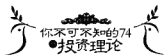
★行业因素

行业在国民经济中地位的变更、行业的发展前景和发展潜力、新兴行业引来的冲击等都会影响相关股票的价格。

★市场因素

投资者的动向、大户的意向和操纵、公司间的合作或相互持股、信用交易和期货交易的增减、投机者的套利行为、公司的增资方式和增资额度等，均可能对





股价形成较大影响。

★心理因素

投资人在受到各个方面的影响后，往往导致情绪波动，判断失误，做出盲目追随大户、狂抛抢购行为，这往往也是引起股价狂跌暴涨的重要因素。

65. 把握机会理论

◎真正精明的投资者不会放弃任何可以赚钱的机会。

商人都明白，趁商品价格低贱时买进来，商品价格高昂时卖出去，就会收获可观的差价，赚取一定的利润。其实做任何投资都是同样的道理，要想赚钱，就要把握好买进和卖出的时机。

许多投资者之所以与成功失之交臂，很大程度上就是因为他们没有把握住已然在眼前的机会。当机会在你面前时，你千万不要不理睬，因为机会是不会敲第二次门的。

有一次，一位在超级市场担任农产品经理的年轻人问美国著名的推销大师乔·吉拉德：“乔，你是怎么知道你正跟机会打照面的？你怎么能够这么肯定？”吉拉德告诉他：“这很不简单。最好的答案，同时我相信也是个很好的建议，就是相信你的直觉，并且跟着你的感觉走。在我攀登顶峰的路途上，我的内心曾经不止一次有种非常强烈的感觉告诉我该那么做，于是我便那么做了。这可能反而导致你踏出错误的一步吗？当然可能。果真如此，那么就回到起点，再重新出发。然而，大多数时候你的感觉都是对的。”

一个成功的投资者之所以能够成功，就是因为他能把握住机会来临的那一天，只要一有机会就紧抓住不放。

你不可不知的14个投资理论

曼迪诺放弃了原有高薪和安定的工作，转而去实现他长久以来的梦想。他成立了一家专门教授中小企业经营管理课程的学校，学校的课程都是由他设计的，同时他规划学校所有的设施，结果眼见他的努力在许多大学的校园里开花、结果。

此外，还有一位专门编写销售与提供服务方面训练材料的专业作家，多年来一直在别人的旗下工作。有一天，他认为为自己而写的时机到了，于是他成立自己的传播公司，直接对工商企业提供服务。过去别的传播公司将他们的标志打在他所写的东西上之后卖出，现在他可以打上他自己的标志了。他这么做，当然会有一段咬紧牙关的日子，但他的决定终究有了回报，而且这项回报仍在持续之中。他就是抓住了那重要的一天。

很多时候，机遇并不会自己送上门来。这就需要我们有一双善于发现机遇的眼睛，甚至需要我们去创造机遇。

日本水泥大王、浅野水泥公司的创建者浅野总一郎，他23岁时穿着破旧不整的衣服、失魂落魄地从故乡富士山走到东京来。因身无分文，又找不到工作，有一段时期，他每天都陷于半饥饿状态之中。

“干脆卖水算了。”他灵机一动，便在路旁摆起了卖水的摊子，生财工具大部分是捡来的，一杯水一分钱，头一天卖得6角7分，使他不必要再接饿了。

成名后的他说：“人生所遇到的危机就是一个绝好的机会，也就是说，人在困厄时，他的想法就会改变，反而给予他一个转机，使他涌上来无比的勇气，使他更加聪明，更加能勇往直前。因此对人生的困厄不必恐慌，应该感谢才对。”



【相关链接】

鸽子触动的灵机

英国亿万富翁查理·菲勃布斯是得利昂房产公司董事长，1937年他建造了一座高达57层的国际贸易大厦，他在报上连篇累牍地做广告，但购买者寥寥无几。

有一天，一个职工报告说楼内来了一群鸽子。他灵机一动，将鸽子都引到房





间内，还通知动物园来捉鸽子。在这一切准备好后，他通知全市新闻媒介，说公司将有重大事情发生。这次捕鸽活动共进行了3天，3天中电视台和电台，在介绍捕鸽的同时也对大厦的地理位置、室内设施、商业用途作了报道。一个月后，大厦的房间很快被抢购一空。

66. 等待机会理论

◎理财致富是“马拉松竞赛”，而非“百米冲刺”，比的是耐力而不是爆发力。

美国人平时逛商场，大多数是只看不买，但每个人心里都在默记着自己已经看中的东西，然后静等打折期的到来。投资股票，应该学习美国人买商品的心态。总结起来这一投资策略就是：先投资等待机会，再投资到底。

小王涉足股市多年，但战绩不佳。他总结了两年来投资股票的失败经历和教训，大致有以下几点心得：

一是投资金额过大，超过了自身的承受能力，这是大忌。经常用借来的钱投资股票更加重了自己的心理负担，导致情绪急躁，压力太大。

二是不懂得选择“潜力股”。就像买西瓜一样，只是一味买最甜的瓜，却不晓得最甜的西瓜大都“熟透了”，已没有了增值的可能了。热门股一旦热了，风险就紧跟其后。股票应该是在不热的时候进去，热了就卖出。

三是即使自己买了“成长中的西瓜”，也因为缺乏耐心，不懂等待而丧失了获取利润的最佳时机。

他用两年的时间还清了债务，用自己的积蓄2万元再次进入股市。这次他脑海里闪现的不是“炒股”两个字，而是“投资”——在投资中等待获利，在等待中抓住投资机会。两次等待使他扭亏为盈，账户里的资金翻了番。

你不可不知的14个投资理论

小王觉得，在这几年的熊市投资生涯中，除了依靠“等待获利”这个投资技巧外，他还特别强调“等待大资金尤其是新资金介入个股机会的出现”。熊市里空仓等待是漫长的，没有等待就没有机会，因为即使机会出现了，满仓套牢也会让人丧失捕捉机会的勇气。而在熊市的反弹里，只有确定是新的大资金介入个股才去投资。一旦进去就设立好止损价格默默地等待。后来他又获取了不错的收益，他觉得也得益于他的“守株待兔”。

有人说，理财致富只需具备3个基本条件：固定的储蓄，追求高报酬以及长期等待。的确，理财致富是“马拉松竞赛”，而非“百米冲刺”，比的是耐力而不是爆发力。对于短期无法预测、长期具有高报酬率的投资，最安全的投资策略是：先投资，等待机会再投资。

中国谚语中有句“欲速则不达”，法国谚语有“必须懂得等待”，而我们老百姓有句俗话“心急吃不了热豆腐”……学会等待是这些话里共同的真谛。人生其实就像一条长长的链子，“等待”就是串联一颗颗“珠宝”的纽带。投资也是如此。投资与获利的纽带就是那充满人生智慧的两个字——等待。



【相关链接】

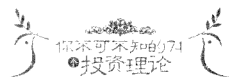
投资其实就是等待

在股票市场中，作为价值投资者，最核心的投资理念就是“等待”。

投资就是把资金投入那些有市场前景、优秀、能够持续稳定盈利的好公司，一家好公司如果股价估值太高远远超过它的成长空间，那么投入的资金不仅无法带来稳定的回报，而且还可能还造成亏损。因此，我们首先要做的就是耐心关注好公司，等待它的股票价格被合理估值并有足够的安全边际的时候再买入。

在股市里，凡事预则立。投资者在投资股票前，要先研究基本分析、技术分析和财务分析，待比较透彻地了解情况以后，再进入股票市场，进行实战操作。这样胜算的把握才会更大。





你不可不知的
投资理论

67. 耐心理论

◎要耐心地等待，每年只需把握一两次机会，重锤出击就可以了。

有一个有关 100 美元的故事非常有名，说的是有一个华尔街的年轻的交易员急匆匆地跑来告诉一个年长的资深交易员，说几十码外的地板上有人掉了 100 美元(类似于一个套利机会)。而那位资深交易员满不在乎地说，别去想了，一定已经有人把钱捡走了。

所以凡事总有两面性，当市场处于一个比较低迷、恐慌或者亢奋时期，只要你比别人更聪明、更迅速就可以赚钱。而当市场处于一个稳健的时期，这时你需要做一个耐心的投资人。

成功的投资大师和操盘高手，都有一个共同特质，那就是有耐心。他们有等待大趋势出现的耐心；有等待最佳进场点的耐心；有等待最佳出场点的耐心；有等待利润增加的耐心。

一个没有耐心的投资者绝对不可能成为出色的投资者。但凡称得上投资大师和投资高手的，一般都非常有耐心。在入市前，他们会做大量的研究准备，等待最好的机会才出手。量子基金创始人、“奥地利股市之父”罗杰斯总结他的第一投资股市失败的经验说：“我学会除非知道自己在做什么，否则，最好什么也别做。我也学会除非等到一个完全对自己有利的时机，否则，最好不要贸然进场。这样，即使你犯下错误，也不会招致重大伤害。”

林先生近年一直从事股票投资，他在几年时间由年收入 500 万到现在身家 10 亿。他坦言他投资成功的秘诀之一就是不要经常的操作，要耐心地等待，每年只需把握一两次机会，重锤出击就可以了。





林先生总结出耐心、时间与投资的关系，得益于早年他家养金鱼。家里养了金鱼，每每有空，林先生总是要去看看他的小鱼。可是，他越看越觉得鱼缸太宽敞，而鱼儿却少得可怜。于是乎，他最大的愿望就是能让小鱼尽快多起来。

起初，他盼望着小鱼能快些长大，然后大鱼生小鱼，生它满满一缸鱼。可是他越着急，就越觉得这缸小鱼繁殖得慢。于是他犹豫再三，想要再去买些小鱼回来养，这样就可以迅速添满大鱼缸了。

这时，母亲对他说：“等着吧！该生的时候，鱼儿自然就会生的，你别看这些鱼儿小，它们一次可是可以生二三十条的哦！”

带着怀疑的心情，林先生又等到了春节，鱼儿真的生小鱼了，而且足足二十多条。开心之余，林先生也似乎若有所思。假如自己当时没有耐心放弃养鱼，现在又怎么能看到如此多彩的鱼水世界？假如自己当时没有耐心，转念放弃鱼儿自身繁殖（复利投资），转而外购（通过交易方式）买入新鱼，成本扩大了不说，是否也会有现在的合理和谐？说不定早就过度繁殖成为负担了。

于是，他告诫自己，一定要做一个有耐心的投资人。同时他告诉自己，永远不要期望买到最低点。既然不是最低点，就有一个被套、被震荡的过程。在这个或长或短的过程中，最需要的就是耐心。有了耐心，那些长期持有的股票往往就会给你惊人的回报。



【相关链接】

亿万富翁的神奇公式

假定有一位年轻人，从现在开始能够定期每年存下1.4万元，如此持续40年；但如果他将每年应存下的钱都能投资到股票或房地产，并获得每年平均20%的投资报酬率，那么40年后，他能积累多少财富？一般人所猜的金额，多落在200万元至800万元之间，顶多猜到1000万元。然而正确的答案却是：1.0281亿，一个令众人惊讶的数字。这个数据是依照财务学计算年金的公式得出的，计算公式如

你不不知道的七个投资理财

下: $1.4 \text{ 万} \times (1 + 20\%) \times 40 = 1.0281 \text{ 亿}$ 。

这个神奇的公式说明,一个25岁的上班族,如果依照这种方式投资到65岁退休时,就能成为亿万富翁了。投资理财没有什么复杂的技巧,最重要的是观念,观念正确就会赢,每一个理财致富的人,只不过养成了一般人不喜欢、且无法做到的习惯而已。

68. 不贪理论

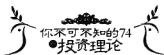
◎ “不贪”不是不让大家都赚钱,而是提醒大家一定要有投资目标。

投资最怕的就是贪。许多人炒股炒了很多年,但到最后总是伤痕累累。所以,投资者应该适时总结一下经验教训,让自己的投资之旅变为快乐、稳定的过程,哪怕每年只赚一点点。巴菲特,人称世界第一股神,但是他过去20年多年里平均年收益才25%。我们都是普通人,我们能苛求自己的收益率是多少?越贪,最后的结果往往就越“贫”。

很多投资者都认为自己不贪,但是很多人都有在股市里“坐电梯”的不幸经历。6元买入股票,本来想能赚1元就好了!果真长到7元,却不想卖了,而是以最快的速度去买一份中国证券报周末版,因为上面有专家对所有个股的点评。一只股票从6元涨到7元,大多数专家肯定会做出“看高一线”的评论。于是很多投资者又信心百倍。

又涨到8元了,仍然不卖,此时很多投资者的头脑中往往会浮现出那些翻10倍的牛股身影。不幸的是,股价开始回落,回到7元了。不卖,说法是:“赚两块都没卖,赚一块凭什么卖?”股价跌到6元了,依然有说法:“赚钱都没有卖,现在卖什么?”……最后股价到4元,一出悲剧开始了。





很多投资者往往都是因为没有目标的贪婪，最终自己将自己打败的。很多投资者可能会说，赚钱应当多多益善，人怎能不贪呢？“不贪”不是不让大家都赚钱，而是提醒大家一定要有投资目标。没有目标的贪婪只会带来血淋淋的悲剧。那么有没有方法能够帮助大家在“多多益善”和“血染的风采”之间找到一个平衡呢？

那就先明确到底什么是“贪”。一个聪明投资人，该常常想想自己进入股市以后，赚了多少钱？弄清楚自身的水平和实力很重要。脱离自身的实力，梦想一步登天，就是贪。熊市里满仓是一种贪，天天买入是一种贪，什么股票都想炒是一种贪，股票涨8%~10%了，想明天再涨一点是一种贪，想踏准节奏是一种贪，想尽量买入最低、卖出最高更是一种贪。

股市上风云变幻，有很多不可预测的变数，投资者需要有良好的心理适应能力，那些不良的投资心理往往是导致贪得无厌的源泉。

★心存侥幸

企图钻市场的空子，像赌徒一样把希望寄托在“碰运气上”，而不是基于对市场行情和相关因素的认真研究，也不是充分利用准确的市场信息和有效的技术手段分析与判断，作出的决定无根无据。获利后头脑便被冲昏，频频加注，直至赔光，赔了一点儿钱则急不可耐地想赚回来，往往是背水一战，甚至倾家荡产。

★偏颇心理

这种投资者缺乏对市场和投资的全面认识，想法片面，又没有什么实践经验，患得患失，不能深谙“胜败乃兵家常事”的道理，一心想当常胜将军。新手尤其如此。

★浮躁心理

现代人在处理问题时更趋于急躁、不安、烦恼，很难静下心来认认真真地干好一件事。这种心态导致很多投资者不计后果，冒险蛮干。本来正常情况下投入10万元能盈利的，但为了能多盈利，快赚钱，就决定冒一次险，赌一把，结果超出限度，用借来的钱投入15万，以至于最后血本无归。

此外，在股市要见好就收。获得利益本来是人们的正常愿望，也是投资的动力所在。但是如果求利过于心切，就容易走向极端。价格上升时，总是希望它涨

你不可不知的74个投资理论

了再涨，迟迟不肯卖出；价格下跌时则一心希望降得再低些才买进。

贪得无厌的结果往往是适得其反，不仅不能赚到钱，还可能因错过时机而蒙受不应有的损失。所以人们常说：“买空卖空都赚钱，只有贪心不赚钱。”



【相关链接】

亏损是从贪心开始的

生活中，上当的、受骗的，大部分起源于“贪”小便宜，最后吃大亏。

某村附近的森林里有猴子出没。一天，村里来了一个陌生人。他告诉村民，他将以10美元每只的价格收购猴子。村民开始大肆捕捉猴子。收猴人以每只10美元的价格，收购了几千只猴子。当猴子的数量减少的时候，村民停止了捕捉。

这时，收猴人放出话来，每只猴子的收购价提高到了20美元。这个价格是原来的2倍。村民又重新投入到捕猴的行动中。

不久，猴子的数量更少了。村民再次停止捕猴，恢复他们的耕作。收猴人把每只猴子的收购价提到了25美元。但是，森林里的猴子已经很少了，村民努力一天，也很难抓到一只猴子。

后来，收猴人把收购价提高到50美元。不过，他说必须回城里处理一些事情，收购猴子的事将由他的助手代理。

在收猴人回城之后，助手指着被老板收购到的几千只猴子对村民说：“我们来做一笔生意吧。我以每只猴子35美元的价钱卖给你们，等我的老板从城里回来，你们再以每只50美元的价钱卖给他。”

村民拿出所有的积蓄买下所有的猴子。但是，他们再也没看见收猴人和他的助手出现。从此，森林里又到处是猴子的身影。

这个故事告诉投资者，许多亏损是从贪心开始的；不贪，投资之旅才可能是快乐的。





69. 自律理论

◎用正确的习惯约束自己，你的投资才会更有力度。

投资自律，似乎是老生常谈，但它是成功投资的保障。简单来说，投资自律就是当别人都疯狂的时候，你能约束自己，不陷入“群体的疯狂”，采取抽身而退的策略，留下资源，当大家都筋疲力尽时，你有财力大显身手。

投资自律，如企业组织铁的制度规范，需要你严格执行，不盲从，不纵容过错。盲从容易出错，如果知道自己做错了，还倍加努力地傻做，可谓在错误的起点拼命跑，一辈子也难到正确的位置。而在市场的“羊群效应”下，人之常情是：大家都错是对的。这个时候，严格约束自己，避免与“群体”一起自毁，就是自律。

很多人在股市里一再犯错误，其原因主要在于缺乏严格的自律控制，很容易被市场假象所诱惑，最终一败涂地。巴菲特说过：“如果你不学会在小的事情上约束自己，你在大的事情上也不会受内心的约束。”所以在股市投资中，应当培养自律的性格。自律使你在别人不敢投资时仍有勇气买进；也可使你在大家企盼更高价来临时卖出。自律还可以帮助投资者除去贪念。

投资必须自律。很多投资者，明知股价偏高，还决定要买入，因为大家都相信一定还会有更傻的人以更高的价格买下来。这种股民可以称为痴迷的投资者，基民可以称为疯狂的集团。

有段时间股票市场一片狂热，新开户人数剧增，排队买基金的人，像长龙似的。其实这种情况是好事，证明市场人气旺盛。这期间股指稳步上扬，股票一涨再涨，很多人受不了市场的诱惑，都想买入自己喜欢的公司的股票。这个时候，能够帮助自己拒绝诱惑的，就是投资自律。

你不可不知的74个投资理论

自律是投资获胜的关键所在。我们必须保持一种冷静而又理智的心态。去看股价的涨跌,我们必须有自己买卖原则,有原则才能有所自律。

同时,投资者要明白,用正确的习惯约束自己,会使自身更有力量。一个人就好像一条肆意流淌的河流,如何能让缠绵的流水积蓄起巨大的能量?你必须要在水流周围的地方建立起高高的水坝,这样水面才会越来越高,积蓄的力量也会越来越大。于是,当你日后打开闸门的时候,水才变的势不可挡,甚至有可能气势如虹奔腾入海!否则,河流永远是河流。这就是约束带来的力量。

你曾有过建立自己的大坝的想法吗?你是否经常有这种想法,但仅仅是想法而已?

你曾经建起过自己的大坝吗?它足够结实吗?它足够高了吗?



【相关链接】

巴菲特的“三要三不要”自律法则

巴菲特依靠严格自律,成了投资界的第一人。以下是他的“三要三不要”自律法则:

★要投资那些始终把股东利益放在首位的企业。

巴菲特总是青睐那些经营稳健、讲究诚信、分红回报高的企业,以最大限度地避免股价波动,确保投资的保值和增值。

★要投资资源垄断型行业。

从巴菲特的投资构成来看,道路、桥梁、煤炭、电力等资源垄断型企业占了相当份额,这类企业一般是外资入市购并的首选,同时独特的行业优势也能确保效益的平稳。

★要投资易了解、前景看好的企业。

巴菲特认为凡是投资的股票必须是自己了如指掌,并且是具有较好行业前景的企业。不熟悉、前途莫测的企业即使被说得天花乱坠也毫不动心。





☆不要贪婪。

1989年整个华尔街进入了投机的疯狂阶段，面对连创新高股市，巴菲特却在手中股票涨到20%的时候就非常冷静地悉数全抛。

☆不要跟风。

2000年，全世界股市出现了所谓的网络概念股，巴菲特却称自己不懂高科技，没法投资。一年后全球出现了高科技网络股股灾。

☆不要投机。

巴菲特常说的一句口头禅是：拥有一只股票，期待它下个早晨就上涨是十分愚蠢的。

70. 控制风险理论

◎投资，首先就是控制风险。

很多投资者在投资时，想得最多的是如何盈利、如何发掘优良品种、如何把握投资机会……这些，在大部分时间远胜于他们对风险的控制。这种重视收益的倾向在符合自己预期的市场中也许能够将收益尽量最大化，可是，一旦在风险大于收益的市场中依旧这般我行我素，那么遭受损失的概率就变得非常大。

因此，我们经常说，投资，首先是管理风险，然后再是获取合理甚至超额的回报。

美国股神巴菲特有一句话说：“投资的第一条准则是不要赔钱，第二条准则是永远不要忘记第一条。”因为如果投资1美元，赔了50美分，手上只剩一半的钱，除非有百分之百的收益，才能回到起点。

有投资就有风险，相信每一个投资者都知道，我们要做的就是尽我们最大的

你不可不知的14个投资理论

努力去降低风险。入市不是来亏钱的，但为何赔钱的总是大多数人呢？我们的原则是先保证资金的安全，再来谈赚钱。有风险的时候该提前抛票就抛票，能赚则赚，不能赚则少赚。

在市场环境下，关于某公司即将注入某某资产、某公司即将整体上市的“消息”往往会不胫而走。一些投资者听后如获至宝，不管这个公司的股价已经上涨了多少，先买进再说！结果，大部分投资者买进后被悉数“套牢”，一段时间后，耐不住寂寞的则“割肉”出局。

这些投资者错在听到“消息”后，先想到机会，再考虑风险，甚至没有考虑风险，因此，他们的投资往往会出现很大的问题。有句老话说得好，要立足金融市场，首先要保证自己活着。的确，如果不考虑风险，一个人的投资可能在几次风险释放中消耗殆尽。因此，投资者在机会面前，冷静地对风险和收益进行一番判断和对比，承担合理的风险收益比，才是理性投资的真谛。

那么，具体来说，投资者该如何控制风险呢？

★了解市场的风险管理制度

入市前需对市场的风险管理制度有所了解，同时要熟悉所在公司的风险控制措施，如若违反这些制度，将使自身处于非常被动的地位。同时，在操作的过程中，要注意分析国内外经济形势，关注市场信息变化，注意市场风险的每一个环节。

★投资要根据自身情况量力而为

投资多少资金要根据自身情况量力而为。投资的资金最好是闲置的或短期内用不到的，如果资金渠道有问题，一旦抽紧，势必影响交易心态，投资者切勿用贷款来进行风险投资。切记，投资市场是一个充满风险的市场，但决不是赌场，不要把自己降格为一个赌徒。

★不盲信“消息”

投资市场是一个消息满天飞的地方，别过多地问别人怎么操作并不可取，因为每个人都有可能是你的交易对手。投资者要逐步培养自身的分析能力，充分掌握有价值的信息。

盲信各类“消息”的风险很大。所以，一定要辨明“消息”的真伪。要知道，





“消息”传出，到最终落实，可能会经过很长时间，其间的股价震荡无法控制，即使公司和大股东有意向，但不确定性还是很大。此外，当市场上许多人都得到“消息”后，往往股价已经反应了一部分利好的预期。

★明确风险是可以控制的

市场是有风险的，风险是不可预知的，但同时它也是可以控制，可以通过分析，加以防范的。只是要认识到这一点，需要一个过程，需要通过实践来磨炼。在入市投资时，首先要从自己熟悉的品种做起，做好基础工作，从基本面分析做起，辅之以技术分析。千万不能逆势而为，初期一定要设好“止损点”，以免损失不断扩大，难以全身而退。

俗话说留得青山在，不怕没柴烧，投资者初入投资市场需先求存，后求发展，只有跟“风险”交朋友，才能在投资市场活得久，活得精彩。



【相关链接】

坚定不移地控制风险

投资者应根据自己的风险承受能力，挑选适合自己的产品。稳妥的策略是精选业绩稳定、投资管理水平高、具有一定规模的公司发行的产品，并在股市行情持续好特预期不变的前提下，中长期持有才能获得较好的回报。

事实上，优秀的投资项目很多，投资者并不需要也不可能对所有的项目都了如指掌，然后再去选最合适的。对于投资者而言，第一步要学会的是去控制风险，这就需要关注购买的产品的细节。拿购买基金来说，投资者需要明确基金的类型、投资方向、投资风格、在各类资产配置上的比例、基金经理的过往业绩、个人投资特点、所在公司管理的其他基金的业绩表现等等。

71. 有备无患理论

◎事前没有充分的准备，一遇到问题往往就会措手不及。只有“有备”，才能真正做到“无患”。

孙子曰：“故用兵者，无恃吾有以待之。无恃其不攻，恃吾有所不可攻也。”意思是：用兵的法则是，不要寄希望于敌人不会来，而要靠自己有万全的准备，严阵以待；不要寄希望于敌人不会进攻，而要靠自己有敌人无法攻破的力量。

还是那句老话，股市有风险，投资需谨慎。股市上的行情没有绝对的，如果市场行情尽如人意的话，那么股市中就没有输家。因此，适度的操作策略与资金管理可以确保投资的成果。

股市如此，其他投资领域更是如此。投资者一定要有投资失败的心理准备。有些人心理准备不足，投资失败了，又没有足够的资金基础和前期守业的打算。在储备资金不足的情况下是很难应对急转局面的。

李先生两年前的某小区买了一套三室两厅的房子。装修入住之后手里还有闲钱，就花了6万多元购买了所在小区裙楼二层的一间小商铺，面积15平方米，单价4000元/平方米。裙楼的低层是肉菜市场，该小区和附近的居民都来此购买，人流比较旺盛。

李先生买入商铺后，便开始积极招租。有不少过来洽谈的租客，都因二楼人流少而放弃，李先生把租金降了100元，但还是应者寥寥。

于是李先生回老家把爸妈接过来，开了一家音像店，装修和进货花了近2万元，但生意依然冷落。经过一番折腾，李先生萌生了转让的念头，但周边商铺价格普遍不如从前，即使能顺利出手，也是大跌价。望铺兴叹的李先生还得按时去





交物业管理费。

更令李先生头疼的是，老婆马上就要生产了，老父亲却突然脑溢血住进了医院。昂贵的医疗费，和孩子出生后的一系列费用令李先生愁眉不展，因为事前他丝毫没有资金准备。怎么所有的事都赶到一起了呢？

很多人都想当然地认为：“别人赚钱我也一定赚钱。”然而在市场充分竞争的情况下，总有人赚钱，有人亏本。无论做什么投资，都不可凭一时的冲动盲目行事，一定要有正确的投资观点。不要因为价格便宜或受到销售人员的蛊惑而匆匆落定。

具体来说，投资前要做到有备无患，可从以下几点入手：

★准备生育基金

对于有怀孕计划的家庭来说，准备生育基金是很必要的，当然前提是一定要提前增加家庭备用金。生育基金建议准备4万至5万元，而家庭备用金则由3个月开支增加到9个月。另外，拿出每月1000元作为孩子长大后的教育基金也是比较明智的。

★准备半年急用金

无论是面对失业，还是别的紧急情况，我们都应提前准备一定数额的备用金。以目前人力市场的情况来看，一旦失业，等待下一个工作、暂时没有收入的期间，起码要6个月，所以如果可以的话，预先准备6个月的生活费较妥当。

★保值性投资不可少

资产保值相当重要，可透过增加固定收益工具如银行定存、债券和债券基金的投资比重来达到目的。

★不景气时主动出击

不景气的时候，在拥有稳定的工作收入的情况下，反而可考虑逢低进场投资。因为就长期投资的角度来看，景气好坏是会循环的，投资当然要趁不景气的时候，争取较低的成本，等到下一波景气高峰期来到，便有机会成为赢家。



【相关链接】

提前准备老人应急费用

当下, 70年代人中很多都面临典型的“421模式”。一对夫妇, 上面要赡养4位父母长辈, 下面要供养1个小孩。这种倒金字塔结构, 再加上住房、医疗、教育这“新三座大山”, 令多数人感觉吃力。

虽然家里的老人都有退休金和社会医疗保障, 但一位同事的经历还是令小高颇为忧心。同事的父亲虽然也有基本医疗保险, 但一场肺癌, 花去了几十万元, 因为所在单位效益不好, 大部分无法报销。那段时间, 那位同事为筹措治疗费用非常着急, 所有的亲朋好友, 能借的都借了。

目睹同事经历后, 小高特地去银行给家中的老人开了个账户, 每个月都存入一笔钱。用他的话说就是: “跟保险差不多, 当做备用资金, 万一有大笔的医疗开支, 就动用这笔钱。”

72. 适时放弃理论

◎调查显示, 半数以上遇困投资者不懂得适时“抛盘”。其实, 要赚钱, 做事未必非得“撞南墙”。要知道, 面对硬伤, 少亏即是赢利。

在投资领域, 放弃, 不仅是投资者必须直面的一门学问, 更是展现经理人眼光和智慧的试金石。适时而正确的“放弃”, 可以有效避免利益遭受更大损失。





然而，多项统计显示，在遇到资金链彻底断裂、管理者不具操盘能力甚至项目选择失误等情况时，绝大多数投资者不懂得适时“放弃”。最终无奈“抛盘”时，投资成本已大打折扣，甚至血本无归。

放弃对于每一个投资者来说都是非常痛苦的事情。然而，在某些时候放弃却是一种成功。因为，适时的放弃能让你腾出精力去做更有意义的事情，能让你节约有限的资金以发挥更大的用处。

当你想让自己的财富保值或增值时，你就要暂时让渡本金，并承受由此所带来的可能的风险压力。16世纪一位大思想家曾说的一句话很值得回味：什么都能来一点儿的人，什么都得不到。在理财中要规划好拿出多少钱与份额进行投资规划，长远规划与短期生活的权衡，没有对错之分，只有舍与得的博弈与平衡。

自然界中，有断指求生的故事，对投资者来说，适时“放弃”究竟有多难？调查显示，约7成的人在投资前根本没考虑经营不善时如何应对，假如遇到难以化解的经营困难，五成半的人称“根本不知道该何时‘放弃’”。

放弃的痛苦还表现在难把握放弃的时间，掌握这个度是非常难的。当你确认现有的资金无法让你支撑到新的资金注入时，就应该果断地放弃。如果你一定要坚持到弹尽粮绝，那麻烦就大了，千万别想着天上会掉下馅饼。当自己的核心竞争力不能适应市场发展时，应该马上选择放弃，别让自己死得太惨，否则，连东山再起的机会都会丧失。

取舍才有得。有舍就能更好地得，而有时不能舍，就会失，即使得到过，也是得不偿失。舍弃并不意味放弃，而在于将来更高层面的获得。在投资过程中，如果舍不得对现有投资产品的结构优化与调整，总是患得患失，到头来可能失得更多。思考过了、认准了，就要敢于下手。

许多投资者曾盲目地坚信“胜利往往来自再坚持一下的努力之中”，结果把资本一压再压，甚至连个人的生活也被逼到边缘，但最终还是被迫放弃。这就违背了“投资不是赌博”的原则，这是一种明知无望还固执地期望出现奇迹的错误想法。其实，投资是为了增加财富，而财富的增加出自哪个项目并不重要，机会比比皆是，只要你有心，放弃一项投资，肯定还会找到另一个投资项目。放弃并不等于抛弃，只要不是一败涂地，你完全有可能东山再起，可以以另一种方式重新

开始。

很少有人是在最初的投资项目上一次成功的，基本上都经历了许多坎坷，进行了多次选择。这是因为实际投资实践总是与投资者的最初愿望有一定的距离，需要不断地调整和转变，而每一次调整和转变都意味着一次放弃。随着市场的变化，这种转变和放弃，最终将在持续创新的过程中实现成功。



【相关链接】

放弃是痛苦的，但却是成功的前提

有舍才有得，有得就有舍。舍得这一哲理，同样适用于投资理财。

人的欲望很容易盲目膨胀，如果我们懂得适时地有所放弃，能在股市、基市跌跌涨涨、动荡不安的情势下，作出明智抉择；在保住本金、追求适当利得的前提下，作出割舍与放弃，而不是过于贪念收益，那么，我们就把握住了成功的前提。

著名歌唱家帕瓦罗蒂成功的故事，就告诉了我们一个“放弃”的学问：

小时候，帕瓦罗蒂就很喜欢唱歌，并表现出惊人的天赋，但他同时也是一所师范院校的学生，学习成绩也很好。师范毕业时，他很苦恼，是继续学习唱歌呢，还是做一名教师？他一边做教师边用业余时间唱歌。这时，父亲对他说：“孩子，如果你想同时坐两把椅子，你只会摔到椅子中间的地上。在生活中，你必须学会放弃一把椅子。”帕瓦罗蒂于是为自己选择了一把“椅子”。他说：“选择和放弃是一件痛苦的事情，但却是成功的前提。”





73. 着眼未来理论

◎不要相信业绩，那只代表过去，而不代表将来。

有人说：“投资就是向前看，买股票就是买未来。”的确如此，因为投资者无法预测未来的盈利情况，只有着眼未来，对未来充满信心。

我们说“心态决定命运”，人与人之间的差异，起决定因素的不是智商、技能等，而是人的心态，特别是“面对逆境或困境时所持的信念，远比任何事来得重要”，积极的心态有助于克服困难，使人看到希望，保持进取的斗志。同样，在投资路上，我们难免也会遇到弯路、回头路，但我们只要坚持一直向前，就一定会有胜利的终点。

然而有些人明明手上的某一只股票或基金已经开始赔钱，但他还是会为是否继续持有而犹豫不决。最常见的也是最不合理的理由之一是，“现在已经跌到15元了，我20元时都没卖出，现在更不应该卖出，我还是等其反弹再说吧”。

与此类似的是总是期待在最低点买入。去年年底有人向小张推荐过一只基金，当时她没有入场，但此后她也开始频繁关注这只基金的净值情况。随着该基金净值一天天地走高，每次在后悔叹息之余，她总会这么说：“已经涨了很多了，现在入场要比当初进去成本高很多，还是等其回调吧。”事实上，如果在前两个月，或者即便是在上个月进场购买，到如今她已经能盈利不少了。

每个投资者都希望在最低点买入，在最高点卖出。但是投资要着眼于未来，股票或者基金的未来表现才是投资者决策的依据。对于过去发生的一切，我们可以从中汲取和借鉴经验或教训，但绝不能完全据此作决策，更不能因为过去已经发生的损失而影响未来的投资行为。这个道理大家都明白，但事实上真正能

你不可不知的74个投资理论

够身体力行的人却少之又少。

有一段时间沈小姐都不敢接家里的电话。原来她买的两只基金坐了一回电梯，虽然还算小有盈利，但也“吐”没了她想要的一台笔记本电脑，再跌下去就快接近成本了。

“我妈一直让我卖掉，因为上上个月我让父母买了一只基金，结果现在亏了一万多块钱了。”沈小姐无奈地说。当初让他们买基金也是想着总比银行利息高点，没想到会赔这么多。

她问了一圈身边懂行的朋友，都劝说这个时点不宜赎回，这个份上不如继续观望，沈小姐也有些犹豫。算算手上基金的盈利，现在只够买半个笔记本了，可总好过半个都买不着吧。母亲的意见是“我们的基金反正已经赔了这么多，是刀板上的鱼肉了，索性放那儿算了。你现在赚着还不赶紧变现？再跌连银行利息都没了。”

手中持有的投资产品已经赔钱了，就不应该去计较沉没成本，比如已经赔了多少钱，而要基于对市场趋势的判断进行申购和赎回。如果一直停留在“缅怀过去”的阶段，很可能会继续丧失接下来的投资机会。

同时也要避免麻木心态，因为下跌对投资者来说也是重新审视策略和市场的良好机会。投资者可以观察所投资项目在下跌过程中的表现跟自己的目标是否契合，而不是自我麻痹地盲目等待基金涨起来。简单地说就是，不妨把此刻作为起点，一切从零开始，重新评估一下自己手上的股票或基金，未来有没有增长潜力。

经济荣枯时有循环，企业也会优胜劣汰，你手中的公司股票如果无力再成长，必须当机立断，立即认赔，把钱转到有增长潜力的公司股票上，不管已经赔了多少，都要从零开始，抓住未来的机会。

我们要始终相信，只要人类社会经济水平不断向前向上发展，股市就永远会螺旋式上升。即便遇到了股市下跌，但没有过不去的坎，学会一切向前看，天不会塌下来，股市不会关门。股市牛熊轮回就像四季变迁一样平常，越是大熊市后面，一定会孕育出更大牛市。





【相关链接】

选择并持有成长性的股票

军事家应该有进行决策的能力,投资者在股市中也同样需要这样的战略眼光。有股民买股票,东打一枪,西打一枪,地道战、地雷战、游击战统统尝试一遍,最后大战自己,把自己搞得疲惫不堪元气大伤。可见在股市中,必须树立战略投资意识,而这种意识的重要标志就是选择并持有成长性的股票。

74. 投资不投机理论

◎投资就是为了赚钱,但是投资者要以投资的心态入市,而不能以投机的心态入市。

有人说:“没有投资,市场不稳;没有投机,市场不活。”但对于老百姓来说,这里就有一个利益选择的问题。老百姓的理财方式适合于投资,不适合于投机。

投资有个基本原则:风险与收益成正比。追求更大的收益,必然承担更大的风险。普通投资者在投机方面并不具备优势:一是因为占有市场信息不对称,很难与专业机构博弈,容易吃亏上当;二是普通投资者缺乏专业的理财知识,在这个时代,在这么专业的领域,不相信知识的作用是危险的,是对自己口袋里的钱不负责任;三是普通投资者往往资金量不够,力量薄弱,又很难形成合力。

对于投资者来说,行情下跌时思维、策略、行为是主动的;而对于投机者来

你不可不知的14个投资理论

说,思维、策略、行为是被动的。前者主动地把握与权衡了市场的机会和风险,后者面对市场机会与风险只是被动地应付,因而在同一市况下,前者的赢面要比后者大得多。

很多时候,中小投资者之所以亏损,除了大势走低等客观不可控因素之外,投资者自身的投机因素也是导致亏损的主要原因。

★缺乏投资知识

许多中小股民入市时对股票知识知之甚少或一知半解,尤其许多中小城市的股民在做股票之前并没有经过职业培训和系统学习,多数投资者连什么是K线都不懂,总是匆忙上阵,道听途说,乱买一气。

★没有计划性

许多股民入市之前没有制订操作计划,缺乏资金管理和风险控制。没有操作计划,就好像没有蓝图要盖座大楼一样,当然损失惨重。而且就算要制订操作计划,也要把个人操作方法,明确的资金管理及风险控制结合在一起,在操作之前,务必要拟定好买卖点位及止损位。

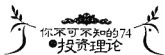
在牛市中,设个止损位,才能避免越套越深。尽管价值投资理念说,在合适价位买入一只股票就放着,即使跌也要面不改色。可在牛市中后期,个股已普遍高估的行情下,没有那种明显低估许多的品种。这个时候,设个10%的止损点还是很有必要。这样虽然会损失一点,但还有大部分资金可以赚回来。

★过不了恐惧和贪婪的心理关

一位哲学家曾经说过,人生有两个敌人:一个是贪婪,一个是恐惧。而股市正是最容易产生贪婪和恐惧的地方。很多投资者就是因为过不了这一心理难关,涨一点还想涨一点,以至于丧失了出仓的最佳时机。

有这么一个故事:有位石油大亨,死后到了天堂。却发现那里已经没有了座位,都被别的石油大亨占满了。于是聪明的他灵机一动,对着众人大喊:“地狱里发现石油了!”结果,大亨们纷纷起身,去地狱寻找石油了。上帝看看他说:“你真聪明,请坐吧,这些座位现在都是你的。”石油大亨刚要坐下,忽然觉得有点不对劲:怪了,这么长时间那些大亨们怎么一个也没回来,说不定地狱里还真有石油。不行,我也得看看去!





故事的结局可想而知。所以说，股票是非常有风险的，我们只能把它作为投资来选择，千万不能投机，不能光看到赚钱的乐趣，要想想股市崩盘赔钱的感觉与现实。

对于股市行情缺乏了解的投资者，一定要先弄明白自己是在投资还是在投机。起伏的K线并不一定是条通往黄金矿的引线，这里有太多的风风雨雨与坑坑洼洼。



【相关链接】

做投资者，不要做投机者

刘明原本对理财很感兴趣，但买了基金后几年来差强人意的收益，使他对基金的兴趣逐渐减少、日趋冷淡，平时也很少注意相关信息和知识的汲取了。

随后，转机开始出现，随着股市走强，他手中有些基金的年收益率已经达到了20%左右。但在之前近5年基金不太赚钱的郁闷经历的影响下，由于担心股市转熊到手的收益再次消失，于是，他未经仔细考虑就草率地赎回了几只收益不错的基金。很快，他就尝到了苦果，因为他赎回的几只基金的净值就像坐上了火箭，他损失了基金净值增长最快的那一段。

痛定思痛，刘明总结了一个重要原则，就是做投资者，不要做投机者。同时，他分析了自身失败的原因，他觉得缺乏基本的投资知识是主要原因之一。

于是，刘明发挥自己网上信息搜寻的优势，游弋于各大财经网站、博客和论坛，结识了不少在网上人气甚高的投资高手，从他们身上学到了不少正确实用的投资理念。他觉得这远比自己去啃专门的投资理财书籍来得更直接更便捷。

刘明逐渐摸索出了自己的投资模式和风格。他觉得封闭式基金具有较高的投资价值 and 较高的安全边际，非常适合自身的投资要求，值得战略布局。于是，他把封闭式基金作为自己投资的核心资产，占到投资比例的70%左右。同时，考虑到中国经济的高速成长，刘明拿出30%左右的资产布局在业绩优秀未来成长良好的大盘蓝筹股上，并准备长期持有数年时间。这种核心+卫星式投资模式既有可

价值投资与投机

靠的安全边际，又能分享一定的股市成长收益。而且，关键在于他确立了长期投资优质资产，以时间换取收益的投资理念。通过一段时间的实践检验，效果很好。



NIBUKEBUZHIDE QISHISI GE

TOUZI TILUN



投资理财对普通老百姓的好处:

★不用担心储蓄缩水

很多不想为投资理财伤脑筋的人总以为:把钱存定期就好了,每年有固定利息,又不用为理财忙东忙西,何乐而不为?这种观念其实是大错特错的。因为每年的通货膨胀率会让我们辛苦攒下的金钱的价值缩水。持续的通货膨胀,在一段时间内很可能会使一个拥有很多存款的富人变为穷人。所以,千万不要以为钱放银行就没事了。

★聪明地以钱赚钱

理财除了避免消极对抗通胀之外,还可积极地帮薪水族创造财富。理财就是懂得如何以钱赚钱,这样累积财富的速度会远比靠着每月微薄薪水节省度日来得有效。也就是说,掌握了投资理财的高超技巧,你才能财源滚滚。

★让生活更有保障

自己是家庭的经济支柱,万一遇到失业之类的问题,失去了经济来源,生活该如何维持?夫妻双方老人年纪大了,生病住院免不了花钱,该如何提前预备?孩子从一出生就要花钱,又该怎样规划……学会了投资理财,诸如此类的生活中方方面面的问题都能迎刃而解。

.....

建议上架:投资理财

ISBN 978-7-5054-2051-9



9 787505 420519 >

定价: 29.80元